

百人报名本报“电模”大赛

我们选了两位,给大家亮亮相器模特的“范儿”
河南赛区前几名还要到南京和苏杭与帅哥美女一决高下
电器模特是啥?怎么报名?有什么规则?咱一条一条来说

由郑州晚报主办、五星电器承办的海尔杯第三届电器模特大赛正如火如荼地进行着,河南赛区的报名工作已全面展开,目前符合报名资格并且成功报名的选手已达近百人,报名者中70%都是在校大学生,并且大都来自郑州大学、中原工学院、河南农业大学等院校。

陈幸就读于郑州一所学校,曾在多场大型活动中“走秀”的她认为“电模”是一个新的概念,同时也是一个非常有发展潜力的职业,对自己也是新的考验。在媒体工作的王小姐是趁着到五星来购物,偶然看见卖场内五星电模大赛的招募报名参加的,王小姐说晚报举办这样的艺术活动,让周末多了娱乐文化内涵,少了销售功利色彩,也拉近了商家与消费者的距离。

在许多咨询电话中,读者对晚报组织的电模大赛表示了充分的关心,但到底什么是电模大赛?如何参加?入选后将如何比赛?我们在此一一解答。

晚报记者 祁京/文 吴琳/图



张萌



徐珂

姓名:张萌 年龄:19 职业:学生
最喜欢的家电品牌:海尔、三星
最想代言的家电产品:冰箱
报名过程:张萌先通过《郑州晚报》看到了关于电模特的信息,然后在网上进行了报名,并很快通过资格审查,成为参赛选手。
对电模的理解:张萌说,她参赛就是为了“秀”一把自己,把自己的风采展示出来。

姓名:徐珂 年龄:23 职业:化妆品促销员
最喜欢的家电品牌:索尼
最想代言的家电产品:空调
报名过程:徐珂家里的电器几乎都是在五星电器购买的,这让她对五星的感性认识更多一些,在看到晚报上和五星电器联合举办的电器模特活动之后,她马上报名参赛。
对电模的理解:“锻炼自己”是徐珂报名参加的初衷,她认为电模就是要通过自己的形象和亲和力,把电器产品推荐给消费者去购买和使用。她最想代言的产品是空调,因为空调能给人们带去清新和凉爽。

问题一:什么是家电模特

家电模特是电器厂家展示产品的一种方式

河南五星电器总经理战卉介绍说,家电模特是电器厂家展示产品的一种方式,其作用在于以一种人性化的方式亲近消费者,打破电器产品冰冷的形象。另外五星还要求电模掌握一定的电器原理方面的专业知识,因为只有把握了产品的特性,电模才能用最佳的仪态来展示产品。

问题二:为什么要选电模

其作用在于以一种人性化的方式亲近消费者,打破电器产品冰冷的形象

战卉表示,五星电器举办这种家电模特大赛除了给选手一个展示自我的平台,同时也是电器厂家展示产品的一种方式,其作用在于以一种人性化的方式亲近消费者,打破电器产品冰冷的形象。这无疑是在家电行业传统促销和宣传的一种更高层次的进化。“在娱乐营销上我们做得确实比较到位,走在了其他卖场的前列。其他家电连锁卖场虽然也举办过类似的电子竞技、歌唱比赛等,但效果并没有五星所取得的成绩明显。”战卉说。

问题三:电模和传统模特有何不同

电模要兼有模特的气质和家电专业知识能力

战卉说,家电模特与传统模特相比,更注重的是选手的个人素质和与家电产品之间的共性,需要拥有一定的电器专业知识。模特除了必须具备的天生丽质、自身形象与产品有共性外,成为电器模特还需具备以下两个条件:一是要具备一定的亲和力,毕竟家电产品都是家庭选用,模特必须符合这一要求;二是模特必须拥有电器原理的专业知识,只有把握产品的特性,电模才能用最佳的仪态来展示产品。因此家电模特作为一项新生事物,与传统模特相比,更注重的是选手的个人素质和与家电产品之间的共性,需要拥有一定的电器原理专业知识。

问题四:哪些人可以报名当电模

年龄在16~35岁,对自己的气质长相很有信心即可

河南五星企划部长黄岩介绍说,只要年龄在16至35岁之间的年轻男女均可报名参赛。而本周,我们随机选择了两名报名者,一是向大家展示电模的基本工作方式,二是展示一下选手的风采。

问题五:如何进行报名

直接报名和现场报名两种方式,均无需任何报名费用

本次电器模特大赛特设了两种报名方式,均无需任何报名费用。第一,各地区参赛者可以携带身份证及本人六寸生活照两张前往五星电器任何卖场,索要并填写报名表,交给工作人员;第二,也可通过五星电器网站(www.five-star.cn)下载报名表,填写后附电子档生活照两张发邮件 hmx_model@163.com。

问题六:参加电模有哪些奖励

获胜者将成为五星签约电模,全国五星卖场都能看到你

此次电模大赛特设了冠军三星至尊大奖、亚军海信风尚大奖、季军LG潮流大奖和熊猫、志高、美菱、三星、德意、联想、波导、索尼八大品牌之星奖。胜出的选手有机会成为国际知名厂商及五星电器的签约电模,并可以获得2000到10000元不等的奖金。还将参加五星电器的各种主题促销活动,并有可能成为家电厂商的形象代言人,成为国内知名的模特和演艺界明星。

