

互动环节

今明两天 88 创富热线 67655388 可能较热,如果线路繁忙,请您稍迟一些再拨,本报将给您满意的答复。发布信息者请避开周四、周五两天。

# 88 创富热线信息超市

□晚报记者 纪宇

## 问问您

**刘女士:**我考察巧博士按摩店很长时间了,在郑州也有,但是名字叫寰华佗按摩店,想问问投资这个店有没有效果,能不能长期做,还有按摩店的市场前景怎么样,请知情者和我联系。

**刘先生:**我老家是郑州郊区的,有很多闲散劳动力,大家想找一些手工类或者服装加工类的活儿,如果谁有请和我联系。

**魏女士:**我老家是汝州

的,家里有很多剩余劳动力,想寻找手工加工类的活儿做。

**鲁先生:**我想和朋友开家理发店,准备投资4万元,但不知道位置选在哪里合适,想请您给我出主意。

**郑先生:**我想在新密嵩山大道东段开家门市,但不知道做什么,想问问谁有合适的项目推荐?

**王先生:**我想学习秸秆氨化青储技术,想寻找有这方面技术的人给我传授技术。



本期信息来自 5月30日~6月4日的 88 创富热线记录,提醒您注意投资、合作风险。

## 找资金

**胡先生:**我有个项目,是食用菌种植,从去年8月份开始做,现在想扩大规模,寻有资金的合作伙伴,大概需要30万元。

**赵先生:**我有个耐火材料公司,生意很好,就是缺少部分流动资金,想寻找有100万元资金的人士与我合作。

**孙先生:**我有个素质教育推广项目,想寻找50万~100万元的资金共同开发。

**朱先生:**我有个银行设备的项目,有监控器、验钞机等,我的厂在上街,想寻资金合作,需要50万~100万元。

**管先生:**我代理了一种挂烫机,现在想面向市场推

广产品,需要找人投资10万元左右共同合作。

**杨女士:**我代理了北京的一种保健品,有销售渠道,想开发市场,寻资金合作,需要3万~5万元。

**杨女士:**我有一家女裤厂,想寻有资金的合作伙伴,需要资金50万元以上。

**周先生:**我在新密投资150万元办了一个工业用呢公司,各项设备齐全,现在想寻50万元流动资金合作。

**翟先生:**我在南三环开了家公司,生产水泥彩瓦,设备已到齐,但缺少流动资金,需要20万元左右,想寻找一名合作伙

## 商铺类

**王先生:**我在郑汴路有一个商铺,正在经营建材,面积有170多平方米,想转让出去,价格比市场价每平方米低500元左右。

**史先生:**我想在市区繁华地段找一间50平方米左右的门面房,准备开小吃店。

**高先生:**我在汝河路有一家20平方米左右的化妆品店想转让。

**郝女士:**我在航海路与朝凤路交叉口有一个170平方米的商铺,上下楼,透明玻璃,适合做超市、理发店、饭店等,现在想出租,月租

5000元。

**付先生:**我在南阳路有5000平方米的炸鸡店想转让。

**王先生:**我在伏牛路与岗坡路交叉口有面积47平方米的房产中介所想转让。

**郭女士:**我想在学校附近租间10平方米左右的门面房,最好是空房,没有转让费。

**庞先生:**我想在东区寻找一间5平方米左右的商铺。

**贾先生:**我在郑东新区郑汴路石材市场旁边有一个400平方米的饭店,带大型停车场,已装修,现在想低价格转让。

## 转让类

**赵先生:**我有多年的修治脚病的经验和技能,想转让。

**陈先生:**我有制作卤制品等熟食的技术,想传授技术。

**张女士:**我以前是做服装生意的,现在还有一些男女系列的休闲衣服,想把这些存货低价出售。

