

股市震荡 银行理财多样化

打新股、保本型、QDII 产品纷纷推出,投资选择余地大

□晚报记者 来从严
实习生 李威

近期股市的急剧震荡走热,让投资者尝到牛市甜头的同时也感受到震荡的痛苦,很多人赚了指数却赔了钱。昨日,记者了解到,近来省会多家银行纷纷推出风险相对较小,收益较高的理财产品替投资者“想办法”。

“打新”、“保本”是主流

近期省会银行推出的理财产品中,打新股产品和保本型理财产品成了主流。

中信银行的“新股申购计划2号”,是其推出的新股申购系列升级产品,预期收益可达3.5%~12.5%,而且上不封顶,年底到期回款,使购买者能够在低风险的情况下享受牛市。光大发行的“同升七号”产品投资于股票商品复合资产,其人民币理财产品预期收益最高达27.2%,美元理财最高收益则高达45%,交通银行的“得利宝”七彩系列的天蓝1号属于打新股类,该产品预期年收益率为3%~7.5%,以理财方式集合参与打新股信托产品,风险较小。

与风险偏高的产品相比,保本型的银行理财产品也有很大的市场。招商银行人士说,该行目前正在发行新股申购7期人民币资金信托理财产品,投资于信托计划,持有到期者预期年收益率有望达到4.0%~16%。工行发行的第13期人民币理财产品“稳得利”一年期信托融资型,该产品预期收益达3.90%,产品立足于稳定的债券市场,并规避其风险,稳定性更强。

QDII 产品收益提高

银行系 QDII 获准投资

港股后,许多银行开始筹备新款I产品。除了收益率比以前提高外,这些产品在设计时也考虑了不同投资者的需要。

中国银行有关负责人介绍,该行4月13日开始运作的国内首只引入境外股票型开放式基金作为投资工具的QDII产品——中银稳健增长,其首发募集已超过1亿美元。中行新一期QDII产品正在酝酿中,预计收益率将超过15%。农行人士表示,该行第一期QDII产品自5月12日至29日募集,分为短、中、长期三种。其中,

中期产品是银行QDII产品中首款与股指挂钩的产品,投资者将凭借恒生中国企业指数超过美国标普500指数的表现来获取回报,预计年收益率为12%。

专家指出,过去对QDII投资渠道的限制,使其收益率一直表现低迷。放宽之后,收益率将普遍提高。另一方面,鉴于目前A股和H股的价格差异比较大,有些股票的A股价格比H股高近一倍,所以投资于港股的QDII产品可以在相当程度上抵御A股市场上的风险。



■理财新品

打新产品 收益看涨

从即日起至6月6日,招商银行将在全国范围内发售“金葵花”——新股申购7期人民币资金信托理财产品。购买该产品的投资者不仅将获得“网上打新股”的稳定收益,还将参加“网下打新股”,预期收益率达4%~16%。该产品募集资金主要用于证券市场的首发新股、增发新股、首发可转债(含可分离债券)的一级市场投资,无新股发行时可用于同业存款、货币市场基金等低风险投资。根据产品说明书规定,“金葵花”——新股申购7期人民币资金信托理财产品认购金额不低于人民币5万元,运作期限为1年。 赵磊

■保险动态

支教行动 全面招募

日前,由中国平安与南方周末报社联合主办的“新农村 新希望”希望小学支教志愿者全国招募工作启动,这一针对安徽、贵州、山西、甘肃4所希望小学的五期接力式乡村支教行动正式拉开序幕。本次支教活动邀请了多方面专业人士对参加的志愿者进行行动理念、社会教学方法、古诗文诵读、英文用语对儿童的影响等6门教学方法、理念的培训。6月初,从全国的报名者中挑选出来的20名第一批支教志愿者将奔赴平安希望小学开展支教行动。9月到10月期间,连续两个月,还将会有100名志愿者开展持续的支教。 王玲