问题七:将如何进行比赛

比赛将通过海选赛、晋级赛、大区决赛、全国决赛4个赛程进行

本次大赛,比赛将通过海选赛、晋级赛、大区决赛、全国决赛4个赛程进行,选出的选手将到南京参加全国的总决赛。比赛将有电器知识大考验、舞台现场秀、卖场促销比赛、数码产品实地演练等道道关卡。

问题八:参赛选手将如何展示

报名工作持续到8月底,初选出炉的100名选手参加电器知识与展示的培训,让模特们对电器有充分了解,更容易将自身气质与电器特性相融合。

组委会还将邀请著名时尚摄影工作室拍摄模特电器展示图片,每周在《郑州晚报》上刊登,并在五星电器卖场公示,接受市民的评判和现场投票。这100名选手将由读者通过写信、网络投票、电话投票从中产生20名选手进入决赛。

卖场播报

永乐建文店明日重装开业 平板电视最高降幅超万元

明日,永乐建文店将重装开业。河南永乐负责人表示,此次开业,其促销力度将超过五一。

平板电视的最高降幅超万元。空调七折销售。购空调满1000元送300元券,有买就送,从电水壶到电磁炉、吸尘器,还有现金卡。

购手机满998元送电水壶,满1500元送电吹风,数码最高降幅达699元,笔记本电脑开业最高直降500元。厨卫生活电器:购老板、方太、帅康、华帝、万和与万家乐满5000元再加送498元老板电压力煲,购燃气灶加热水器组合套餐满1000元再送200元现金卡。

晚报记者 祁京

苏宁第七届手机节本周开幕 百万像素手机跌破500元

8月18日是苏宁进军通讯领域7周年的日子,本周末,苏宁手机7周年盛典开幕。

苏宁电器为本次手机节集中采购近百万台特价机,其中多媒体音乐手机、PDA手机、影像手机占60%以上,整体降幅将在20%以上;彩屏手机全面跌破200元,百万像素手机跌破500元。

此外苏宁电器还向各大厂商单独定制包销了大批畅销手机,其中包括MOTO L72、索爱K220C、三星D908i、联想S6、TCL A288、波导V750等。在整体优惠活动方面,此次手机节还推出了预购手机翻倍券,花50元即可购买100元购机券或者配件券活动。在本次手机节期间在苏宁电器购买指定机型手机还可免费获得手机配件。

晚报记者 祁京

特价空调最高直降2000元 本周五星开出家电早市和夜市

本周五星电器联合了二十多家空调厂家,特价空调高温热卖最高直降2000元。本周末在五星全面上市的特价空调,均为空调市场的主力军。价格在市场价格的基础上实现200至2000元不等的降价。

其中,春兰空调直降400~1000元,美的空调直降200~1000元,奥克斯空调直降250~2000元,长虹空调直降200~1000元,科龙空调直降200~1000元,海信空调直降300~1000元,海尔空调直降300~2000元。另外,五星电器“学生手机数码节”正在进行中。

为方便市民选购空调时避开高温,五星还于每天早上9点营业,上午10:30前购买空调再加送礼品一份,同时晚上6:00以后启动空调夜市。

晚报记者 祁京

国美大上海店百日庆典 携手多家品牌联合促销

4月28日,河南国美大上海旗舰店举行了盛大的开业典礼。据河南国美总经理刘昆介绍,国美大上海店是国际、国内家电时尚高端科技产品,在河南市场的一个集中展示地,开业3个多月来,影响越来越大,已成为中原高端家电的一个风向标,受到了中原人民的欢迎,取得了不俗的成绩。

本次国美大上海百日庆典当天,国美还在郑州各店推出“盛世惠礼超级送”的促销活动,顾客购物满一定金额即可获得相应等级的赠品。庆典期间,在国美郑州各店购买海尔指定型号冰箱可以享受八八折优惠。

小张

新品速递

成功人士为何喜欢商务通隐形手机 君睿F88在高端手机中人气旺

恒基伟业经过几年对中国高端人士的大量研究,去年推出的隐形手机F88虽然深受消费者的喜爱,但最终没被消费者所接受。而恒基伟业新推出的君睿F88终于在今年第二季度首次取得好成绩,深受领导人士喜爱。

君睿F88为何能够在很短的时间便有如此多的领导在用?据了解,这款由恒基伟业生产的目前国内先进的,并可以全屏连笔手写的商务通隐形手机,不但记事、日程等商务功能强大,同时,它还真正能够解决人们在用手机时最担心的信息安全问题。

前来团购的王总说:我最喜欢它的防骚扰和安全功能,只要手机不在身边重要人物的电话和短信便自动隐形,别人就是拿着这手机也不知道有电话和短信来,根本不用担心重要公务、商务资料的泄密问题。所以买几台给重要客户做礼物,他们一定会很满意的。

小张