

# 全球家电销售巨头百思买首次对话媒体 和五星合作一年 想说的话还不少

## 开更多店,找更好的发展模式,让对手去学习



□晚报记者 祁京

昨天上午,美国电子产品零售商——百思买(BEST BUY)在上海召开记者招待会,会议主题是为了庆祝与五星合作一周年,这也是百思买第一次公开接受媒体和公众的采访。在进入中国4年、集中发力1年后,百思买将如何发展,又一次成为业界关注的焦点。

### 关于五星

#### “和五星可以融合的地方很多”

与此同时,与百思买合资一周年,五星电器,其总裁汪建国也为今年五星的发展定下了这样的基调:今年计划在已有的7个省份再新增门店25家,着重提升电脑、数码等3C类产品,同时保证传统大家电中高端产品的占比。

对于和五星的合作,百思买高层以“双方在价值观上有很多互相融合的地方”来评价。汪建国把2006年定为企业变革的一年,2007年是提升的一年,2008年则是发展的一年。

对于此前外界的种种传闻,百思买高管吕维民表示,百思买将继续在中国进行双品牌运作,未来不会将五星的门店换为百思买的模式,目前也没有增持五星股份的想法。

“鞋合适不合适,只有脚知道。”在和百思买合作一周年之后,汪建国这样评价和百思买的关系。

### 关于行业

#### “中国家电业还处于初级阶段”

对于业界所关心的百思买和五星发展的问题,会议上百思买的高层也做出了回应,百思买亚洲区总裁兼首席运营官杨得铭表示,目前百思买正在为日后百思买在中国的大规模扩张做准备。

汪建国表示,百思买有自己独特的做事风格和思维方式,“在中国,百思买看重的不是一时的市场。”他认为,不能因为百思买的扩张速度没有想象中的快就小看百思买,不能因为百思买不急功近利,就认为百思买不构成威胁。他告诉记者,中国的家电业还处于初级阶段,在其他同行忙着把自己打扮得很漂亮的时候,百思买做的是瞄准目标,做好基础工作,在中国家电市场无限大的前景之下,百思买的模式不但不会失去市场,而且反而会走在市场前面。

### 关于自己 “做对了70%百思买就要扩张”

在会上,百思买集团国际业务首席执行官罗伯特·威雷特(Robert Willett)表示,百思买在上海徐家汇的中国首家门店已经取得了良好的销售效果。基于此,百思买预计,到2007年底,其上海徐家汇店将成为其全球门店营业额的50强。

罗伯特·威雷特做上述表示的背景是,4月20日,百思买曾宣布来自加拿大的杨得铭被任命为百思买亚洲区总裁兼首席运营官,接替了百思买高级副总裁、百思买中国区主席兼总经理吕维民,百思买进驻中国市场以来首次发起的高级

别“人事变局”,被业内解读为此番“地震”预示着百思买将对其中国市场战略实施大调整,甚至有可能成为就此淡出的一个信号。但威雷特表示,百思买并没有淡出中国市场的计划,而且计划未来12~18个月在中国开设2~3家新店,并且

受上海首家店不俗表现的鼓励,在中国开店的计划将提速。关于业内对于百思买扩张速度过慢的质疑,威雷特表示,百思买正在找适合中国的正确方式,“并不是说我们每件事情都要做到100%正确才能干,只要做到60%~70%就可以实现全面扩张。”

品牌生活 国美创造

# 国美夏季家电节

## 日夜酷爽体验

天天有活动 店店都精彩

### 激情一“夏”购物 送5000元优惠券

活动时间: 6月23日-26日 苏州各店

活动内容: 活动期间在指定门店购满件以上大家电

5000-7999元	送DVD音响 或价值500元优惠券
8000-14999元	送数码相机 或价值1000元优惠券
15000-24999元	送15寸液晶电视 或价值2000元优惠券
25000-49999元	送20寸液晶电视 或价值3000元优惠券
50000元以上	送笔记本电脑 或价值5000元优惠券

