29日盛大开业 百盛店疯狂7天购物节

永乐家电国庆强档送“金”倾情演绎“淘金计”

家电连锁作为最主要的销售模式，逐渐主导了家电销售行业，却也在遭遇严酷的竞争之苦，由此带来的是整个家电连锁业的行业联动。永乐生活电器本周末即将推出年度重磅“淘金计——计计得利”大型系列营销活动。自本国庆开始，这次促销盛典活动将持续半个月之久。

作为国庆黄金周的前奏，9月29日，永乐将提前引爆二七商圈，百盛广场店将借助上周成功试营业，本周联手二七广场店共同举行盛大的正式开业活动。除了这两家旗舰店的开业以外，29日永乐的国庆重磅销售将正式开幕，提前2天开始黄金周促销，力度之大业将是空前的。据悉，本次永乐家电推出的“淘金计”，各种优惠酬宾活动层出不穷，让您在“计计得利”的大礼相送而满载而归。同时也联手知名厂商在十一黄金周之前投下重磅炸弹。

河南永乐总经理丁总在即将完美演绎“十一黄金周”中说：“买家电，到永乐，更多保障，更多实惠”。对老百姓的生活而言，如果定义关键词，那也许只有两个字：“生活”，依据河南省2006年的GDP增长和总量，追求品质，缔造和谐，无疑成为消费者生活的主题。从行业业态来讲，家电绝对可以成为这一生活概念的当家花旦，来承担这个关系民生、关系和谐的社会责任。需要与消费者引起共鸣，获得认同和归属感。这正是永乐本次倡导的主题——“计计得利”，即通过低价、品质、服务和价值来诠释生活，追求完美。

“淘金计”之第一计：早市第一桶金

河南永乐家电在全省门店推出国庆早市第一桶金，为了“普惠全城”，每天进永乐家电卖场的前38名顾客将得到由永乐家电送出的第一桶金，只要购物满1000元即由现金券和大礼包相送。每个卖场有38个名额，趁着永乐打造的“淘金计”，还不快来抢购您的第一桶金。

“淘金计”之第二计：开门又一金

在郑州市永乐家电十二家卖场均开门即送120万现金卡，购物只要满1000元即送120元现金券，这样的好机会，怎能错过。

“淘金计”之第三计：购物再送金

在郑州市永乐家电十二家卖场购物累计满就送，满3800元以上即送价值398元DVD或150元现金券、满5800元以上即送价值598元微波炉或300元现金券、满8800元以上送价值998元迷你音响或500元现金券、累计12800元以上送价值1380元手机或800元现金券、累计18800元以上送价值1980元数码相机或1000元现金券、累计满22800元以上送价值2380元洗衣机或1300元现金券、满2880元以上送价值价值2980元家庭影院或1500元现金券、满32800元以上送价值3980元15英寸液晶或2000元现金券、累计38800元以上送价值4990元笔记本电脑或2500元现金券和累计46800元以上送32英寸液晶加迷你音响或3000元现金券这一系列大礼。

“淘金计”之第四计：连环金连金

在永乐家电只要购物单张满500元以上的发票就可以参加抽奖，用发票去领取刮刮卡，只要拿到刮刮卡，4990元现金券的一等奖就有机会在你手中。

“淘金计”之第五计：夜市还淘金

在永乐家电南阳店、二七店、商业店、经三店和建文店这五家在9月30日18：00到23：00时间段内购买家电即送10元打的费。让您一身轻松的回家。

为了完美打造永乐家电“十一黄金周”之“淘金计---计计得利”早在一个月前，永乐全国市场已经向全球200多家供应商发起邀请，通过大单采购的方式，成功签署了200多亿元的采购协议，其中彩电商品采购额高达71亿元，占据最大比重。如此巨量的采购资源，在黄金周期间集中投放，河南永乐十一黄金周期间促销资源储备将会前所未有的顶峰。业内人士认为河南家电市场届时将会形成雪崩效应，造成各家电连锁、各品类之间的连环降价。这为完美打造“淘金计”计划打下扎实全面的基础。

其他各大名牌相机、摄像机十一黄金周期间，均低价盛大酬宾，方便消费者十一出行，记录美好时光。同时，彩电、冰洗、空调、手机、电脑、视听、精品小家电纷纷加入本次阵营，争奇斗艳。

“一样的家电，不一样的低价”重磅推出，各大品牌全部低价销售，挤干价格水分，同时，各大品牌供应商的联合助阵更是推波助澜。实惠多多，彻底释放巨资采购能量，永乐打造的“三剑客”黄金周无疑精彩非凡。

“淘金计”——河南永乐，决胜黄金周。

打包厨房时尚
方太好礼缤纷
四重惊喜大礼等着你

热烈祝贺方太承担
国家"十一五"科技支撑计划重大项目课题