**张女士:**我在中原路与前进路交叉口有家美发店,现在想带设备一起转让出去。

**王女士:**我有一些夏季穿的全棉童装想低价转让。

## 寻合作

**郭先生:**我是中国大陆企业在线郑州站的负责人,新代理了一种管理软件,希望找到合伙人共同推广。

**王先生:**我代理了一种韩国产的活力斯矿泉壶,想在省内招加盟商或代理商。

**陈先生:**我在化工路与瑞达路交叉口的陈庄有700平方米的房子,现在想做洗浴生意,希望寻找投资者。

**王先生:**我在中原路与富民路交叉口处有一栋4层楼,一共650平方米,有动力电源,适合做服装加工和电器加工,现在想招租,价格面议。

**胡女士:**我有个专业染衣服的项目,想寻找加盟商。

**张先生:**我代理了龙丹豆奶粉,现在想寻找河南各地的代理商。

**马先生:**我代理了两种使用美国技术生产的节水产品,厂家在国内,节水效率比较高,现在想寻找各地的代理商。

**付先生:**我代理了一种高血压治疗仪,现在想寻

找河南省内的经销商和加盟商。

**郑先生:**我是美国加州薯条的省级代理,有很多种规格,有别于麦当劳所销售的薯条,属市场空白,招地代理商。

**高老师:**我现在在开有书法、美术、作文培训班,想寻合作。

**章先生:**我在花园路有个广告公司,想转让这家公司,转让代理的河南电视台部分专题时间段。

**陈先生:**北环与西环交叉口附近有400平方米的场地出租,带有160平方米的住宿办公场地,有电,电费低,现在想寻项目合作,对外出租也行。

**赵先生:**我有一种节能新产品,有意招河南地代理商和加盟商。

**马先生:**我是某品牌保健酒的独家代理,产品价值12万元,有销售网络,现寻合伙人或转让。

**路女士:**我有一家清洗中央空调的公司,现在想招省内各地市的加盟商。



0371-67655388 新创意 >>>>>

## 这里或许 是您创富的起航点

□晚报记者 李珂

### 涂鸦酒吧

生活在水泥丛林里的都市人缺乏宣泄情绪的场合,而“涂鸦酒吧”能满足这一需求。

到酒吧的人大都是想放松的,很多人都喜欢随意涂鸦一下,酒吧可以提供涂鸦工具、大型涂鸦板等供顾客涂鸦,并说明这块板的保留时限,顾客可以随意到上面涂鸦过瘾,而且下次还可以来看看自己曾经涂鸦过的那块板现在变成什么样子了,而涂鸦的内容又会成为吸引其他顾客的一个看点。

### 电动车(摩托车)盔甲

相信骑车的人都有这样的体验:雨天怕泥水,且最容易出安全事故。冬天怕冻手和膝盖,晴天又怕灰尘和强烈的阳光。只有汽车好!然而老百姓又有多少人买得起车呢?为了防雨和防寒,大家都买雨衣和手套,而戴手套穿雨衣又有诸多不便。

因骑车时出过车祸,一直耿耿于怀的湖南某高中老师发明了摩托车(电动车)盔甲,非常好地解决了安全、防湿、防寒等一系列问题。

### 十字路口字幕广告

双凤皮鞋几乎没有做过广告,但其品牌却在郑州家喻户晓,一个重要的原因是:其绝大部分店位于十字路口。受其启发,建议您与双凤协商,在其门头上装上液晶字幕,在帮其宣传品牌及促销信息的同时,承接一些广告业务。

分众传媒 CEO 江南春认为,让人不得不关注的广告才是好广告,在等待红灯的间隙,门头上的字幕广告自然是好广告。(以上项目均为创意,其可行性等未经核实,仅供参考。)

## 互动环节

“新创意”、“新商机”欢迎您参与。如果您有好的创意,不妨拨打 88 创富热线 0371-67655388 告诉我们,说不定投资人会找到你,创富之路从此开始。



# 保护绿色, 从此时此刻开始……