

是渠道创新还是无奈之举？是分流市场还是扩大销量？

手机扎堆电视直销 卖场积极应对

专家提醒您，不管哪种销售渠道，重品质才是关键

□晚报记者 祁京/文 见习记者 赵楠/图

近期以来，手机产品电视直销热席卷手机行业。打开全国各大卫星电视频道，手机直销节目层出不穷。其中，除了恒基伟业、长虹、金立等国产手机之外，三星、LG等国际手机厂商也加入了电视直销的阵营。



电视直销欲挤入手机传统渠道分一杯羹，但保障品质才是把这杯羹做大的根本。

直销厂商态度 绕开传统的“层层盘剥”

金立语音王和长虹小智灵在10多家电视台投放了手机电视直销广告。夏新双核股票王在东南卫视、浙江卫视、CECT待机王C1000在江西卫视……如果做细致统计，做手机直销广告的厂家还远远不止这些。

业内人士告诉记者，目前参与电视直销的手机以中高端产品为主，比卖场便宜较多是其吸引消费者的重要手段。根据记者在多家家电综合卖场和手机卖场取样的结果，做电视直销的手机，一款要比卖场便宜1000元上下，如金立语音王手机市场价3580元，直销价仅为2499元。夏新双核股票王市场价3280元，直销价2380元。而低档手机，目前

还没有发现有做电视直销。

不仅是国产手机，合资品牌的手机也加入到了电视直销行列。一合资品牌负责人表示，电视直销甩掉了国包商、省包商、经销商和家电卖场等中间环节的盘剥，把利润直接让给消费者。

消费者态度 性价比听起来更实际

面对手机电视直销，消费者已经产生了意见上的分流。消费者小申表示不会考虑电视直销推荐的手机。“像永乐、国美这样的卖场里，他们卖的手机以报馆定制为主，比电视直销要有保证。”出于对电视直销夸张的销售信任程度不高，类似小申这样的消费者更多地会选择在卖场里实物购买。

而在银基从事批发生意

的王小姐则觉得，手机已经不是奢侈耐用产品，“我平时也没时间去卖场里看，电视上能把手机的功能直观地演示出来，而且便宜不少。”在看了某品牌的“娱乐王”手机之后，王小姐马上从电视上购买了一部，“看店的时候玩会儿游戏，这手机挺好的。”

卖场态度 分流？扩销？需时间检验

曾经在国产手机厂家做过营销的黄先生告诉记者，现在国产手机大多使用台湾的MTK平台，这种平台整合度很高，基本上已经内置了MP3、MP4、蓝牙等功能，并且能够支持大屏幕、手写、语音报号等国内消费者喜欢的功能。该平台还有个明显的特征，那就是手机屏幕大多支持手写，并且底部有几个内置

无法改变的功能的快捷图标。“正是MTK平台的推广，使得厂家可以用一个平台开发出多种产品，对电视渠道进行专门的包销定制。”

国美集团总部手机业务负责人表示，虽然有些手机厂商借助电视直销提升了销量，并且也确实分流了传统卖场的部分销量，但是，“据我了解，它们通过电视直销售出的产品整体占比例很小，我们会专注于做好我们的渠道，暂时不会去考虑电视直销的影响。”

而黄先生则认为，目前手机电视直销对传统卖场销售渠道在销量上不会产生较大影响，但利于有强针对性的购买，因此，电视直销将成为下一阶段手机销售的主打概念，将会有越来越多的厂商参与，并将在一定程度上影响消费观念。

本报砍价联盟出击

第一站：团购手机

大众消费时代，集合才有力量，团购节省每一分钱。晚报砍价联盟正式成立了，无论你是学生、工人、农民、白领都可以参加到砍价联盟这个大团体中，我们的目标是：集体杀价，维护消费者自己的消费利益。今后在您或您的家庭购置任何一样商品，都可以和联盟成员联合团购。

在11月10日~11日，郑州晚报砍价联盟举行第一次活动——手机砍价团，在郑州华联南广场和八方通讯二楼天桥，砍价联盟的成员们可以在亿通手机卖场郑华店和八方通讯店内进行砍价购机活动。

今日起，郑州晚报砍价联盟开始接受报名。

见习记者 虎萌

报名电话：郑州晚报报名电话 67655294、亿通手机连锁郑华店报名电话 66238766

砍价联盟QQ群号：49522138（为保证报名信息的真实，QQ群仅供群友互相沟通价格、投诉以及我们监督保障价格最低，不接受报名）

[卖场信息]

国美：举办彩电狂欢节

为祝贺河南新国美采购暨23亿彩电订单签订大会暨2008视界彩电峰会的召开。明日，河南国美将举办彩电狂欢节。买40英寸~42英寸送21英寸彩电，买46英寸平板电视送29英寸纯平彩电，买52英寸平板电视送笔记本电脑。同时，全线订购海信3226、康佳32CS31、夏新32E51、夏新46E51等32英寸液晶彩电，购以上液晶彩电均送DVD一台和电子图书。

河南国美总经理刘昆介绍说，其借新国美集团彩电峰会的采购大单，通过包销定制等形式，降低平板彩电畅销型号的售价。合资品牌52英寸液晶电视价格全线拉低，夏普52英寸彩电52GH1通过国美独家包销，现仅售22990元并赠送丰厚礼品。

同时，该公司将在德化店、大上海城店、金成国贸店举办大型促销活动。购物满6000元加送21英寸彩电一台，满12000元加送29英寸彩电一台，购物满一定金额还可赢取20英寸液晶、29英寸彩电、万利达音响等礼品。

