

4名大学生凑钱开店卖蔬菜

他们的店名叫“咱地里”，他们的目标是创立大型连锁超市
本报曾报道的大学生烧烤联盟也来祝贺，并向他们传授生意经

最近，在郑州市马李庄亮起了个大学生蔬菜超市的招牌，河南教育学院4名大学生卖起了蔬菜，生意火爆。他们今年刚刚毕业，整日起早贪黑、吃苦受累，以“自主创业”而自豪，目标是创立大型的连锁超市。而在此之前，已经启动的“大学生烧烤联盟”目前状态颇具规模，并已成立了自己的公司。9月5日，大学生烧烤联盟负责人向卖菜的大学生支招，并对目前的大学生自主创业充满信心。晚报记者 牛亚皓 袁帅 文/图

自主创业 大学生凑钱开店卖菜

昨日午后，“咱地里”蔬菜自助店，几名顾客正在选购蔬菜。一男一女买完五花肉后，又打量货架上的蔬菜：菜样比较全，看着也比外面干净，小纸牌上的价格标得清楚，不比外面的贵。“再弄点包菜、青椒，小葱也要几根儿。”顾客说。

“听说这个小店是4个大学生开的。”顾客甲说。

“大学生出来卖菜？”顾客乙吃了一惊。

“咱地里”蔬菜自助店是河南省教育学院2007级

4位毕业生郭高林、刘方辉、姜茵和郭妍妍联合开办的，以郭高林个人名义进行了工商注册。“我算是我们这个店的法人代表了。”郭高林说。

昨日下午，送走了一位买菜的客人后，郭高林告诉记者，在学校时，他曾为河南省教育学院创办了第一个话剧团，并且参加了很多社会实践，我想，以我的能力应该可以找到一份不错的工作，但毕业时我就没打算找工作，大学生应

该自食其力，要有敢于创业的勇气，所以，我选择了先从零售蔬菜和肉类入手。”

当郭高林把自己的想法告诉3名同学兼好友后，4位刚刚走出大学校门、平均年龄只有23岁的年轻人一拍即合。最终，他们4人共凑了5万多元钱。

各种准备就绪后，8月22日，“咱地里”蔬菜自助店在紧邻北环的马李庄开业了。为了多元化经营，他们还加盟了双汇集团，经营双汇冷鲜肉。



郭高林在给顾客介绍蔬菜

起早贪黑 4人进菜卖菜忙不停

开业至今，每天凌晨4时许，郭高林和刘方辉蹬着一辆三轮车到陈寨或毛庄蔬菜批发市场采购，“到了蔬菜批发市场，我们俩是东转转西瞅瞅，看看谁家的菜质量好又便宜，一毛钱都要和人家讨价还价。”郭高林说，采购差不多需要两个多小时，早上8时许回到店里，开始整理蔬菜。

就在郭高林和刘方辉去采购的时候，姜茵和郭妍

妍也没有闲着，她们俩负责打扫店里卫生。

郭高林说，每天11时至12时是顾客买菜的高峰期，过了高峰期，他们才开始轮流吃饭。晚上，除了看店的一个人，剩下的人要骑车到客运北站附近的租住地。

为了照顾4个人的生活，并在店里帮点小忙，郭高林的妈妈鲁女士几天前也从老家周口太康赶到郑州。“小郭刚回家要钱时，

我和他爸爸都不同意，认为他们刚走出学校，没啥社会经验，怕他们上当受骗，但小郭一直坚持，后来没办法，我就给了孩子3万多元。这才刚开业十几天，孩子就瘦了不少，我看着很心疼，可他还是干得风风火火。”鲁女士说。

“创业时经受苦累很正常，只要不怕苦累，没有解决不了的问题。”在苦累面前，郭高林显得很坚韧。

充满信心 要做大型连锁超市

目前，“咱地里”蔬菜自助店每天的营业额是1000元左右，除去成本和开支，他们的盈利非常有限。但郭高林告诉记者：“创业初期，我们就没打算赚钱，首先是学习和积累经验，培养客户群，赚钱是以后的事。目前我们拼的就是诚信，跟小商贩比，我们的优势是菜价便宜、种类多、干净、不缺秤；与大超市比，我们的优势是价位低、离家近。”

