

眼光决定命运

□沈园

有两个研究生，一位叫吉斯特，一位叫提尔曼。在即将毕业的时候，他们跟随导师去一家大公司参观。参观完毕，导师问吉斯特：你在这里看到了什么？吉斯特说：我看到了豪华的办公楼，舒适的宿舍，宽敞明亮的饭厅。能

够在这里工作，真是人生最大的享受啊！导师摇了摇头，没说什么。

导师又问提尔曼：你在这里看到了什么？提尔曼说：我看到了这里的产品，确实是世界上最先进的产品，但它的市场却不大，还需要加

大力度去开拓。而要想开拓出更大的市场，不但需要更加专业的知识，还需要更加执著的精神。导师点了点头，也没说什么。

数年后，吉斯特成了大公司里的一名正式员工，享受着不错的待遇。而提尔曼却当上了该公司的总裁。当他们再次见到导师，并向导师报告自己的工作情况时，导师说：几年前，我就猜到了你们的今天。

俩人解不解，忙问何故。导师说：那是因为，眼里只有虫子的是山雀，而眼里只有天

空的才是雄鹰啊。豪华的办公楼，舒适的宿舍，宽敞明亮的饭厅，这些都是人类的享受之物。也就是山雀眼中的虫子。而公司里的产品，和产品的销售市场，才是值得追求的东西，也才能够提升人的价值。它才是雄鹰眼中的天空。这家公司就是美国的劳氏公司，该公司的总裁名叫罗伯特·提尔曼。

怎样的选择，决定了怎样的工作；什么样的眼光，决定了什么样的命运。你所关注的东西，就是你的未来。

摘自《意林》

眼睛和嘴巴

□刘东伟

菲菲是我们医院特护病房的护士，年轻漂亮，体贴细心，赢得了患者的赞誉。

一天，我接到上面的通知，兄弟单位的几个护士要来观摩菲菲的护理。我很担心，把菲菲叫到了办公室。

菲菲问：“你担心什么？”

我说：“她们的来意很明显，无非是想偷学你的护理特长。”

菲菲微微一笑，说：“每个人有每个人的特点，你放心吧。”

过了一会儿，兄弟单位的客人来了，我把她们迎到会客厅，但那几个护士坐也没坐，就去了特护房。

两个小时后，几个护士垂头丧气地出来了。我觉得很奇怪，忍不住问：“你们学

到了什么？”一名护士说：“太让人惊讶了，菲菲竟然两小时没说一句话。”

另一名护士晃动着手中的录音机说：“是啊，我还想偷录下菲菲的声音，回去揣摩呢，可惜，计划落空了。”

送走客人，我又把菲菲叫到办公室，不无顾虑地说：“这两个小时你真的没和患者说话？患者没提意见吗？”

菲菲说：“不，我一直在用眼睛和患者说话。”我恍然大悟。

往往，人和人之间注重嘴巴的交流，其实，眼睛比嘴巴更接近人的心灵。一句贴心的话会熨帖一辈子，一个关切的眼神，同样也能温暖一生。摘自《广州日报》

用思路疏通道路

□蒋光宇

在美国，足协体育场为了满足大批球迷看足球的强烈要求，开始动工将看台上的8万个座位扩容到12万个。

这时，政府的治安管理部门发现了问题，通往足协体育场的道路最多可容纳8万人的流量，对12万观众来说则远远不够。如果不解决这个问题，就很难避免在大型赛事中因交通堵塞而导致死亡事件的发生。于是，政府的治安管理部门同道路管理部门协商如何解决交通问题。道路管理部门提出，可以把道路加宽，扩大其容量，但政府至少得拿出4000万美元的经费。治安管理部门清楚，这笔经费不算少，政府暂

时很难办到。

无奈之下，政府治安管理部门向市民征集建议，寻求一个稳妥的过渡办法，以解决燃眉之急。经过各方面的论证，最后采纳了一位音乐家的建议：在足球比赛结束时，增加一些精彩的能吸引人的娱乐演出。比如，用象征性的1000美元请一些乐队来演出，这对乐队来说也是一次向数万观众展示自己实力的难得机会。这样，有些人会陆续离开，有些人会因观看演出而多留一会儿，观众离开足协体育场的时间就不会集中，道路拥挤的问题也就相应地得到缓解。

摘自《成功之路》

斯隆的要求

□李强

曾任美国通用汽车公司总经理的斯隆被西方管理学界誉为“现代化组织的天才”，杜拉克则是美国著名的管理学者。

1944年，斯隆聘请杜拉克担任通用的管理政策顾问。二人见面时，斯隆说了这样一番话：“我不知道我要你研究些什么，要你写什么，也不知道该得出什么样的结果。这些都该是你的任务。我唯一的要求，只是希望你把你认为正确的东西写下来。你不必顾虑我们的

反应，也不必怕我们不同意。尤其重要的是，你不必为了使你的建议为我们接受而想到调和折中。在我的公司里，人人都会调和折中，不必劳你的驾。你当然也可以搞调和折中，但你必须先告诉我们，‘正确’的是什么，我们才能做出正确的调和折中。”