永乐：吹响平板电视“集结号”

自今日起，永乐家电将推出连续四周、五个阶段的“重磅促销”。本周末，在河南永乐家电将启动第一阶段——平板电视之吹响“集结号”。本次所集结包括FULL HD全高清系列，包括了目前市场的各类高端品牌，东芝的42英寸和东芝46英寸，飞利浦的42英寸和47英寸，LG的42英寸，索尼的40英寸，日立的42英寸，夏普的52英寸，松下50英寸和42英寸，海信的42英寸，TCL的46英寸，厦华的42英寸和47英寸，海尔的42英寸和康佳的42英寸等主打新品，并对平板电视新品进行价格大战，限时销售。同时针对液晶彩电进行“购机抽大奖活动”，届时将送出37英寸、26英寸、电磁炉等大奖回馈消费者。

厂商也投入了巨大的促销资源，海信32英寸、康佳32英寸、夏新32英寸、夏新46英寸等液晶彩电，均送DVD一台和电子图书。考虑到目前家庭购买2套以上的情况，河南永乐还开展了“同品牌液晶购买，送礼上加礼活动”，只要是同品牌购买，除了送一份大礼包之外，还加送最高600元的现金券，并在河南永乐家电郑州市所有门店同时展开。

五星：未来路大卖场即将开业

五星电器宣布，其在郑州的第五家门店——未来路大卖场将正式开业，该店面积6000多平方米，定位高端精品店，推行全新经营理念。

河南五星电器总经理战卉表示，未来路大卖场位于郑州市东郊核心商圈金水路与未来路交叉口西南农展中心一至二层，面积6000多平方米，开业后，无论从规模、产品、服务上都可称得上是东区头号家电超级卖场，预计在11月开业。目前，五星未来路大卖场已经开始装修。据了解，五星未来路店一开始就定位高端，并主打时尚3C产品，这种差异化定位在郑州家电市场还是第一家。

另外据悉，上周五电器“金秋家装节”第一波消费者一次性购买两件以上家电产品的比例占到总体销售额的60%以上。承接第一波的旺销势头，五星电器将继续推出家装攻势，第二波促销从本周末开始。

晚报记者 祁京

苏宁第4届全国热水器节明日开幕

以“全速热身、海量惠卖”为主题的苏宁第四届全国热水器节明日全面拉开。苏宁联合了热水器、油烟机、灶具、消毒柜、水槽、小电器、精品、冬季产品、浴霸、新品十大品类进行全线的联合让利，满千返券的力度也将是历届热水器节中最大的一次。

河南苏宁总经理李志刚介绍说，本次热水器节分为“保价省事放心选”和“十大

品类称心选”两个阶段，将以“全速、海量、联动、惠卖”为主要特色。据介绍，活动期间热水器产品将参与全程保价，苏宁承诺，凡在其他卖场发现同品牌同型号产品低于苏宁活动价格者，均可获得全额补贴。另外在活动期间，消费者前往苏宁各门店，均可找到标贴。据了解，凡张贴有该标贴的产品，消费者在购买时，可获得最低50元最高200元不

等的电费、燃气费补贴。

据介绍，从热水器的终端表现上来看，价格、时尚、智能化、节能、中高端热水器很受消费者的青睐。同时，热水器加小厨宝的“组合”套购已经成为当下较为实惠的一种促销趋势。在本次节日期间，AO、海尔、西门子、阿里、万和、万家乐、美的、能率、林内等众多一线热水器品牌大力支持苏宁热水器节。

此外，苏宁还为在“热

水器节”期间参与活动的消费者提供了人性化的增值服务。据悉，活动期间苏宁将会指定专业人员上门统一进行旧机的回收，同时，申请办理热水器节服务卡的消费者，还可获得额外的增值服务，如免费赠送燃气热水器专用排烟道管（一般在2.5米内）或电热水器的免费安全检查、清洗内胆或者镁棒等。

晚报记者 祁京

气温骤降，如何选购取暖小家电

本期店长：河南永乐生活电器二七店店长李品

取暖小家电的品种主要是小太阳、油汀电暖器、空调扇，以及一些特殊材质或加热方式的板式电暖器。这些取暖设备的价格一般都在150元~500元，也有一些小型的取暖设备定价在百元之内，最便宜的一款仅售49元。今年，各类取暖电器都推出了不少新品，像艾美特推出了不刺眼的“小太阳”。以往的小太阳取暖器在发热过

程中会发出刺眼的光，晚上在卧室用会影响睡眠。桑普推出超薄板式碳金硅电暖器，使用碳金硅复合陶瓷加热板，双重立体加热，更适合大面积居室使用。

根据永乐二七店的销售数据，在各类取暖家电中，销量最好的是油汀取暖器，实用、无异味、耗电量较小、使用寿命长达10年等优点很受看重实际用途的消费者青睐。

选购电取暖器，除了看价位，更应考虑家庭房间面积和居室保温条件。一般，电暖器每100瓦功率制热面积为1平方米，所以，一间15平方米的房间，选择功率为1500瓦的电暖器就足够了。另外，家用电暖器最好选择功率2000瓦以下的，以防功率过大发生断电等意外。

如果居室保温条件较差，可以选择远红外线等辐

射式取暖器，只对局部空间进行定向加热，可以避免加热整个房间耗能过大；若居室保温条件好，则可以选择对流式取暖器。

此外，购买电暖器还要注意看散热片之间的连接是否结实，有无过热保护装置。据介绍，现在市场上比较安全的电暖器内部连线采用的是航空导线，油汀外壳钢板厚度约0.6毫米。

晚报记者 祁京