



河南饭店东大门北侧有一家眼镜店，看上去与别的小本生意没什么不同。但只要稍稍驻足，就会发个中奥秘。这是一家很传统的店，牌匾“精华眼镜”采用古典的木牌，下面还有一副对联：“真品真价亦真情，精验精配于精华”，横批“眼镜世家”。

这就是沉淀着77年历史、历经三代的中华老字号“郑州精华眼镜行”。

在这个简约的小店里，1930年（民国十九年）3月，精华眼镜行在德化街开业，因为李竹轩利用家族积累的一点本钱创办的，门面不算大，但该店装潢别致，圆弧门上有醒目的眼镜标志，成为当时德化街上的一景。

李竹轩是河南巩县人，入行之初在开封马道街“和鸣斋”钟表眼镜店从事配镜业务，其三哥和侄子李钦殿在店里从事钟表修理，都是一流手艺。自1901年（光绪二十七年）卢沟桥至汉口的京汉铁路开通，郑州火车站以东地区由河南巡抚陈龙奏请清政府辟为商埠后，该地区尤其是德化街商贾云集，五行八作日新月异，却唯独没有钟表眼镜店。李竹轩看出商机，拿出全部家当毅然在德化街租了一间门面。

起个什么店名呢？李竹轩在开封的好友、河南著名书法家陈玉璋建议，取“精华”二字为好，表明注重商德，在经商之道中取其精华，去其糟粕；亦含有日月精华，至人明目的良好祝愿。李竹轩欣然同意，陈玉璋即兴挥笔。就这样，“精华眼镜行”的金字匾在德化街竖了起来。

招聘 本栏目因业务发展需要，现诚聘：广告业务精英 3名 另：诚招自由广告人加盟 待遇：800+提成 电话：66296631 13523593423

屈小丽韩式“三维立体”祛皱、祛眼袋 非手术整容均可打折优惠！ 地址：二七广场北京华联南门外对面

记者探访 简约小店 别有洞天

我们见到了郑州精华眼镜行的第三代传人、高级验光师李雅娟女士。当年，为了使精华眼镜第二代掌门人李钦殿的验光配镜技术不至于失传，由郑州市商业局批准，李雅娟调入钟表眼镜专业店，跟随父亲学习验光配镜业务技术。李雅娟从此开始了自己的验光配镜技术生涯，转眼便是30年。

今年56岁的李雅娟，2001年从郑州钟表眼镜专业店退休后，在纬二路开了家小店，把“郑州精华眼镜行”的招牌贴了起来。其实，父亲李钦殿的心愿是让精华眼镜行重回德化街，可在德化街那条

创始人李竹轩 奠定精华专业地位



精华眼镜行创始人李竹轩

殿去世前写的自传，说道：“这是我父亲在74岁那年写下自己大半辈子的总结，看过之后也许会让你们对精华有更深理解和体会。”

接过并不厚的纸张，分明能感觉到历史的余温，读着读着，思绪就跟着李钦殿老人的文字回到了20世纪30年代。

原来精华眼镜行在创业初期，主要以钟表为主，眼镜只是副业。李钦殿对配镜业务并不精通。“后来我在开封河南大学一个同乡那里借了一本《屈光学》书，大开眼界。有一天，店里来了位顾客，说他的眼镜架坏了，在别处配了一副镜架，可是戴上后看不清，非常着急。他说只要我们找到毛病，要多少钱都行。我拿着他的眼镜对照刻度表，测量出是散光，由于他的眼镜是圆形的，找不到镜片的轴度，后来我拿镜片在他眼上比试，才找到了轴位，安装好后，顾客戴上眼镜看清人和物，非常满意。”没想到，这位顾客竟是来郑州豫中打包厂巡查工作的上海总厂的管理人员。事后，他在《华北日报》投稿表示感谢，说在大的眼镜公司解决不了

李雅娟拿出他父亲李钦

拆迁，李雅娟费尽周折，才在河南饭店门口找到了这家门面，“离原来的店不太远，不会损失老顾客。”

现在店里除李雅娟外，还有三名员工，也是郑州钟表眼镜店的退休职工。当年都是李钦殿亲手带出来的徒弟。

“我们不求赚大钱，退休了，还能有个自己喜欢的事情干，这就足够幸福了，而李姐的目的就是把祖上的招牌继续下去，所以，我们工作得很开心。”聊着聊着，李雅娟和姐妹们回忆起当年的盛况，从她们口中，我们详细了解了这个“眼镜世家”的风风雨雨。

生活可以让人变得现实，但不会扼杀热情之人的梦想。“一旦有机会，我一定会选择重回德化街。只是，目前还没有条件。”去年纬二路

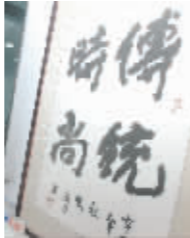
的问题，竟在德化街半间门面的精华眼镜行解决了。从此，精华眼镜行配眼镜的名声大振。李钦殿因此被李竹轩由学徒提升为正式店员，从此不用再干杂务活儿，可以专心钻研配镜业务。

