

[车市快讯]

一汽马自达逆市增长创新高

在整体车市9月旺季不旺的情况下,一汽马自达仍延续了前3个月月均销量增长20%的速度,9月份一汽马自达凭借Mazda6、Mazda3两款产品的出色表现,实现销售10364辆,继8月的8570辆后,再创销量新高。据了解,在北京、杭州、上海等地,Mazda6的月上牌数,已经连续几月接近或超过昔日的销量冠军雅阁。

有分析人士指出,马自达品牌在中国崛起,进军国内万辆俱乐部,得益于其出色的产品性能、过硬的产品质量、完善的售后服务和良好的口碑传播。更为重要的是,Mazda6动感外形、出色操控等与生俱来的优势,使之成功进入了当前主流消费群体的选择范围。可以预见的是,Mazda6的销量将持续走高。 陈浩

北京现代金阳光举办垂钓比赛

10月20日,由北京现代裕华金阳光组织,北京现代车主在黄河滩旁边的一鱼塘举行钓鱼比赛。据工作人员介绍,此次活动受到从未有过的欢迎,整个活动下来竟然没有一个车主中途放弃,或是返程,大家脸上都洋溢着笑容。郑州车主李先生说,金阳光举办的这种活动太好了,把有相同爱好的车主组织在一起,既满足了车主周末携亲带友一同郊游,又结识了更多志趣相投的好朋友。 陈仪

跃进轻卡国内外创佳绩

据悉,今年9月新品跃进在国内市场的销量比8月又翻了一番,在海外市场上,跃进轻卡9月出口总量同比增长达到12%。作为南京依维柯进军全球市场的重要力量,跃进在国内、国外市场两线飘红。据了解,从10月到12月,跃进全系列产品都推出购车送油卡活动,只要购买跃进轻卡,就可以获得高达3000元的油卡。 屈彦飞

晚报周末赏车试驾会

数十位消费者感受海马魅力

上周六,在郑州晚报联合郑州海马汽车销售服务有限公司共同举办的周末赏车试驾会上,近40位消费者与海马汽车旗下的4款魅力车型齐欢共舞。不少选到心仪爱车的消费者高兴地告诉记者,晚报举办的周末赏车会非常好,为每一位消费者量体裁衣选择适合的车型,更提供最为优惠的价格,让买车也成为一种享受。

晚报记者 陈娟

帮买车的人买车

有过买车经历的人都知道想要买一辆适合自己的车有多不容易,从品牌挑选到车型挑选,再到价格谈判,几个回合下来车没买到路可跑了不少,而且对于大多数的购车者而言专业知识的不足难免使销售人员说什么就信什么。鉴于此,郑州晚报特联合实力经销商共同举办周末赏车试驾会,一对一地为消费者设计购车宝典。

来自惠济区的张先生告诉记者,一大早从惠济区赶来参加周末赏车会就是为了能够在活动中了解更多海马汽车的信息,而自己对于福美来二代心仪已久,早就想试驾这款车,但是由于没有时间试驾,总是下不了决心。本次活动中经过试驾后,觉得这款车性价比很高,果然名不虚传,再加上周末赏车会所推荐的4S店在维修和保养方面都有优惠和保障,决定近期就在郑州海马买车。

大腹便便的朱女士也是本次赏车会的团友之一,她要买一两宝石蓝的海福星来迎接自己即将出生的宝宝。朱女士告诉记者,由于丈夫出差,买车的重担只好落在她这个准妈妈的肩上,经过比较之后感觉还是海福星更适合自己家庭使用,晚报举办的周末赏车会不仅省却了消费者买车的奔波之苦,更省却了“侃价”的口舌之争。销售人员为朱女士计算好购车各项手续的费用后,朱女士当即表示定车。



帮卖车的人卖车

进入第四季度是所有汽车厂商竞争最为激烈的时候,也被称作是“年末冲关”,不言而喻此时的销售业绩对商家来说意味着什么,而郑州晚报举办的周末赏车会在为消费者量身定做购车计划的同时,也在为商家聚集人气。

