

科龙空调珠峰登山队 组建在即

由科龙空调和西藏登山队联合发起的“珠峰铁人”民间海选活动进入体能测试阶段,5000名通过初选的选手以及数千名候补选手将会在全国50多个城市相继展开第二轮体能PK,冲刺“珠峰铁人”500强席位,参加最后10强终极挑战,赢取2008年跟随奥运火炬一起攀登珠峰的机会。

就此,一场轰轰烈烈涉及全国70多个省市、上万人参加的珠峰登山队海选活动进入了专业测试阶段,“平民级”登山选手也迎来了他们珠峰路上的首次真正考验。同时也标志着科龙空调勇攀高峰的品牌精神伴随着选手踏上一个新的高度。

作为西藏登山队珠峰火炬传递的唯一家电战略合作伙伴,科龙空调从一开始就彰显出“敢为人先”的精神,率先组建了国内家电行业首支由非专业登山队员组成的珠峰登山队,圆了普通消费者一个实现攀登珠峰的梦想。

另外,在每个测试地点,科龙空调还分别配备了运动教练,以保证测试的专业性和安全性。同时,西藏登山队的队员也会出现在重点的测试赛场,对参赛选手进行现场指导。届时,选手们还有机会与承担08奥运火炬传递的珠峰英雄“亲密接触”,感受真正铁人风采。 张卫

购买金博大的大商集团又要开电器连锁了 郑州市场是否还有容量? 格局是否会产生变革?

大商电器首家店9月将在国贸开业

□晚报记者 祁京/文 吴琳/图

“我们是大商集团的重要业态。”负责招聘的大商电器人力资源部负责人马子欢表示,大商电器的郑州首家门店将开在位于花园路和农业路交叉口的郑州国贸,面积为6000平方米。

“大商电器是家电连锁企业,在模式上和现有的那些家电连锁差不多。”大商电器总部工作人员隋毅介绍说。她表示,大商电器今后将跟随大商的百货店一起进行布点,也就是说,除了国贸,大商电器还将可能进入位于桐柏路上的华亚广场以及新乡、洛阳、安阳等地市。

资料显示,大连大商电器是大商集团的子公司,成立于1996年,立足东北,辐射全国,在东北、华北拥有专业电器连锁店80多家,2006年实现年收入近80亿元。大商电器宣称,它占有东北地区连锁通路的60%以上市场。

业界:态度各有不同

对于大商电器的到来,家电连锁显得有些漫不经心。河南国美总经理戴彪生表示,虽然他不方便评价大商电器,但他实在不觉得大

商电器的到来会对郑州市场产生什么实质性的作用。而河南永乐生活电器营运总监张力干脆表示:“郑州的家电连锁都发展到了这个



营销模式与家电连锁相似的大商电器是否会给郑州家电带来一定的冲击?

疑问:大商电器的三个猜想

不管对大商电器的预期如何,业内人士均表示,大商电器的做法让很多人都看不懂。

首先是布点问题,河南五星企划部长黄岩指出,依照郑州现有的城区面积,除

非在短时间内扩容,否则大商电器无法找到合适的物业,“好的物业,不是被别的连锁占了,就是正在谈,短时间内大商电器也找不到特别合适的了。”

对于张力来说,他最不

理解的是大商电器的位置,他表示,在目前永乐和郑州国贸的协议已经基本谈定,将进入郑州国贸的家电卖场物业,“可大商如果把电器选择国贸,还要开6000平方米,等于在不到

程度,大商的模式也并不先进,现在才是能起的作用需要观察。”

而厂家对于大商电器的到来则十分感兴趣,一位空调厂家的负责人指出,虽然大商集团是中国零售业中的佼佼者,但是其子公司大商电器目前还没有过业务合作,因此需要考虑。不过也有厂家表示,依照大商集团的实力,如果强力开店,可能会给郑州家电市场带来一些变化,“商场多了,我们厂家是绝对欢迎的。”

调厂家的负责人指出,虽然大商集团是中国零售业中的佼佼者,但是其子公司大商电器目前还没有过业务合作,因此需要考虑。不过也有厂家表示,依照大商集团的实力,如果强力开店,可能会给郑州家电市场带来一些变化,“商场多了,我们厂家是绝对欢迎的。”

有厂家表示,依照大商集团的实力,如果强力开店,可能会给郑州家电市场带来一些变化,“商场多了,我们厂家是绝对欢迎的。”

挥的能力是现有家电连锁不能想像的。而采用贴近百货店的开店思路,也非常独特。所以,现在河南家电连锁所要做的事情是,把大商作为一个真正的对手去研究。

Advertisement for Skyworth (创维) televisions. It features a large image of a TV displaying a racing car, with text promoting it as a 'China Space Special Product' and highlighting features like 'Screen Steady' (屏稳) and 'Screen Change' (屏变) technology. The ad includes a list of models (32/37/42/47\*L20 series) and their specifications, such as FullHD1080P and 3G USB digital decoding. It also mentions a promotion period from June 30 to July 30, 2007, and provides contact information for Skyworth Group.

Advertisement for BenQ (个性就是美) desktop computers. The headline is '个性就是美 家用电脑风向标' (Personality is Beauty, Home Computer Trendsetter). The ad describes the BenQ Joyhub series as a 'second generation' design, emphasizing aesthetics and user experience. It lists features like the 'BenQ Joyhub' design, 'Senseye+game' display technology, and 'Q-channel' liquid crystal displays. The ad also mentions a promotion for the 'Joyhub' series, highlighting its 'personality' and 'beauty' in design and performance. It includes contact information for BenQ and mentions a promotion period from June 30 to July 30, 2007.