1932年，精华砍掉了修表业务，专门销售眼镜，成为专业眼镜店。1944年，日本鬼子轰炸郑州，“精华”也未幸免，抗战胜利后，精华又恢复老店模样，其信誉、质量保持不变。1945年，年事已高的李竹轩将精华的担子移到了李钦殿肩上。

老字号，与一座城市的商业文明相伴而生，共衰共荣。一座城市曾经的老字号的多少，折射出当年的繁华与否。河南老字号，大多产生于19世纪末20世纪初，作为农耕文明与近代商业文明交合的产物，具体体现着传统文化对商业的巨大影响，给人很多追忆。

今天，就让我们一起走近有着77年历史的郑州精华眼镜行，了解它的过去和现在。

晚报记者 苏瑜 实习生 任中敏/文 晚报记者 张翼飞 马健/图



不该忘记的『精华眼镜』



第二代掌门人李钦殿 将精华发扬光大

初出茅庐的李钦殿提出了“货真价实树立信誉，精工配制促盈利”的经营理念，精华配制的眼镜均采用当时最好的镜片，再加上精心验光，配出的眼镜度数准确，透光率强。出售的眼镜如有屈光不正和其他毛病的，凭保修单一律免费维修。完善的服务为精华赢得了更大的名声，来店购买和配制眼镜的人络绎不绝，日销售额高达3000元。国民党河南省主席刘茂恩见“精华”生意越做越大，便提出参股投资，被李钦殿婉言谢绝了。

精华的真正发迹源于一单意外生意。解放战争期间，上海战乱，精华长期的合作伙伴来到郑州，将手上积压的一大批货带来交精华销售，李钦殿采取了一种前所未有的促销方式：一元一套，包括水晶眼镜、



第二代掌门人李钦殿

镜布、眼镜盒。结果货品全部售出，赚了个盆满钵溢。

新中国成立后，李钦殿由于资本积累丰厚，成为郑州最年轻的资本家，还因此当选市政协委员。当时的郑州百废待兴，老百姓想配副眼镜很不容易，常常三更半夜排队定制，眼镜还得再等一个月。见此情景，李钦殿拿出自己不多的账外资产（大部分资产被评估充公），在精华店后边建了一间制作工厂，加班加点制作眼镜，缩短顾客取镜的时间。这是河南省第一家磨制镜片车间。

1955年公私合营，精华眼镜行成为国营企业。“精华眼镜行”和“亨得利眼镜店”、“三三眼镜店”、“大宝华眼镜店”、“宝三斋眼镜店”等店一起合并成为“郑州市钟表眼镜中心店”，中心店“精华眼镜行”仍以“精华”为该店字号。

1976年粉碎“四人帮”后，政府在精华眼镜行原址上盖起一座五层大楼，改名为郑州钟表眼镜专业店。该店后隶属于郑州市百货公司，系国有企业。李钦殿和他的女儿李雅娟曾经是店职工。直至李钦殿去世（1998年），他重开精华眼镜行的愿望也未能实现。曾经红火过的郑州钟表眼镜专业店也几经搬迁，最终因为体制问题和种种原因，于20世纪末在市场经济大潮的冲击中宣布破产。



第三代传人李雅娟 圆梦老字号

2007年5月15日，李雅娟领取了“河南中华老字号”的标牌。虽然只是一种象征性的牌子，但它却蕴藏着李家三代人对“精华”的热爱。李雅娟说，她对眼镜行业的感情是与生俱来的，割舍不了的，这一点别人也许很难理解。她理解父辈们为了眼镜事业所付出的艰辛。父亲的敬业态度至今影响着李雅娟，“退休后，他让我给他买了一个验光箱，到乡下走街串巷给农民配眼镜。父亲那代人的精神，现代的年轻人是无法想像的。老人半生坎坷，但从未自怨自艾。”

何时重振父辈的辉煌，何时让“精华”再度成为郑州耀眼的新星？李雅娟无时无刻不在想着这件事。“精华重回德化的梦想我一直没有放弃过，但踏踏实实做好眼前的事才是当务之急。现在，大街小巷到处是眼镜店，我们不想和谁争高低，只想踏踏实实地经营，父亲曾经告诉我，如果眼镜配得不好，就像医生给人吃了假药，良心不安啊……” “真品，真价，真情”，



精华眼镜行广告

河南郑港汽车装饰有限公司 中国服务行业十佳品牌 二十年郑港汽车装饰，首长座驾定点装饰店 热烈庆祝德国西门子公司诞辰160周年 特推出 汽车GPS卫星导航2100型 2580元 国际品质 国产价格 郑港2007金秋隆重推出：美国天鹅绒、蚕丝绒系列座椅座套 不可超越的品质，无以伦比的舒适 真正做到冬暖夏凉，超强吸水透气，创造最佳音场环境，阻燃、防火、抗静电、抗油污、耐磨、日照下不褪色，纳米技术应用，婴幼儿座椅适用。

订全国特价机票 请打8个6 郑州 广州4折起 郑州 深圳4折起 郑州 上海5折起 郑州 成都6折起 男：恭贺郑州新开通 鄂尔多斯航班，特价4.5折起 除了特价还有积分。您，还想什么？快快行动吧！ 国内机票 国际机票 宾馆预定 24小时 服务热线：0371-66666666 郑州灿烂阳光航空服务有限公司 http://www.66666666.com.cn