■基金动态

基金拆分 后市看好

偏股型基金中今年以来业绩排名第三的华富竞争力基金即将于6月12日实施拆分。届时,投资者可以通过建行、邮储、招行、交通、浦发银行及各大券商网点以一元净值购买这只五星基金。市场人士预计,华富竞争力基金将再掀起一次绩优基金的拆分高潮。华富基金认为,在宏观经济大势上,中国经济作为推动本轮牛市的重要动力,仍保持着健康快速稳定的发展趋势。全球经济也未见明显衰退信号。中国资本市场也正在走向健康和成熟,对优质资产与投资者的吸引力都越来越强。市场的中长期牛市趋势不会发生改变。 小广

全国通赔 年底实现

中国大地保险公司年底前将实现全国通保通赔

□晚报记者 来从严 实习生 李威/文
晚报记者 吴琳/图

到今年年底,凡是大地保险公司的客户,都可以实现在全国范围内的通保通赔了。5月26日,在中国大地保险公司河南分公司客户服务月活动启动及查勘车发车仪式现场,该公司负责人表示,2007年年底,中国大地保险公司将建成全国性的通保通赔网络。

5月26日,在郑东新区豫鹰宾馆内,32台崭新的查勘车辆一字排列。中国大地保险公司河南分公司客户服务月活动在此启动。作为完善客户服务的一部分,在6月份服务月期间,大地保险将采取增

发查勘车,保证覆盖每个营业机构的措施,为客户提供服务。“客户服务月”引动全省大地保险系统全面实施服务质量创新升级。

大地保险相关负责人介绍,现在在全国保险公司纷纷入驻郑州,保险市场竞争日益激烈,而保险产品价格趋同,要想在争取客户资源上取胜,只有在服务上下工夫。为了配合此次活动,公司在原有43台查勘车的基础上,又一次性增发了32台。公司已有75台专用查勘车,普及到了每个营业机构。这样做的目的就是要充分保障各个网点



能够切实为老百姓服务到家。

另外,在“通保通赔”服务方面大地保险迈出

一大步。2007年底公司将在全国推出汽车保险的“通保通赔”,也就是说,顾客只要在郑州大地

投保,在全国任何一家大地分支营业机构都可以办理理赔业务,更加方便快捷。

我省民间融资公司借势扩张

□晚报记者 来从严
刘卫清

我省民间融资公司正在快速借势扩张。记者了解到,河南泛亚达担保有限公司将对郑州公司和上海公司同时更名改称为“河南邦成投资担保有限公司”和“上海邦成投资管理有限公司”。更名后的新公司将迈出新的扩张步伐。

创新业务领先行业

自2001年正式成立以

来,河南泛亚达担保有限公司一直领先行业发展。该公司相关负责人介绍,公司一直在创新中发展。2002年,泛亚达开展规模化个人房产抵押贷款担保业务,连续两年稳居郑州市个人存量房产抵押贷款市场份额的80%以上;2003年,泛亚达与光大银行联合开办金融超市,开创了担保公司与商业银行战略合作、优势互补的先例;2003年底,泛亚达办理了第一笔抵押担保理财业务;2004年,泛亚达又

成功推出了中小企业主综合授信贷款担保业务,最高贷款额度可达房产价值的160%;2006年,泛亚达在原来优质服务的基础上开办了VIP客户“一小时快易融”,为中小企业融资提供最大便利。截止到5月底,公司已经服务投融资客户5000多位,向银行和投资客户提供投融资服务近7亿元,实现零逾期安全保障1600多天,公司的发展被越来越多的客户认可。

中小企业的“融资伙伴”

融资难是长期以来中小企业发展的瓶颈,泛亚达根据国内信用环境和中小企业的点,量身定做多样化的资金解决方案,推出最快办理周期为三天,最高贷款额度为房产价值的200%,最长贷款期限为五年的融资服务,为急需资金的中小企业提供后续动力。

据悉,更名后的“邦成担保”,一方面与中国银行

等多家银行合作为中小企业提供专业化贷款担保及配套服务,解决中小企业融资的实际难题,另一方面与国内众多实力雄厚的投资方建立长期固定关系,搭建起高效的社会资金投融资平台,为闲置资金提供投资渠道。

“泛亚达提供的就是一个规范、安全、高收益的投资平台,社会的发展也需要这样的机构融通资金。”一位长期研究中小企业发展的人士这样说。