

[车市动态]

风行汽车“寻找中国MPV第一人”河南站启动

8月18日上午，北环河南省汽车交易市场内，风行汽车“见证经典·寻找中国MPV第一人”活动河南站正式启动。

据了解，此次全国大型主题活动以“谁来成就经典”为活动口号，旨在通过一系列的竞演、评选活动，展现用户人车合一的风采与魅力。届时，每个城市将以4S店为单位，举办多场竞演展示活动，组织风行用户围绕各自的用车故事展开精彩的海选角逐。随后，通过四强入围、四强终极PK等方式，由4S店推举一名晋级用户作为单店选送候选人，直接进入全国终极评选活动的网站平台，参与大众评审。最终入围的所有候选人将在全国范围内借助网站，依据大众投票、专家点评等综合评审办法，决出最具人气和典型性的10名风行MPV经典用户，最终获得“第一人”的荣誉称号。活动采用“风行榜”的形式，共设立了十项打榜评比内容，那些在“开风行、爱风行”方面具有精彩故事和传奇色彩的经典用户有望步步晋级，最终摘得桂冠。据悉，颁奖典礼定于10月中旬在风行汽车生产基地举行。

屈彦飞

(上接B01版)

首届“品质生活节”助力金九银十

招商工作进入尾声 参展车商整装待发

□本报记者 陈娟 舒哈

阵容

新车名车不容错过

数十款名车将汇集绿城广场，新车将是本次品质生活节的最大亮点。近20家郑州知名汽车4S店已经确定参展，并将目前市面上的主要品牌“一网打尽”。

众多刚上市的新车将会最大程度地吸引观众的眼球，中高级车市场中炙手可热的一汽大众迈腾，中级车市场“新贵”卡罗拉、明锐和海马3，经济型车市场风头正劲的东风日产骊威，SUV市场“一车难求”的东风本田新一代CRV，跨界车代表长安铃木SX4等都确定参展。

经销商

为金九银十加把劲

“品质生活节肯定能为车商最看重的金九银十销售加一把劲儿。”一位参展经销商告诉记者，“生活节选择在8月底9月初举行，时机对我们的销售非常有帮助，一方面我们能在现场销售出不少车，同时更重要的是能够接到大量的订单，基本能延续到十一黄金周的销售旺季，晚报举办的生活节

对下半年的车市具有推波助澜的作用。”

随着品质生活节开幕时间的日益临近，参展商们的筹备工作也正在紧锣密鼓地进行，他们纷纷表示，面对这么好的宣传平台，一定要抓住机会认真做好准备工作，充分宣传、展示企业和品牌的形象，希望通过这次盛会把各自的企业文化、品牌追求、服务理念传播出去。

消费者

看完品质节再买车

越来越多的市民对品质生活节和首届精品汽车展给予了高度的关注。市民杜女士来电询问本次汽车展示的详细情况，在得知生活节上参加展示的车型将达数十款后，她感慨地说：“真没想到这次生活节会有如此大的规模，平时也没有足够的时间去各个4S店看车，品质生活节切实地满足了我们消费者的需求。”

品质生活节的消息一经公布，一些市民推迟自己的购车计划，“一定要先到生活节看看再做决定。”市民谢先生说，“从今年年初开始，我就有了买车的打算，很长时间以来，我都在观望车市，了解汽车市场的

动态和规律。经过了今年几次大的降价以后，我想现在到了该出手的时候了，而且恰好晚报又要举办生活节，这么多车型在一起做比较，买车的时候心里就更有把握了。”

特刊

详尽的购车指南

8月29日，本报将推出“郑州首届精品汽车展”特刊，详细介绍参展经销商的突出优势、服务特色以及参展车型的亮点、性能等。特刊除随报正常发行外，还将加印2万份在绿城广场活动现场发放，为消费者提供有意的参考。而随着金九银十的到来，汽车市场又将迎来新一轮的销售旺季，内容翔实的展会特刊也将成为消费者下半年的购车指南。

