

# 制造病毒影响 8 省市众多计算机系统正常运行 “熊猫烧香”始作俑者获有期徒刑四年

## 辩护律师认为其有自首和立功表现,量刑过重

“熊猫烧香”计算机病毒曾一度引起互联网恐慌,昨日,湖北省仙桃市人民法院公开审理了该案。法院以破坏计算机信息系统罪判处制造者及主要传播者李俊等人有期徒刑一年至四年。

庭审现场

### 武汉籍主犯获刑 4 年,几名从犯分别被判一至两年半徒刑

李俊(武汉新洲区人)于 2006 年 10 月开始制作“熊猫烧香”病毒,雷磊对该病毒提修改建议。李俊按照其建议修改了“熊猫烧香”病毒程序。

去年 12 月初,李俊在网上出售该病毒,王磊及其他网友帮助出售该病毒。这一病毒迅速在网上传播,该病毒使得自动链接李俊个人网站流量大幅上升。从去年 12 月至今年 2 月,李俊共获利 14.5 万元,王磊共获利 8 万元,张顺共获利 1.2 万元。“熊猫烧香”病毒影响了国内 8 省市的众多计算机系统的正常运行。今年 2 月,李俊、王磊、张顺、雷磊被仙桃警方抓获归案,李俊、王磊、张顺退出所得全部赃款,李俊交出“熊猫烧香”病毒专杀工具。昨日法院以破坏计算机信息系统罪判处李俊有期徒刑四年、王磊有期徒刑二年六个月、张顺有期徒刑二年、雷磊有期徒刑一年。

### 几人对犯罪事实供认不讳,主犯精神不振,庭上忏悔

昨日 8 时 30 分,庭审开始,被告人李俊看起来有些萎靡不振。与李俊截然不同的,被告王磊和张顺居然头朝着旁听席笑了笑,似乎比较轻松。

庭审时间长达 3 个半小时。面对审判法官的询问,李俊等 4 名被告人对自己的犯罪事实均供认不讳。“‘熊猫烧香’给社会带来了巨大的危害,我为此十分后悔,并对因‘熊猫烧香’而受到损失的电脑用户表示歉意……”李俊在法庭上忏悔。

律师观点

### 认为主犯有自首和立功表现,量刑应从轻

昨日法庭上,控辩双方进行了激烈争辩。

李俊是否有自首和立功表现?法庭上,李俊的辩护律师王万雄认为,李俊被抓时,当即承认其制作病毒的事实,而且归案后,还主动交代了其他案犯的情况,应该将李俊的行为视为自首情节。

王万雄认为,法院虽然认定了从轻的情节,但是量刑仍然偏高。因为李俊在被抓前就已经关闭了网站、抓后立即交出了专杀软件、主动退赃、主动认罪,这些足以让他可以获得更少的刑期。

李俊昨日当庭没有提出上诉,王万雄说,这要等法院将判决书送达李俊的时候,他自己决定是否提出上诉。



四名被告被带上法庭 《武汉晨报》供图

### 案件回放

#### 病毒肆虐震惊网络,曾一度成为“毒王”

去年年底,我国互联网上大规模爆发“熊猫烧香”病毒及其变种,该病毒通过多种方式进行传播,并将感染的所有程序文件改成熊猫举着三根香的模样,使受感染电脑出现蓝屏、频繁重启等状况。《瑞星 2006 安全报告》将其列为十大病毒之首,在《2006 年度中国大陆地区电脑病毒疫情和互联网安全报告》的十大病毒排行中一举成为“毒王”。

去年 11 月至今年 3 月,北京、上海、天津、山西、河北、辽宁、广东等多个省市的计算机用户遭受感染,数百万台电脑被病毒破坏。

走上歪路

### 聪明男孩为发泄不满,疯狂制“毒”,三月获利 14.5 万元

李俊今年 25 岁,是武汉市新洲区阳逻街人,中专毕业后参加过网络技术职业培训班,曾在某电脑城工作。2004 年毕业后,李俊曾多次到北京、广州等地寻找 IT 方面的工作,但均未成功。为发泄不满,同时抱着赚钱的目的,他开始编写病毒,于 2003 年和 2005 年分别编写出“武汉男生”病毒和“武汉男生 200”病毒、“QQ 尾巴”病毒。

法院经审理查明:李俊于 2006 年 10 月开始制作计算机病毒“熊猫烧香”,并请雷磊对该病毒提修改建议。雷磊认为,该病毒会修改被感染文件的图标,且没有隐藏病毒进程,容易被发现,建议李俊从这两个方面对该病毒程序进行修改。李俊按照雷磊的建议修改了“熊猫烧香”病毒程序。

