

0371-67655388  
88创富热线

创富活动 >>>>>

□晚报记者 李珂/文  
张翼飞/图

88创富热线“超值加盟月”上周启动后,引起众多投资人的关注。本期,88创富热线继续推出三个让您能省下不少“银子”的小本创业项目。

## 项目一 竹研炭坊

加盟政策:保证金3000元

对晚报读者的优惠:每月两个名额加盟费全免,保证金全免

### 项目简介

竹研炭坊专业从事竹炭制品研发、生产和销售。

竹研炭坊相继开发出了洗护用品类、居家生活类等六大类上百个品种竹炭制品。除去房租和转让费等,投资不超过2万元。

对加盟者的要求:刚毕业、有创业意愿的大学生和下岗工优先考虑。对有创业意愿的大学生,除了提供以上的优惠措施外,公司还将派专人提供选址、装修、导购员培训、店面销售、市场开拓等整套的创业方案。

■“超值加盟月”上期追踪

## 投资人考察中原希望读书社



5月24日,中原希望读书社推出三个免费加盟名额的消息一经发布,立即引起了10多名投资人的关注。25日,6名投资人赶到该公司和已经开业的门店进行考察,两名投资人已开始寻找门面房。结果如何,88创富热线将继续关注。晚报记者 张翼飞 图

### “超值加盟月”欢迎您参与

如果您是一名项目商,想参加88创富热线举办的“超值加盟月”活动,请致电88创富热线0371-67655388留下联系方式,本报审核后确定是否邀请您参加。

88创富热线“超值加盟月”火热进行中

# 三个项目适合小本创业的您

开家御磨坊豆制品店,投资3.3万元,省去5000元合作费

开家比洁仕洗鞋店,投资5万元,省去5000元加盟费

开家竹炭店,不要加盟费,免费、优惠名额都有限

## 项目二:御磨坊里有商机

加盟政策:合作费5000元,包括3年的字号使用权

对晚报读者的优惠:前两名合作费全免(下岗职工),前8名合作费五折(下岗职工)。

### 项目介绍

御磨坊是郑州一家知名餐饮连锁企业“无意”中开发的一个小本创业项目,因在餐饮经营中发现特制的豆腐制品颇受食客青睐,顾客纷纷要求额外购买打包带走,公司萌生了开豆制品专卖店的想法。

2005年,这家公司投资了一家直营店,一开业即生意火爆。经过一年多的运营、实践,公司于2007年决定启动招商加盟事宜。

### 记者打探直营店生意

5月28日,记者对该公司的实力、直营店的经营情况进行调查。

直营店位于经一路与红旗路交叉口,从门头设计到店面布置都做得比较正规,虽然产品价格比市场价格高,但因质量好、新鲜,颇受顾客欢迎。

顾客评价:豆腐和豆浆都是现磨现做的,味道纯正,而且豆浆还可以当粥喝,全家人都比较喜欢。店里

干净卫生,让人放心。

### 投资分析

合作费5000元,技术转让费4000元,配套物品及手册1000元,配套费8000元,全套生产设备费1.5万元,投资总额3.3万元。

如果您参与“超值加盟月”活动,可节省5000元合作费。如果开店,投资人最好在菜市场附近找一间20平方米左右的门面房,房租、转让费等不会太高。

### 御磨坊豆制品直营店利润分析

项目	黄豆	豆腐	豆浆
每斤市价	1.6元	1.4元	1.1元
每斤收益率		56%	84%
每天零售50斤豆腐毛利润			39.2元
每天零售200杯豆浆毛利润			168元
每天固定送饭店100斤豆腐			78.4元
早点销售毛利润			50元
附加产品销售毛利润			30元
每天毛利润			365.6元

(注:以上数据由该公司提供,请您多花一些时间实地考察)