本届品质生活节同时引入品牌汽车、精品旅游、典范房产等强势品牌，将百姓的“行”、“住”、“玩”等诸多需求充分融合，有效整合各行业的时尚元素，突出文化特色，通过现场感受和体验全面诠释和传递“汽车改变生活”、“旅游陶冶生活”等消费理念，构建全新的生活方式，郑州首届品质生活节将与郑州市民牵手步入高品质生活。

主流参展车型抢先看

新凯迪：凯迪拉克

裕华奥捷：新宝来、宝来HS、捷达、高尔夫、迈腾、速腾

河南豫港：一汽奔腾

河南富原：凯旋、爱丽舍、富康、C2

裕华福源：蒙迪欧、福克斯

河南长江：伊兰特、索纳塔

河南裕隆：赛拉图、远舰、RIO、雅绅特、嘉年华

万通一汽：新宝来、宝来HS、捷达、高尔夫、迈腾、速腾

河南新兴：劲情、劲取、领驭3000、POLO

河南裕华紫光：马自达6、马自达3

河南弘通：马自达6、马自达3

郑州海马：福美来二代、海福星、普利马

河南天时：福美来二代、海福星、普利马

河南中植：奇瑞全系车型

河南通美：瑞虎、A520、A516、QQ、旗云、东方之子

河南华星：自由舰

河南四海盛景：吉利金刚、美人豹

裕华福安：奔奔、杰勋

宇缘：比亚迪F3

力帆江桥4S店：力帆520

东风标致：标致307、206

东风日产威达专卖：天籁、轩逸、骊威



全情全力
中植服务

全国五十佳汽车经销商
全国十佳自主品牌汽车经销商

公务双雄

突破诞生

胸有成竹，正气于神，何惧世俗

突破印象，形而生辉

东方之子 & 东方之子CROSS 只为
不以世俗眼光审视万物
不以固化思维揣测千机的您而来
“公务双雄，突破诞生”！



奇瑞汽车 品质保证 安全环保

奇瑞汽车 更安全 更节能 更环保

www.chery.cn 客服热线：400-883-8888



更安全 更节能 更环保

东方之子河南营销中心 VIP热线：13598880117（东方之子CROSS 利经理）13383869057（东方之子千经理）

河南中植

郑州·中原西路116号

销售热线：0371—67255555

24小时服务热线：0371—67647777

河南中润

郑州·北环汽车交易中心对面

销售热线：0371—67259998

24小时服务热线：0371—67259995

多功能轿车 WAGON

最高优惠 4 万元

20.68 万元，Wagon 以惊爆价格，为您打造惊喜生活！

魅力生活、唯美演绎

魅力，源于对生活的执着与坚持；魅力，来自对运动的热爱与激情；魅力，是独一无二的你。

开启属于你的品质生活，相信独立的你一定能找到共鸣。Wagon，开启无边的梦想之旅，让旅行充满乐趣，让生活充满惊喜，让驾驶充满激情，让驾驶充满自信，让驾驶充满魅力。

mazda 6 全系优惠

最低 16.98 万元起价

07 款 Mazda6 16.98 万元起价，更多价值待您赏鉴！

成熟，是一种明亮而不刺眼的光芒。

魅力，是对生活的执着与坚持；魅力，来自对运动的热爱与激情；魅力，是独一无二的你。

开启属于你的品质生活，相信独立的你一定能找到共鸣。Wagon，开启无边的梦想之旅，让旅行充满乐趣，让生活充满惊喜，让驾驶充满激情，让驾驶充满自信，让驾驶充满魅力。

河南裕华紫光汽车销售有限公司

郑州经济技术开发区航海东路与第七大街交叉口

销售热线：0371-66777333 服务热线：0371-66786600

河南弘通汽车销售服务有限公司

郑州市中州大道107路（森林公园北1500米路西）

郑花路与裕华紫光路口东900米

销售热线：0371-65550661 服务热线：0371-65550666