郑州海马公司副总经理彭勇告诉记者,目前海马旗下几个车型走势都非常好,特别是海福星在8月底最高降幅达1万元,降幅达到12%之后销售量节节攀升,月销量

突破了8000台。但促销只是手段,决定海福星销量走红的根本原因是汽车本身的实力。海福星是一款以稳定可靠、经济省油为特点的成熟车型,秉承了老款福美来车型的风格和品质,凭借马自达独特的运动基因,以低价格高配置迅速占领市场,形成了“皮实耐用”的口碑,大有取代“老三样”之一的捷达之势。此次海福星销量的优异表现,也是市场对这辆“幸福可靠车”的认可度提升的体现。

灵动体验

激情试驾



进店有礼

- 一、凡来郑州大亚公司试驾客户均赠送精美礼品一份;
- 二、凡购车客户均赠送500元汽车装饰券;
- 三、凡首次来公司维修保养的客户,均赠送300-3000元的汽车维修券。

诚聘 副总经理和总经理助理各一名
汽车美容技师和汽车装饰技师

郑州大亚实业发展有限公司

公司地址:郑州市西环路与化工路交叉口向北200米路东 宇达国际汽车城
销售热线:0371-67533188 67533288 销售热线:0371-63798120 63798778
公司网址:www.zzdysy.com

周末赏车试驾会邀您体验上海通用别克、雪佛兰

本周六上午,晚报赏车试驾会将“转战”上海通用别克、雪佛兰河南众通4S店,消费者可在现场零距离接触凯越、君越、乐风、乐骋、新景程。现场订车除享受到团购优惠外,还将有机会获赠精美汽车装饰。报名电话:13598890729

江铃汽车第六届节油赛河南站落幕

10月20日,江铃汽车第六届全国节油大赛河南站比赛在郑州落下帷幕,14名江铃汽车用户和6名其他品牌用户参加了本次比赛。此次比赛采用原车实

路的形式,主办方为每辆车加装了外挂油箱,注入等量燃油,回到终点后,测量剩余油量,全程57公里。最终来自郑州市的安磊和徐家南分别以1.9L(折合3.333

升/100公里)和2.1L(折合3.684升/100公里)柴油的优异成绩分夺江铃宝典皮卡组和福特全顺组第一名,整个比赛委托郑州市公证处全程公证。 陈浩

讲述

我和小Q“回娘家”

车主:朱蕾 车型:QQ6 记录:陈娟 线索提供:河南通美

我是一个“网虫”,没事就喜欢在网上泡,偶然间,让我发现了小Q漂亮的身影,我一见钟情。于是在今年五一从河南通美4S店把它带回了家,让它陪我度过了一个最难忘、最高兴的生日。

时间过得真快,我和小Q认识有快半年时间了,刚刚和它去了我一直想去的宜昌旅游回来,想想,应该和小Q回趟“娘家”了。正好,河南通美服务站已经和我预约了9日去检车。

9日的天气真是超好,

我的小Q载着我压马路的心情更是超爽,我准备让它的心情“私家医生”给它做个体检,再给它做个SPA。

到了“娘家”差点以为走错了门儿,接待大厅和客户休息室已经焕然一新,室内装修真是没得话说,现在我也和小Q一样,来一把精神上的享受。通过休息室明亮的玻璃窗,看见专业维修技师在给小Q认真地检测,CSP又提醒我的小Q要做保养了,我欣然同意。细细品清香的茶水,放心地呆在客户休息室享受网上“冲浪”。40分钟过后我抬

头看见小Q正在美美地做着SPA,当CSP拿着项目清单给我讲解所做的项目及费用时,其中还有99项免费服务。呵呵,真是不错,但我还是贪婪地想要打折,售后服务人员说今天是优惠活动最后一天的抽奖,没想到我是来对了,而且我运气超好,中了七折的头等奖,另外给我办了一个积分卡,还送了我一份小礼物,真是太划算了。伴着CSP的道别声,愉快地和我的小Q离开了“娘家”,开始了我们快乐的旅程。