## 项目三:比洁仕洗鞋

加盟政策:加盟费5000元,保证金2000元

对晚报读者的优惠:3个名额,加盟费全免

### 项目介绍

比洁仕是一个专业鞋类清洗、修饰连锁品牌,总部位于温州,目前在河南有8家连锁店,其中郑州市区两家,提供鞋类清洗和美容服务。

“清洗”即用获专利的机器对鞋子进行从里到外的彻底清洗,“美容”则可以做到皮鞋改色、翻新、护理、修饰等。“高档鞋

越来越多,市民花上十几块钱、几十块钱就可以让价格不菲的鞋子旧貌换新颜,只要接触一次,大部分市民都能接受我们的服务。”该品牌的河南总代理郭宝昌说。

加盟者说:月收入5000元,对洗鞋项目“很有信心”

纬四路的加盟店主蒋女士是郭宝昌的朋友,也是郭宝昌店里的老顾客。她体验了几次后感觉

洗鞋是一个“新颖”的项目,郑州市场目前还是一个空白,“应该有做头”。

经过走访、考察,她投资5万多元(包括2万元的店铺转让费),于今年3月25日开了一家洗鞋店。开业两个多月来,月均纯利润在5000元以上,让蒋女士的心情“非常好”,对洗鞋项目“非常有信心”。按照蒋女士的说法,

10个进店消费的顾客,约有9个会选择办理会员卡。

### 投资预算

包括设备费、装修、辅料等,总投资在1.5万元左右,再算上房租、转让费、装修等,总投资应该在5万元左右。

对加盟者的要求:认同该项目的可行性,有不低于5万元的资金,必须自己经营。

微波炉节走进郑州 格兰仕斥资千万惠民

## 单台最高返现150元

最新消息 除了孩子们兴高采烈,今年的“六一”还是我市消费者享受“微波盛宴”的狂欢节。随着首届微波炉节在我市进入高潮,近日,世界微波炉龙头格兰仕再次斥资千万,10多款热销机型为节日助兴,单台微波炉返现额度高达150元!全城各大卖场将同时与广大市民共享这场为期3天的格兰仕“盛宴”,并定于6月3日晚20:00谢幕。

“返现微波炉撑不到3日!”

6月1日开始,格兰仕在微波炉利润微薄的基础上,将旗下的V8、V尚、K6等热销经典机型进行高额返现,单台最高返现达150元。在格兰仕操办的这场为期3天的“盛宴”狂欢中,返现金额之高、返现机型之多,都属空前!

格兰仕的此次发力让

业界大感意外:“一台微波炉的利润也就几十块钱,像格兰仕这样的普惠行动真是太疯狂了!”

“参与返现的微波炉都是畅销机,撑不到3日就要被抢光了!现在两台跟原来一台的价格高不了多少,打着灯笼都难找,消费者能不动心?”一家连锁家电卖场的负责人表示,尽管事先做了充分的备货安排,但对储备的货源量是否能够满足所有顾客的需求并没有十足的把握。

### 千万巨献加火微波炉节

4月22日,格兰仕在全国以举办首届微波炉节的形式,独挑微波炉诞生60周年的庆典活动,这在中国家电史上尚属首例。首届微波炉节是一次集文化、营销、技术展览等多元素的综合性节日,更是回馈消费者的盛会。据了解,五一以来,全国已有20多万消费

者成为首届微波炉节的受益者,当下越来越多消费者的加入正在将微波炉节热度推向新高。

“全民狂欢”、“全民受益”是我们举办微波炉节的初衷。”格兰仕相关负责人表示,“许多市民因为五一出门度假,还没有机会真正参与到微波炉节中来,眼下我们的任务就是让更多的市民能享受到节日的乐趣、实惠。”

有业内人士指出,因为对微波炉的认识不够,许多市民仍在面对忍受传统厨房的烟熏火燎。炎夏当前,透过微波炉节,格兰仕在普及微波炉知识的同时,将普惠机型进行再降价供应,也将帮助更多的市民轻松享受到微波炉创造的清凉健康厨房。

微波炉节专线:

0371-66619363

租地  
建休闲屋、种花、菜  
临水库、果园  
13803715335 13073728191