

河南普汇白云山避暑自驾游

6月2日,河南现代普汇特约店首次自驾游活动如期举行。这次活动打破了河南现代车主自驾游编队最多、参与人数最多、出行最远的记录,共有25台车的编队,参加人员达120人,全程270公里,目的地是被国家评为中国最美的地方“白云山”。

河南普汇作为进口现代汽车在河南地区的市场领导者,长期以来,依靠一套系统成熟的汽车服务经验,提出了“现代汽车现代速度现代服务”的汽车文化生活口号,真正在中原实现“零距离温暖”的全程无忧虑服务。 屈彦飞

汽车导航仪市场潜力大

随着国内经济的发展,国内轿车市场容量将在相当长时间内呈较快的速度增长。中国加入WTO后和合资品牌的进入的竞争,轿车售价随之降低,轿车的市场需求日趋旺盛。目前,国内GPS导航应用处于导入期,根据西方国家经验,从长远看,市场容量极大。据长虹佳华GPS郑州总代理总经理陆东

旭说,如果与GPS紧密相关的电子地图逐步完善,不断丰富动态内容,提高GPS导航的实用性,具有导航、定位、防盗等十分实用功能的GPS在日益增长的轿车市场中具有极大的市场需求。则未来导航系统的市场前景相当看好,其市场容量将随着汽车市场的发展而大幅度增加。 王洪锐

长虹 GPS 汽车导航仪

GPS310



触摸手写,个性化十足

- 外观设计彰显时尚,大气
- 3.5英寸超亮LCD显示屏
- 全屏无键式设计,增加了全屏触摸输入功能,操作更便捷,使用更时尚!
- 操作系统性能的稳定,随机配备1G超大容量SD卡
- 具备MP4/MP3功能,听音乐、看电影,满足使用者多重感官享受!

1388元

此款惊爆价

联系人:陆先生
电话:13253683264 60500322 60500323

限时一个月,全国限量发售1000台

超值版奔腾 2.0L 上市

与奔腾 2.0L 手自一体舒适型配置相同,价格却低 1.2 万

一汽轿车销售公司日前公布,一款定价为13.98万元的超值版奔腾轿车即将限量上市,冲击6月车市!

此款名为“超值特装版”的奔腾轿车是为庆祝公司成立十周年,专为回报用户而推出的一款超值车型。即原价为15.18万元的一汽奔腾2.0L手自一体舒适型以13.98万元的超值价格迎接一汽轿车十周年纪念的幸运用户,直接回馈用户1.2万元。相关人士透露,奔腾超值特装版预计从2007年5月28日至6月28日限量发售,全国总共1000台。

值得一提的是,此次“超值特装版奔腾”的配置完全没有缩水,与奔腾2.0L手自

一体舒适型的配置相同。如果考虑到2.0L舒适版15万多的售价,本次1.2万的让利额度将是奔腾上市以来最大程度的优惠。超高性价比再次拉低了B级车的价格底线。相应的,1000辆超值奔腾车的推出,一汽轿车将为此“埋单”1000多万,堪称大手笔。

面对这次大的价格调整,一汽轿车方面明确,奔腾在上市之初,制定的价格策略已经是“一步到位,性价比出众”。超值版的上市是为了庆祝一汽轿车股份有限公司成立,为广大消费者献上的一份“贺礼”。一汽轿车经过10年发展,目前拥有马自达、红旗、奔腾三大车系,销售成绩斐然。特别是去年奔腾

品牌的推出,经过近一年的发展,得到了市场和业界的肯定。这1000台超值限量版的推出,体现了一汽奔腾面向用户的感动式营销理念。奔腾轿车自上市以来首推安全性能,并成为杀入中高级轿车市场的一柄利器,经过近一年的市场验证,红旗奔腾的操控性和优异品质同样显示出了他的市场优势。

笔者在河南豫港华信汽车销售服务有限公司刘庆经理处获悉,一汽轿车此次推出的奔腾超值特装版和原舒适版一样五速手自一体变速箱、双气、自动恒温、ABS、EBD、EBA、TCS、尾翼,看起来更显尊贵,其13.98万元的超值价格,在同等级车型里面

更是凤毛麟角,相信此次在河南的限量销售必然会给河南车市带来一把热火。

河南裕华星光汽车销售服务有限公司李辉经理也表示作为自主品牌第一款中高级车,奔腾其内在技术含量以及外观设计等尤可以与许多合资车的当家花旦媲美,自从2006年8月18日在河南上市以来,奔腾凭借其优越的操控性和卓越品质很快便赢得了河南消费者的青睐,而此次奔腾特装版的超值价格,更是刷新了2.0排量的中高级车的最低价格,在同级别车型的性价比占有明显优势,对消费者来说是一个不容错过的购车选择。 屈彦飞

宏达国际车业广场牵手市商行为商户贷款

6月8日下午4时,“郑州市商行汽车用品企业银行贷款签约仪式”在宏达国际车业广场多功能厅隆重举行,共有53家汽车用品及服务类申请贷款企业参会,首批共10家企业获准签约,首批发放贷款额为2000万元,郑州市商业银行、宏达国际车业广场(郑州鑫达实业有限公司)