### 六周年庆 送泰国普吉岛旅游大奖

活动时间: 6月23日-26日 苏州各店

活动内容: 活动期间消费者可先预存部分定金,开业时可翻倍使用(每天限前20名)指定品牌

定金翻一番 降价绝对值

预存50元可当100元 (限购单品1000元以上)

预存100元可当200元 (限购单品2000元以上)

预存300元可当600元 (限购单品5000元以上)

### 会员折扣专享 积分抵现金

活动时间: 6月24日 10:00-18:00

国美电器所有门店均可参加

积分抵现金: 100分=1元

国美电器银卡、金卡、钻石卡会员购物时需持身份证原件,每张会员卡仅限积分抵现购买一件商品。

参加品类: 冰箱、洗衣机、彩电、空调、饮水机、特价机、团购不参加

最低积分抵现: 3000分抵30元现金

4000分抵40元现金

5000分抵50元现金

6000分抵60元现金

.....

最高积分抵现: 20000分抵200元现金

### 赶快行动吧,一个电话赚100元!

活动时间: 6月20日-6月26日 苏州各店

活动内容: 活动期间每天前10名电话预约的顾客购物当天即可获得100元现金券,全场通用,预约电话: 60921880。

### 彩电活动

购CRT彩电 送落地电风扇或灭蚊灯

购液晶电视 送飞利浦DVD音响

40"以上液晶 送索尼或佳能数码相机

46"以上指定型号液晶 送厦华26"液晶彩电

凡在国美任何卖场购买空调或冰洗当天购物发票再购平板电视,可享受以下优惠:

最低优惠220元 最高优惠3300元

### 空调活动

1000-2500元送电水壶

2601-4000元送咖啡壶

4001-6000元送豆浆机/料理机/电磁炉

6001-8000元送早餐机/碟机

8001元以上送电压力煲

挂机返现200元

柜机返现400元

### 厨卫活动

500-899元 送苏泊尔奶锅

900-1499元 送豪华立式风扇

1500-1899元 送榨汁机

1900-2499元 送飞利浦咖啡壶

2500-2999元 送微波炉或电烤箱

3000元以上 送老板电压力煲

以上活动同品牌,送21寸彩电

### 小家电活动

购小家电即送国美电池 或迷你小风扇

158元送1升食用油或可乐一提

358元送1.6升食用油或苏泊尔奶锅

698元送高级鸿运风扇

888元以上送落地扇

1298元以上送苏泊尔电磁炉或电磁炉

### 空调 购空调送液晶第二次抽奖活动全面启动

空调抽奖活动第二批中奖名单:

主理人 沈国平 02011212 电话: 82944421	中奖的名单请于6月25日18:00前,与上述
沈国平 沈国平 02026221 电话: 1788880717	身份证号原件,抽奖刮刮到国美电
沈国平 沈国平 02026222 电话: 13144449201	赠人,并留地址邮编等电话,需实名制个人
沈国平 沈国平 02011282 电话: 82944428	多中奖,立即领奖。
沈国平 沈国平 02011283 电话: 1388881130	

### 松下变频冷暖挂机

原价2900元 特价1800元

### 海尔变频冷暖挂机

原价2900元 特价1819元

### 美的变频冷暖挂机

原价2900元 特价1890元

### 海信变频冷暖挂机

原价2900元 特价1990元

### 海信变频冷暖挂机

原价2900元 特价2090元

### 海信变频冷暖挂机

原价2900元 特价2199元

### 海信变频冷暖挂机

原价2900元 特价2299元

### 海信变频冷暖挂机

原价2900元 特价2980元

### 小家电 饮水机+风扇全场8.5折起

威妮电风扇 KYT-25A 原价180元 特价65元

美的电风扇 40厘米 落地式 原价180元 特价149元

先锋饮水机+风扇 DK-076-JY-53 原价280元 特价158元

国美电器苏州各店地址:

大上海店: 0512-89992736 地址: 苏州工业园区金鸡湖大道198号

淮海店: 0512-89992736 地址: 苏州工业园区金鸡湖大道198号

... (其他分店地址略)