



换一种姿态阅读生活

□晚报记者 王亚萍

小时候，老师常说，先“阅读生活”再执笔作文，那时候不懂，现在明白，文如其人，读懂了生活才能处理好事情。

郑州住交会作为郑州房展史上的王牌展会，潜心研究城市发展，贴近百姓生活，致力于为购房者带来良好的购房机会，为房地产市场发展提供卓越的成果展示机会。从2004年3月的第

一届个人购房展，到如今将要举办的第九届郑州住交会，届届创新，被开发商誉为参展效果最好的展会。

换一种姿态阅读生活，郑州住交会发展的几年也是房地产行业突飞猛进的阶段，从参展企业、项目的变化也反映了人们生活的改变。

“2004年秋季，那时还叫个人购房展，会场设在紫荆山公园，大大小小的项目在各自的展位矗立着，参展项目没有现在多，也没现在

规模大。”河南老街坊置业营销总监白伊剑回忆说，“但是展会效果非常好，有一天看房车都不够用，最后公司领导自己开车送客户去看房。”

“早先参展的项目大多位于中心城区，郑东新区以及北区的项目都不是很多。但是现在，特别是今年春季的第八届郑州住交会就有很多环线项目参展，另外，还有来自郑东新区、中牟、洛阳的项目。”白伊剑说。在白伊剑看来，这是因为随着郑州城市的发展

扩张而形成的必然现象。

曾经被认为是郊区的北环如今成了上风上水之地，几年前，还是麦田的郑东新区转眼间也成为时尚现代的新城，城市的变化日新月异，人们的生活节奏和情调也随之加快和提升。

“以前展会的特色活动很少，虽然效果不错，但感觉比较平淡，最近两届活动多了起来，现场气氛比较活跃，而且有一个很明显的特点是参展项目的品质有了

很大提高，不管是外立面还是户型设计。”白伊剑说道，“逛展的市民也不再像最初只是寻求个住所，现在他们讲究品质，注重户型设计以及开发商的品牌和后期物业服务。”

城市在向边缘化发展，在“品质超越地段”的时代，精装修等高档住宅逐渐受到大多数人的青睐。城市在潜移默化中迅速发展，但我们总能发现它的踪迹，郑州住交会力求符合并引领消费者的购房

理念。从为购房者谋取实惠到改变人们的生活姿态，今年春季住交会首次实现车房联展，购房者逛了房展逛车展，有车有家。

第九届郑州住交会又是热得烫手，换一种姿态阅读生活，神仙大会、小户型联席会议、巨人行动、美女大会、谁是王牌等活动接连推出，引起了行业和市民的极大关注。长达60天的专业展会，注定又是一个激情之秋，收获之秋！

九变十化 亮剑全城

第九届郑州住交会热到烫手



在第七届郑州住交会上，购房者云集。

真正地认识生活，需要我们用豁达的心境去阅读它，用全心的奋斗去阐释它。突破五年，郑州住交会踏上了一个新的历史征程。

本月31日，第九届郑州住交会就要全城亮相，“然而早在本届住交会的相关信息刚透露出去，就有不少企业和个人来电咨询，第一轮招商工作很快就宣告圆满结束，其顺利程度超过我们的预期想象。”组委会负责人表示。

作为我省举办历史最长，规模最大的郑州住交会，已经连续成功举办八届。每一届都得到行业人士的极大认可，也被誉为参展商最多，效果最好的展会。

但凡展会，总是亮点频出。那么，本届展会又有哪些突破和创新？又能为房地产行业起到怎样的促进作用，为购房者提供哪些贴心服务？昨日，第九届住交会组委会对展会整体情况做了详细介绍。

晚报记者 王亚萍

两大展区，东成西就

第九届郑州住交会将于8月31日正式开幕，东在省人民会堂，西在绿城广场，两大展区同时启动，因此又被称为“东西会”。

长期以来，郑州的房展会大都在省人民会堂附近，对西区购房者而言极为不便，西区的房地产企业也没能得到很好的展示。在他们的建议下，在以往八届展会的经验基础上，本届展会进行了突破，东西两城同时开展，切实为参展商和购房者服务。

