

森地6月关爱行动 为学子圆梦保驾护航

□见习记者 谢宽

森地电动车作为郑州一家本土化电动车研发生产企业,继5月27日至6月3日推出第一阶段关怀行动之后,在6月4日至6月17日和6月18日至6月30日期间,又将推出“森地关怀日,学子圆梦”关爱学子协助行动和庆祝活动,以帮助在参加中招考试和高考途中遇到困难的学生。

据森地电动车郑州分公司经理王勇飞介绍,森地电动车在郑州市30多个考场中,选取了三十四中、三十一中、一百零二中、省实验中学、七中、十九中、四中、六中、一中、外国语中学等10所中学,在学校门前摆放饮水机,为参加考试的考生及陪同家长提供饮水服务,并且免费提供避暑药

品。在这次活动中,森地电动车还派出电动车分队,分布在郑州市的各个街头,尽可能为考生提供方便。

6月18日到30日期间,森地电动车还将给广大考生带来更多的惊喜。首先,森地的新老用户有参加高考并考取本科的学生,凭入学通知书可到森地专卖店领取奖品一份。其次,参加高考并在全市排名前三的学生,凭入学通知书到森地电动车公司,可领取一等奖5000元、二等奖3000元、三等奖2000元的现金奖励。“我们的目的就是取之于民,用之于民,回报社会。给予现金奖励,就是想鼓励学子们努力学习,将来为社会多做贡献。”王勇飞说。

活动结束后,森地电动车将联合媒体举办颁奖仪式,对优秀的考生进行颁奖。



□晚报记者 冯刘克 张卫

近年来,注重生活品质、改善家居环境日益成为消费者关注的热点,抽油烟机、燃气灶等厨卫电器市场迅速扩大。同时房地产市场的持续升温、家装热潮带动厨卫家电消费,导致厨卫家电的消费增长迅速。6月,厨卫家电进入了传统的消费淡季。对此,郑州老板电器销售有限公司副总经理张正伟却认为,对于品牌稳定、营销网络健全的一线品牌来说,所谓的淡季并不明显,影响并不大。

厨卫家电消费走高端 注重外观 崇尚健康



中高端消费增多

厨卫家电和大型家电的需求比一般是1:1,但较高使用率使得厨卫家电更新换代的速度远高于彩电、冰箱等耐用消费品,平均4~5年就要更新一次,因此市场需求量实际上更大,近年来的需求呈成倍上升趋势。同时,随着消费者对厨卫更换速度的加快,对厨卫家电的消费档次也提出了更高的要求。

华帝燃具河南营销中心区域总监杨红介绍,厨卫家电在品牌集中的同时也在向中高端发展,不断推出新产品,适应消费者日益提升的需要。浙江帅康营销公司河南办事处销售部经理刘明坤表示,各个厂家

对高端机型的研发和推广力度都比较大。在油烟机方面,中式油烟机虽然价格便宜,但消费者更推崇欧式油烟机,因为相对来说,欧式油烟机更加绿色、环保和节能,而且更加健康。

刘明坤还说:“厨卫产品不同于其他的家电产品,对于选购和安装的专业性要求都比较高。所以,售后服务相对来说做得好的中高端产品更受消费者欢迎。”

套装购买需求增长

随着人们生活水平的提高,消毒柜正在成为家庭厨房不可缺少的家电,新型的紫外线消毒柜和臭氧消毒柜能够消毒一些不耐高温的餐具。但传统的消费者都比较相信高

温消毒,一些厂家为此设计了一机两室,一个是高温消毒,一个是紫外线臭氧消毒,适合不同的家庭放心使用。

消毒柜的销量增长不是单一出现的,而是在与烟机、燃气具的配套销售中得以实现的。厨卫家电的消费表现出一体化购买的趋势。2005年,烟机、灶具和消毒柜的消费比例为10:4:1.5,2006年,这一比例变为10:6.5:4,厨卫家电的配套率在持续上升。预计2007年,这种配套率将达到10:8:5。杨红指出,目前很多品牌针对购买套装产品的消费者都实行了很大的优惠政策,比购买单一产品要节省不少钱,这也是消费者购买厨卫电器向品牌一体化发展的重要原因。

海尔全球首台 超级空间法式对开门冰箱



双重冰纷享受 品味空间生活

精于生活空间设计,完美演绎超级空间。海尔法式对开门冰箱,586L超大储鲜空间,品质卓越,开启生活无限精彩;海尔冰吧,专业技术,智能模拟酒窖环境,缔造完美储酒空间! 海尔法式对开门冰箱&海尔冰吧——生活品质的完美升级方案,自由、广博与细腻精致的双重享受;赏鲜、品味,空间生活上演多幕精彩! 预定海尔法式对开门冰箱可同时享有冰吧一台! 双重冰纷享受 品味空间生活 惊喜不容错过!



Haier

北京2008年奥运会赞助商
Official Sponsor of the Beijing 2008 Olympic Games

买海尔冰箱 看北京奥运会

海尔超级空间法式对开门冰箱首销仪式6月9日于国美大上海店盛大开幕! **L'espace 帝博**

郑州海尔工贸有限公司 整套家电 和谐家居 Haier in home 精美家居网购网址: www.haier.com/zhengzhou
地址: 郑州市兴隆街8号郑州大酒店A座11楼 邮编: 450000 服务热线: 4006 889 889 Internet网址: www.haier.com 电子商务: www.ehaier.com