与10家获准签约企业分别现场签约。据郑州市商行负责人介绍,本次专门针对汽车用品及服务类企业先期计划贷款5000万元,银行首开和汽车后市场企业深入合作之先河。

汽车用品行业作为新兴的朝阳产业,资金问题成为扩大企业经营规模的重要瓶颈,如何才能找到一个有效

的融资渠道,成为汽车用品企业商家最为关注和头痛的事情。

据宏达国际车业广场董事长郭强介绍:河南省汽车装饰美容行业商会和郑州市机动车维修行业协会装饰美容工作委员会、宏达国际车业广场鉴于行业发展实际情况,结合郑州市商业银行推

出的小企业贷款政策,积极与郑州市商业银行博览中心支行等方面接洽,并于4月28日联合郑州市商行组织了汽车用品企业的融资座谈会,探讨适合汽车用品企业发展需要的融资新模式,并最终有力地促成了商业银行、宏达国际车业广场及汽车用品企业之间的融资合作。 吴轲

花冠:“世界出租车”入驻中国

5月28日,搭载双VVT-i发动机的新款花冠——花冠EX正式亮相。5月29日,一汽丰田销售有限公司常务副总经理王法长向媒体透露,“丰田花冠EX将全面进军国内城市出租车市场。花冠EX出租车型跟供应私家市场的花冠EX保持技术的完全同步,同样搭载了全球领先的1.6L双VVT-i发动机。”

世界出租车 追求价值

在全世界的出租车领域,丰田花冠早有盛名,而东南亚的各大名城更是花冠的天堂,似乎现代化城市的“移动名片”与丰田花冠这个品牌有着更多的契合点。

不久前,由一汽丰田生产的100台花冠出租车在杭州市正式投入运营,具有非常满意的乘坐率。丰田皇冠现已获得了11个城市的出租车准入资格,其中河南省省会郑州市已在2006年7月将丰田花冠出租车纳入到城市新出租新形象的主流准入车型。

据一名4月份拿到花冠车的杭州出租司机介绍,花冠出租车在加速性能、

油耗、车内空间、外观、驾乘舒适性等各个方面的表现令人满意。经过一段时间的运营,还有出租车司机认为花冠出租车带来的上客率和经济效益明显超过原来使用的老车型。

一汽丰田“出租车价值论”

花冠进入出租车市场之初,一汽丰田便鲜明的提出了“出租车价值论”。在后来花冠出租车的市场拓展进程中,“出租车价值论”显现出了巨大的推动效应。一汽丰田汽车销售公司常务副总经理王法长认为,出租车作为一种运营用车、更直接的说是作为一种挣钱工具,其品质、故障率和运营成本直

接关系到司机朋友和出租汽车公司的双重利益。对于花冠出租车,其“价值”主要体现在五个方面:1.高性价比、低故障率品质降低了维修成本;2.低油耗直接降低了使用成本;3.高旧车残值降低了运营折旧损失;4.一汽丰田对花冠出租车提供了专属服务;5.对于花冠出租车,工时费零部件费都有打折优惠,保修期限更扩大到1年或10万公里,在维修成本和时间成本上都帮出租车司机省了钱。

“出租车价值论”现已融入到花冠出租车的生产、销售和服务各个环节中,并且在花冠出租车中得以体现。



河南中润 奇瑞 A5 全系增配



近日,河南中润汽车贸易服务有限公司推出了“增配不涨价 超值A5开回家”活动。在这次全线增配活动中,河南中润作为奇瑞A5实力型轿车独家代理品牌,特别增配了铝圈和6碟CD;奇瑞A5舒适型特别增配了方向盘音响控制;奇瑞A5豪华型增配了单屏DVD,让您全新体验触屏DVD带来的方便。此外,目前正值奇瑞建厂10周年和第一百万辆奇瑞汽车下线之际,购买包括A5在内的奇瑞全车型,还将享受免收2000元金属漆费的优惠政策。

“作为奇瑞旗下的主力轿车产品,奇瑞A5之所以举办这样大的让利、增配活动,一方面是为了庆祝奇瑞建厂10周年和第一百万辆奇瑞汽车下线,更重要的也是考虑到广大消费者对奇

瑞A5的钟爱和大力支持,在炎炎夏日之际让消费者得到更实在的优惠。”河南中润汽车贸易服务有限公司A5销售部长罗钊表示。

奇瑞A5是一款以高性价比取胜的中级家轿,其“完全自主,价值飞舞”的核心价值,以经济性、动力性、时尚性、安全性、科技性五大价值,在整个家轿市场树立了绝对的标杆。奇瑞A5以69800元的超低价格、5.2升百公里的最低油耗,比同类产品低30%的备件价格,充分体现了他的极高经济性;而具有世界领先水平的ACTECO发动机带来的澎湃动力,行车电脑、自动恒温空调、遥控门锁、真皮座椅等丰富高档的舒适性配置,ABS+EBD、4轮碟刹、4安全气囊、四门防撞钢梁等完备的主被动安

全配置,以及Can-Bus局域网控制系统、激光焊接等一流的科技含量,则全面展现了奇瑞A5强大的综合实力。这也正是奇瑞A5在下线短短的一年时间里,销量突破10万台大关的秘诀。

河南中润汽车贸易服务有限公司在举办“增配不涨价 超值A5开回家”活动之际诚邀广大消费者来店体验!我相信全面升级后的奇瑞A5会带给您全新的驾驭感觉。

地址:郑州市中原西路116号河南中植汽车销售服务有限公司

郑州市文化路与北环路交叉口向西1000米路南(郑州市旧机动车交易市场对面)河南中润汽车贸易服务有限公司

销售热线:67275555

67259996

13137103132 孙经理