

十一的时候,您可以到金成国贸 看看河南面积最大的家电卖场

近期,新乡和周口也将开出国美新门店

临近十一,河南国美宣布其发展计划再次加速。日前,河南国美总经理刘昆表示,将在郑州开出8000平方米的超大旗舰店——金成国贸店。同时,将在新乡和周口同时开出两家地市旗舰店,而国美的新乡二级分布也于日前成立。 晚报记者 祁京

五项突破 国美金成国贸店将成为河南最大的家电卖场

“金成国贸店总面积8000平方米,开业之后将是目前河南最大的家电卖场。”刘昆说,“对于一部分中高端消费者来说,他们更希望家电零售商能够提供更加尖端、前沿、时尚的产品。随着国美电器金成国贸店超大旗舰店的开业,这部分消费者的愿望将会变为现实。”

刘昆介绍说,国美金成国贸店位于紫荆山路与东四大街十字架正中心位置,这是国

美首次开出单体面积超大的家电卖场,也是第一次尝试在写字楼中开出家电卖场,“我们实现了包括内装品质变化在内的五大突破,对于国美自身来说是一次挑战。”刘昆表示,像金成国贸店这样核心商圈之外的超大型门店在家电零售业并不多见。

河南国美采销总监张峰解释说,国美金成国贸店将着重体现购物的现代感及时尚感,注重消费体验及消费体验

区的规划,如设置数码信息港、与全球同步的高端商品展示区、3C商品体验区、AV发烧体验区等。国美此次还将金城国贸店作为世界上高、精、尖产品的登陆点,苹果全系列,包括 iPod 产品的引进,60英寸超大屏幕平板电视的集中展示、东芝、惠普、索尼、康柏、三星、IBM 等上百款最新型笔记本电脑的率先体验,“一切都是为了让郑州的消费者同步感受世界尖端产品。”张峰说。



三个月来 河南国美正力图以小店战略巩固扩大市场地位

有业内人士指出,自刘昆接手河南国美以来,其发展方向转向小店化和旗舰店化,国美试图用小店战略来巩固已有市场地位,扩大市场容量。旗舰店对国美有何意义?刘昆表示,首先是经营理念转变的需要。随着销售网络的不断完善,国美清醒地意识到,现阶段,家电连锁企业已由单纯的数量竞争转为效益竞争。为此,国美将发展目光转向了精细化管理、环境、服务、消费理念

等方面,提升单店经营能力,运营方式由粗放型向精细型改进。

刘昆承认,从现有单店销量排名看,河南国美成绩相当不错,但要实现国美集团总部战略规划中“区域市场绝对第一”的目标,河南国美还必须增强“小店”的竞争能力,而开设旗舰店就显得尤为重要。

此外,河南国美的大店战略也符合整个国美集团的战略规划。年初,国美电器集

团总裁陈晓曾表示,全国范围家电卖场普遍存在店内布局、商品陈列和经营模式趋同的现象。因此,国美将率先实施门店差异化经营战略,根据门店的规模、地理位置、市场环境等情况将国美门店分为旗舰店、标准电器店、超市电器店以及专业品类电器店四种形态,通过对市场的细分,提升单店经营质量,满足多样化消费需求,培养顾客的忠诚度。

两个城市 新乡和周口市场的扩展成为其地市战略的重要支撑

就在国美发布金成国贸店开业计划的同时,河南国美第一个二级分部在新乡成立,而新乡第三家门店和周口第一家门店也即将开业。刘昆认为,新乡二级分布将辐射安阳、濮阳两市,经营新乡的平原店、富达广场店、步行街店和安阳的拱辰广场店、彰德路文化宫店及濮阳新兴商城

店等6家大型家电连锁卖场,名副其实地成为河南国美北扩的“根据地”。

“这些二级分部的组织架构将与河南分部完全相同。”刘昆介绍说,二级分部的经营模式更利于区域市场的管理,可整合当地的资源,操作更灵活。

河南国美电器豫北地区总经理李伟东介绍说,截至

目前,新乡国美步行街店已经全部准备就绪,定于9月22日开业。业内人士认为,国美频频在豫北市场发力,表明其二级地市发展战略的成熟和清晰,未来的国美将试图用南北对进的市场战略,依靠新乡和漯河两个支撑点,配合以安阳、周口之类边缘城市,全力开发地市的

国美紧急降价通知

即日起,国美提前进入十一黄金周促销,商品、价格、活动力度等同黄金周,现在购买——

无需忍受节日抢购的拥挤;无需面对排队付款的无奈;无需抱怨送货安装的延迟……

商品降价可补偿 不满意可退换

购物无需等待节庆

9天满意保障

客户购物9天内,如对所购商品不满意可持购物发票办理退货。(电脑、通讯、数码等产品除外具体条款详见诚久保障服务细则)

39天退货保障

顾客自购物之日起39日内,如因商品本身质量问题,经国家质检部门或厂家鉴定属实,持质量鉴定单及购物发票,可办理退货(电脑、通讯、数码等产品除外具体条款详见诚久保障服务细则)



19天价格保障

顾客自购物之日起19日内,如遇到其他商家同品牌、同型号商品的价格较其购买价格更低(或国美自身调价),凭购物发票,顾客可获得全额差价补偿。(具体条款详见诚久保障服务细则)

99天换货保障

顾客自购物之日起99日内,如因商品本身质量问题,经国家质检部门或厂家鉴定属实,持质量鉴定单及购物发票,可办理换货(电脑、通讯、数码等产品除外具体条款详见诚久保障服务细则)

国美电器 敬请光临

GOME
国美电器
www.gome.com.cn

网上商城 www.gome.com.cn 团购热线 0371-66965250 服务监督专线 4008-113-333 河南地区咨询电话 66936733/66939093
 大上海路店 69323735 文化路北环店 63501830 鹰化店 46970139 南阳路店 63763705 经三路店 85368228
 苏大尾路24号郑州百货大楼南座 北环路和文苑路交叉口 郑州市德化街45号 郑州市南阳路北段229号 永业路经三路交叉口
 隆海路店 610921880 泰福店 67723026 大学南路店 60978909 黄河西路店 63699795
 大学路经海通交叉口向西50米 建设路187号聚福大厦 大学路与淮河路交叉口向南50米 黄河路南阳路交叉口西100米路西