“我们现在比刚刚开业时成熟多了，比如，开业第一天，收款机使用的不熟练，蔬菜摆放得不够整齐，顾客多的时候手忙脚乱，收过假钱，也丢过东西等。”郭高林告诉记者，“虽然经历了一些不快，但也有很多人在帮助我们，周围还是好心人多。”

憧憬未来，郭高林更是充满信心：“随着经营步入正常，现在是急需发展，目前最大的困难就是人手不

够，因为现在每天的买菜卖菜都把我们忙得不可开交，根本没时间做管理、打算未来，所以，下一步就是招聘员工。”最近几天，郭高林正在制定员工培训制度，招聘新员工后，首先要进行岗前培训，“要想发展壮大，必须正规科学”。

“我想，不久的将来，‘咱地里’蔬菜自助店会成一家很大的连锁超市。”郭高林说。

诚信经商

烧烤联盟支招大学生卖菜

昨日下午，“大学生烧烤联盟”的发起人付鹏举听说了郭高林的“蔬菜自助店”之后，赞不绝口，一连用了两个“很好”来表达自己的心情。

6月22日，“郑州大学生创业烧烤联盟”开张后，发展迅速。8月17日，“郑州大学生创业烧烤连锁有限公司”正式成立，付鹏举任总经理。

“郭高林他们，应该和我们有着同样的价值观和人生观。”付鹏举所说的价值观和人生观就是“平和”以及“务实”的心态。

从商业角度来讲，还有小成本的投入，这也是付鹏

举和郭高林创业的相似之处。而区别是，付鹏举刚开始是流动店面，郭高林直接就做了固定店面。“我很欣赏，但也替他们担忧。”付鹏举说，创业之初就投资几万元，这样风险就比较大。另外，固定店面也不利于扶持、推广和扩张。

付鹏举向“大学生蔬菜自助店”建议：“要脚踏实地做好本职工作，诚信经商。只有把这个基础奠定之后，顾客及周围的人才会对你刮目相看。然后去做品牌，将自己的经营理念提升到一个相对高的层次，盈利的同时兼顾社会，为更多的

人提供就业、创业的机会。做大做强后，就可以考虑进行公司化运作了。”

付鹏举认为，越来越多的大学生尽可能地自主创业，全社会形成这样的潮流或者趋势，有利于减轻社会就业压力，而对创业者自身来说，其人生发展的空间也会随之增大。付鹏举说，他身边很多大学生朋友就业都不是很好，要么是自己好高骛远、拈轻怕重，要么就是缺乏锻炼、没把握好机会。

“我觉得我们这些学生很有必要学会从底层职业做起，真正理解‘职业无贵贱，劳动创造财富’的道理。”

专家有话

大学生自主创业应因人而异

“中央也鼓励大学生进行自主创业。大学生卖菜，卖得好也可厉害。”

郑州大学教授纪德尚表示，大学生自主创业一下

子“高科技”比较困难，低起点的创业要适当给予鼓励。

“大学生对此也不应盲目跟风，因为有些事情

因人而异，需从自身条件出发作出稳妥的选择，在就业过程中职业选择还需根据自己的专长来定。”纪德尚说。

文化纸招标公告

郑州日报社印刷厂现公开招标采购一批文化纸，欢迎有生产能力的文化纸生产厂家参加投标。投标文件请采用邮寄或专人送到方式送达。

一、招标内容：1. 55克书刊卷筒纸一批，规格：787mm； 2. 105克铜版纸一批，规格：787mmx1092mm；

3. 128克铜版纸一批，规格：889mmx1194mm； 4. 55克书写纸一批，规格：850mmx1168mm。

二、招标要求：投标文件应注明纸张的单价（到站价格）、付款方式和期限、售后服务、相关的生产技术能力及生产机型、纸样、书样、技术指标、参数等，同时，要把企业资质证明复印件（包括：企业法人营业执照、税务登记证和组织机构代码证等）和授权委托书一并附上。所有包封都应写明投标单位名称和投标货物的名称，并在密封处加盖投标单位公章，此公章要与投标文件上的公章一致。投标文件需正本一份、副本三份，并在标书上注明。

三、投标截止时间：2007年9月25日17:00，以本社接到邮寄标书为准，逾期或不符合规定的投标文件恕不接受。

四、投递标书地点：郑州市陇海西路80号郑州日报社新闻大厦905室经管办。

五、联系电话：0371-67655609 67655284 **传真：**0371-67655609 **邮编：**450006 **联系人：**吕先生 陈先生