管理学家们认为，通用何以能成为通用，斯隆何以被称为“组织天才”，这段话都传达出了重要信息。

摘自《中国校园文学》



当有人拥抱你时，让对方最先离开你的怀抱，不要主动放弃爱，除非爱已离你远去。

致命的软肋

□魏峰

豫东，有一种叫“狗狗秧”的恶性杂草很是让农民头疼。它总是不起眼地匍匐在地上，缠绕在作物上，和庄稼争水争肥。这种草外表看上去很纤弱，细细的茎，瘦瘦的叶，但却有着顽强的生命力。无论用锄头锄，用除草剂喷洒均不奏效，因为它有一条白嫩的富含水分的根深深深地扎在土层深处。就算是地上部分被消灭，凭着这条根，第二天它就又能发出新芽来。更气的是，这条根若被锄头切断，便一分为二，再分为四，犹如砍不死的孙悟空。因

此，哪块田里如果长了这种草，不出几年，便会蔓延得遍地都是。农民们对它几乎没有办法，而这一切都因了它那条蕴涵巨大生命力的根。

后来，有人想出了一个奇怪的办法来对付它——在春耕时给它施入足量的碳酸氢氨肥料。结果，这一年田里的“狗狗秧”就少了很多，第二年、第三年再如法炮制，田里几乎就看不到它们的身影了。难道是肥料杀死了这些杂草？没错，这些屡杀不绝、愈灭愈勇的“狗狗秧”正是死于它最渴

望得到的肥料，致其死亡的原因就是那条给它提供强大生命力的根——它太嫩了，含的水分太多了，遇上有腐蚀性的碳酸氢氨而被活活“烧”死。

现在，那里的农民对付这种杂草都用这个绝招——给它施肥。这多少有点让人不可思议，但事情往往就是这样，一个人最强大、最不可战胜的一面有时反而会成为其致命的软肋。促成你成功的强大因素，在很多时候，可能会成为危害你的杀手。

摘自《人生与伴侣》

优位以待

郑州通通有广告有限公司主营郑州晚报分类广告、通通有DM广告，通通有网站也将在近期隆重登场，通通有DM广告以发布和提供消费与服务类资讯为主，每周二出刊，试刊发行量10万份，近期将达到30万份，将逐步实现对所有目标受众进行无缝隙覆盖。因公司业务拓展需要，现面向社会诚聘：



文案策划2名：负责所有广告的创意、文案、策划工作。

素质要求：1. 对新闻、广告、传媒、营销、IT等行业有相当的了解。2. 以上相关专业专科以上学历或具有同等的学识或经验；3. 有深厚的文字功底，较强的文字语言表达沟通能力；4. 思维敏捷，创意新颖，熟悉平面媒体编辑制作过程；5. 有实践经验与策划能力，有平面媒体或广告从业经验。

美编、设计各2名：负责报纸广告版面、版式的创意、设计与内容编排。

要求：美术、设计相关专业大学以上学历，具有较好的美术功底，较强的创意、设计能力；能熟练运用photoshop、Coreldraw、方正飞腾等排版、设计制作软件；中文录入速度达80字/分钟，工作认真、负责、踏实；有报纸、出版物设计制作经验或优秀作品者优先。

客户代表10名：1. 勤奋好学，善于沟通。2. 有较强的业务开拓能力和进取精神。3. 良好的沟通技巧和说服能力，能承受较大的工作压力，具有丰富的广告资源者优先。

以上所有岗位要求应聘者具备诚实正直、责任心强、自信、乐观、渴望成功的基本素养，我司提供丰厚的薪资待遇和完善的福利保障（养老、工伤、医疗、生育等），符合条件者请携带个人简历、学历证、身份证原件以及其它相关资料到紫荆山路60号金成国贸16楼1610室面试，面试合格者将免费参加我司提供的岗前培训。

时间：见报之日起一周内。

电话：63330282 63399000 联系人：王小姐 E-mail: zztty009@126.com

大商电器进驻河南市场系列四

大商电器百年诚信乃立足之本

诚信是企业不败的基石，是企业成功的法宝。“诚信重于泰山”的经营理念落实在大商电器的每一点、每一刻。十年树信，百年树信，喊出诚信的口号并不难，难的是能将其落到实处；坚持一两天诚信也不难，难的是能够几十年如一日坚持诚信不变色。而大商集团、大商电器则做到了这一点。众口铄金，没有消费

者的支持，大商集团、大商电器就不会像现在这样红红火火。大商的诚信从一些事例上便可管中窥豹。

上世纪80年代，营口一家钢琴厂在大商做钢琴返本销售。等时期到了顾客持票找到商场时厂家已经倒闭了，为不让消费者受损失，大商拿出200多万作为补偿提供给消费者。在那个年代，200多万可不是一个小数目。

前几年，一些品牌，因自身经营不善而相继倒闭，厂家不在了，但大商电器仍将负责到底，先后自出资金100余万元为消费者无偿提供保修服务，以诚信经营保证了消费者的权益。

信誉是大商最重要的无形资产。诚信不是喊出来的，而是做出来的，其信誉也是老百姓在长期的接触中咄摸出来的。