2006 年 12 月初,李俊在互联网上叫卖该病毒,同时也请王磊及其他网友帮助出售该病毒。随着病毒的出售和赠送给网友,“熊猫烧香”病毒迅速在互联网上传播,由此使得自动链接李俊个人网站 www.krvkr.com(李俊在落网前已经主动关闭)的流量大幅上升。

张顺购买李俊网站的流量后,先后将九个游戏木马挂在李俊的网站上,盗取自动链接李俊网站游戏玩家的“游戏信封”,并将盗取的“游戏信封”进行拆封、转卖,从而获取利益。从 2006 年 12 月至 2007 年 2 月,李俊共获利 145149 元,王磊共获利 80000 元,张顺共获利 12000 元。

《武汉晚报》供稿

### 曲刚·快步英语

学界排名第一 自信承诺:7 天教会全部语法;10 天掌握地道发音;2 小时学会一学期单词;十一培训报名:东区 67260133 西区:61287628

### 年年中秋有金门

几年前,在当时颇为繁华的建设路上,有一个独特的点缀,温馨却抢眼,那就是金门饼家最初的一家小店。短短的几年时间过去了,建设路几经拆房拓宽,变得更加宽敞通畅了,如今的金门饼家专卖店也由当初的一家变成了 20 家。并成为河南烘焙行业的一块招牌,其优良的品质,精湛的做工,卓越的口感不仅为金门饼家,也为河南烘焙行业赢得了许多全国性的行业大奖,成为消费者放心、青睐的食品品牌。如果,烘焙行业也要像酒店那样以星级来论档次,金门饼家肯定是当之无愧的五星级。

关于金门饼家月饼的传说很多,它优良的品质、它上乘的味道、它悠远的故

# 银盘今夜满 金门别样情

“年年岁岁月相似,岁岁年年饼不同”,一年一度的中秋节,相同的月光下不知纠结了多少思乡的情思,多少团圆的渴望,在这样月华如水的夜晚,再没有哪一种食品可以比月饼更能承载人们的乡愁和情感了……

事、它做人的成绩都为金门饼家增添了迷人的色彩。越来越多的人已经把金门月饼当成自用、送礼的不二的选择。很多顾客明明单位已经发过月饼,但只要不是金门饼家的月饼,会再来到金门的专卖店挑上一盒自己喜欢的口味,留着与家人一起分享。

#### 质量永远不打折

金门饼家的郑总说过,他要求中秋过后各门店收回的月饼不能超过总量的 2%,结果证明,这个看似苛刻的规定,大家竟然都很轻松的完成了。尤其今年月饼生产 QS 标准

的出台,大家对月饼的质量和口感更加的看重,金门饼家因品质让人放心,好多专卖店出现了抢货断货的现象,公司的办公室人员不是为接不到订单发愁,她们经常因为满足不了客户的订货而为难。

离中秋还有一周,金门饼家的各专卖店就已经出现了抢购的场面,好多产品都出现了断档的局面,当其他品牌月饼都在打折抛售的时候,金门饼家的各专卖店却挤满了买月饼的顾客。大多数消费者也理性的认识到,只有购买真材实料的,货真价

实的,才能享受到不打折的质量。顾客的理解,让金门人觉得,当初那么辛苦严格的挑选原料,再累也是值得的!

吃过金门月饼的顾客都知道,金门月饼不仅好吃,而且实惠,质量更是让人放心,送礼自用两相宜。国家对月饼的包装有一个明确规定,一盒中的月饼,两块月饼之间的距离不能超过 2.5 厘米,否则便视为违规包装。可是笔者在金门饼家的专卖店看到,金门月饼有好几种款,盒里的月饼竟然是零间距的!真的很超值!

#### 管理滞后生风波

离中秋还有三四天时,热销的金门饼家专卖店内出现了一个小插曲,有些消费者拿着月饼券领不到票券上标注的产品了,有的可以从其他专卖店调过来,有的品种干脆就完全断货了。这让笔者感觉到,金门饼家虽然给顾客提供了货真价实质量优良的月饼,但用心抓质量的金门,各专卖店之间的管理上却存在滞后的方面——各专卖店之间的销售及订货方面没有实现联网销售,各店之间的信息不能在 2 分钟内到达公司办公室,从而出现了这种混

乱的局面。

为了解决这个问题,金门饼家迅速采取了两种措施,一种就是以高价的月饼冲抵断货的低价月饼,而且不用让顾客补差价,比如,客人需要的 116 元的月饼没有了,就让顾客领 128 元的产品,力争顾客满意;另一种办法就是由顾客任意挑选月饼,如果所挑产品价格低于票券价格,差价部分可以用金门饼家任意一款产品补偿,在金门饼家客流量较大的店里,有时甚至面包也吃完了,销量之大,可见一般!

但这件事也深深的让金门饼家的领导看到了公司的不足之处,公司的郑总表示,一定尽快实现各专卖店之间的联网销售,在把质量关的同时,也不能让管理再拖“后腿”了。