



### 河南新裕隆 第一5S店 第一服务

河南新裕隆是东风悦达起亚在河南地区设立的第一家授权A级5S专营店，是起亚汽车文化中原首席倡导者。



好车专营 服务永恒 建店伊始，河南新裕隆就秉承“好车专营，服务永恒”的企业理念，不断把东风悦达起亚的精品车型奉献给河南区域市场的广大消费者。

悦达起亚全国“十佳经销商”。作为东风悦达起亚在河南地区设立的第一家授权A级5S专营店，河南新裕隆在登上巅峰之后，再次站在了新征程的起点。

#### 狮跑拓界 火热招募

东风悦达起亚自千里马开始才真正在中国车市纵横捭阖，“黑马”既是对千里马的代称，也是对东风悦达起亚及其所在河南地区经销商的代称，河南新裕隆显然是中原车市最具影响力的代表之一。

体验国产狮跑的优异性能，东风悦达起亚将于9月21日~10月25日举行“狮跑拓界之旅”活动，参与者的招募选拔也将在近期拉开帷幕。

2006年初河南新裕隆荣膺东风悦达起亚全国经销商销量排名第一位，并同时荣膺东风悦达起亚全国“十佳经销商金奖”；日前，在泰国刚刚召开的东风悦达起亚2007年度经销商大会上，河南新裕隆蝉联东风

为了让消费者更好地

### 河南新大陆 全心全意为用户服务

□晚报记者 舒晗 陈仪

河南新大陆实业发展有限公司成立于2005年，公司建成有奇瑞汽车标准的旗舰级4S销售服务店，拥有宽敞明亮的展厅，温馨舒适的客户休息室，努力为广大奇瑞客户提供最为舒适的购车环境和无忧的售后保障。

用户至上，持续改进，追求卓越”的企业经营理念，创办现代化的“人本”企业；树立“用户第一”的观念，想用户之所想，急用户之所急，全心全意为用户服务；不断改进管理和服务水平，以此增强公司竞争力和不断提高顾客满意度；在提供优质的产品和服务的基础上，每天进步一点点，实现顾客满意的

同时，以实现顾客感动为企业追求目标。

公司先后被评为郑州市汽车行业协会“优秀经销商”；郑州市“十优”放心汽车消费环境单位；奇瑞客户满意销售服务商；2005年度“奇瑞汽车钻石销售服务商”；2006年度“奇瑞汽车钻石销售服务商”；2006年度中原车市消费信赖服务商等荣誉称号。

公司贯彻“以人为本，

### 河南瑞通 SUV 市场胜利军

□晚报记者 舒晗 陈仪

河南瑞通汽车服务有限公司是日本三菱汽车河南地区总代理、国外汽车厂家在河南最早认定的4S专业公司、长丰猎豹汽车、飞腾汽车河南地区总代理，长丰汽车河南省售后服务中心站，济南战区军民通用车辆社会化保障定点单位，郑州市技术监督局认定的产品质量、服务质量双优先进单位，郑

州市工商局认定的重质量、守信用单位。

自建立以来，河南瑞通始终秉承“质量树立信誉，服务创造价值”的公司经营理念，坚持打造“以客户为中心”的竞争优势，牢固树立“依靠品牌打市场、依靠市场挖资源、依靠服务求发展”的发展目标，不断与时俱进，开拓进取。

在近两年的发展过程中，河南瑞通取得了长足

的进步，2005年全年共销售479台。2006年全年共销售532台。今年上半年共实现销售271台，维修数量2331台，实现维修产值466万元。2008年底，三菱汽车要在中国市场上投放6种款式、9个规格的新车型，长丰汽车预计今年年底明年年初也要推出3种新车型，这些新车型的投放将使河南瑞通的销售和售后服务工作推上一个新台阶。

河南新裕隆 第一5S店 第一服务 河南省政府定点采购单位/东风悦达起亚河南首家A级5S店

5年来，谢谢你们，成就我们！

东风悦达起亚RIO锐欧、赛拉图真情回馈消费者 降价行动8月1日火热引爆！



RIO锐欧全线降幅 8000元(1.4GL/9.98万)

赛拉图最高降幅 14000元(1.6GL/9.38万)



5年来，东风悦达起亚以可贵的勇气和魄力，创造了令人瞩目的成就。为了回馈广大消费者，特以年中高销量为契机，开展降价促销活动，求5000名车主，东风悦达起亚真情回馈，最高让利8000元，8月1日起，早中晚RIO锐欧、赛拉图限时降价，绝对惊喜，不容错过！



#### 东风悦达起亚河南新裕隆5S店

郑州花园北路与开元路交叉口 销售电话：0371-65590188 65590166 郑州北环展示厅：0371-63792881

郑州中原店：0371-6742908 濮阳中原店：0371-4915769 平顶山中原店：0371-6428788 许昌中原店：0371-2897388 三门峡中原店：0371-2897388



### 奇瑞瑞虎 礼献中原

十年创新路 百万中国车

郑州亚之星贺 奇瑞第100万辆汽车下线

购金标瑞虎 成为VIP 送您半吨油

活动时间：(9月1日—9月15日)



活动解释权归郑州亚之星所有

郑州亚之星汽车销售有限公司

地址：郑州市郑花路198号 电话：0371-65695999 65558899