聚首60天，深度展示

商谚云：金九银十。本届展会一举跨越流金淌银的八月、九月、十月，从8月31日到10月31日，长达60天的创新概念可以说是郑州房展史上的里程碑式转折。其中8月31日-9月2日，为两大展区的企业、项目集中展示，其余时间为平面房展。

而平面房展也是专门为没能参加住交会的房地产企业及其项目提供的展

示平台和机会，时间长久，将给购房者提供一次集中深入了解的机会，从中选择适合自己的楼盘。

主流房企，悉数到场

从第九届住交会信息全城公布之日起，企业、个人的咨询电话就接踵而来，不少购房者打来电话留下自己的姓名和联系方式，以及购房需求和意向房源，希望参加商品房团购。

招商工作的顺利超乎主办方工作人员的预期想象，第一轮招商工作很快圆满结束，第二轮平面房展招商工作已经启动，目前正在火爆进行中。据透露，参加本届住交会的参展企业都在郑州房地产行业中有举足轻重的地位，开发过明星楼盘，对行业发展起到不可或缺的推动作用。此次他们携项目参展，大、小户型、别墅、复式等各种产品都将集中亮相。

看房线路，倾动全城

举办房展会和开通看房车是为购房者提供服务的最好途径，在本届住交会期间，主办方也将组织数条

各具特色的看房线路，看房直通车定时出发，定点到达，提高购房者的选房效率，同时，诸多购房者一起看房，别人的建议或许可以启发自己的买房思路。

联席会议，共商大计

属于本届住交会活动之一的小户型发展联席会议的召开，对小户型发展的相关问题做了深刻了解和探讨，由于经济条件制约，小户型的发展前景依旧广阔，但是小户型项目需要升级换代，市场需要更为精致的产品出现。

小户型联席会议的召开，使诸多业内人士建言献策，为本届住交会的开始吹响了号角，本届住交会的相关活动也逐步启动。

世界巨人，傲步中原

世界上第一自然高人，身高2.36米的鲍喜顺将携新婚妻子参加本届住交会的开幕仪式。他还将参观部分房地产企业，见证郑州房地产事业的发展和感受郑州的勃勃生机。

鲍喜顺代表了人类生

长的高度和极限，而郑州住交会代表着郑州展会的最高水准，郑州又是中部崛起的龙头城市，他的到来，代表了本届郑州住交会的高度和水准。届时，与这位吉尼斯世界纪录总部认证的“世界第一高人”握手留影，必将成为千百万郑州市民共同关注的焦点。

主语郑州，谁是王牌

54张扑克牌，代表54个企业以及项目，在房地产业突飞猛进的发展态势中，谁是市场的先导和领军，谁又是集多种优势于一体的明星楼盘……

作为本届住交会的重头戏之一，王牌行动从一定意义上说，是对发展中的房地产企业和项目的一次检阅和评测，将为购房者提供更为可靠的购房选择。

美女大会，让爱做主

8月31日18:30-21:00省人民会堂，9月1日18:30-21:00绿城广场，全城上千名美女大联欢，全城单身男人亲历现场，发现生活中的美，主办方将为报名来到现

场的所有男士提供玫瑰，把它送给你心目中的美丽天使。

想结识新朋友，了解住交会的你尽可前来，精彩纷呈的节目和情感游戏以及精美礼品将带给你无穷惊喜。

双B亮相，欢乐海洋

俗语云：好事成双。在第九届郑州住交会双月购房展期间，主办方将寻找100对年龄在5-14岁之间的双胞胎云集展会现场，经历各种创意评选，炫酷才艺、心有灵犀……通过环环相扣的多场比赛角逐，胜出者将赢取香港迪斯尼乐园的免费游玩机会。

领袖峰会，头脑风暴

在本届双月购房展中，代表全国房地产行业发展水平的几位地产领袖也将来到郑州，展开“头脑风暴”，就中国房地产发展趋势以及房地产企业管理经营等热点话题展开讨论，同时，也为郑州房地产市场的发展建言献策，碰撞智慧火花。