



婷心大姐将钱亲手交还给贾先生。 晚报记者 赵克 图



民警将这些气罐从屋里搬了出来。 晚报记者 赵克 图

钱丢了，完璧归赵

气疏了，化险为夷

## 贾先生吃碗面 差点“花”了2.8万元

### 急着去买基金，装钱的包竟忘到面馆里了

□晚报见习记者 张璇

本报讯 一心想早点去买基金的贾先生在常去的面馆吃了碗面就匆匆离去，却把刚取的2.8万元现金忘在了面馆里，多亏两个好心人才没有丢失。昨日下午，接到电话赶来的贾先生庆幸地表示：“光顾着去买基金，差点吃了碗高价面”。

昨日12时许，贾先生来到黄河路与卫生路交叉口附近的面馆要了碗3.5元的臊子肉拌面，因为是

这里的常客，贾先生随手就把装有刚取的2.8万元现金的小包放在身边的椅子上。为了早点赶去买基金，他三下五除二就解决了面条匆忙离去了。“哎呀，我的包！”走到京广路时，他才突然想起来自己的包忘在了面馆里了。“这可咋办呀？”贾先生吓得出了一身的冷汗，抱着一线希望一边往回赶一边拨打110报警。

“你们有没有捡到一个包？”接到报警后，特巡警一大队民警冀晓勇、张克立即

赶到了面馆询问老板。“有一个，你们看是不是这个？”老板刘女士赶紧递过来一个小布包，并称是一个40岁上下的男子发现了这个包并交到自己手中代为保管。

“真没想到这么快就找到了。”贾先生接到民警的电话总算放下了心。等他赶到面馆发现现金分文未少，拉着刘女士的手感动地表示：“真是谢谢你们了。我光顾着去买基金，今天差点就吃了顿高价面。”

线索提供 王洪岩

## 居民楼里充气 提供方便还是提供危险

### 这事关系到大家的切身安全，发现了请举报

□晚报见习记者 张璇

本报讯 一非法倒装液化气窝点在居民聚集区隐藏了3个月，直到工作人员查处时老板还在充气，并振振有词地表示“这是为大家方便，有一点危险也没多大事”。昨日上午，特巡警一大队、金水区安监局以及未来路办事处三家联合，将隐藏在聂庄内的非法倒装液化气窝点依法取缔。

昨日10时50分，有市民举报聂庄有一个非法

倒装液化气的窝点，已经隐藏了3个月。特巡警一大队赶到现场时，老板正在往液化气罐内倒气。记者在聂庄一个五层小楼的一楼看到，20平方米的房间内放着3个45公斤的液化气充气瓶，另外墙角里还堆着20多个大小不等的准备充气的液化气罐。而在这狭小的空间内，竟然还摆着一张床和若干生活用品。整个屋子里弥漫着强烈的液化气的味道。

“这地方一旦爆炸，整

个五层楼都会变成废墟。”金水区安监局的工作人员赵能辉表示，在这样人口密集的地方窝藏着黑窝点有着重大的安全隐患，一旦爆炸将会造成群死群伤的恶性事件。

此外，赵能辉还表示，除依法取缔该窝点外，对其他这样的黑窝点将继续加大打击力度。如果市民发现类似的黑窝点，可拨打金水区安监局安检三所的举报电话，0371-69125069。

线索提供 王洪岩

## 打造“爱生活的家” 苏宁3C+模式进入2.0时代

向来以各类产品为促销主题的中国家电零售业，本周将迎来一次重大变革。苏宁电器宣布，将于本周起在全国启动2007全国3C+家电节，并以“苏宁3C+，爱生活的家！”作为广告主题语。据了解，这一举动一方面是苏宁抢占岁末家电消费制高点的市场行为，另一方面也是苏宁3C+模式全国普及和升级的战略行为，3C+模式将正式由“产品升级”转型“消费体验升级”的2.0时代。

从广告语的变化不难看出苏宁对自身定位的变化，如今的苏宁电器更多转向把自身连锁店打造成为消费者的“3C购物之家”，关注民生需求、提升生活元素，注重消费个性，不再充斥价格营销，全面引领家电的时尚消费潮流。

据苏宁电器营销总部执行总裁金明介绍，其实苏宁在第一阶段的3C+模式就已经非常

注重消费体验，主要从环境、设施、信息化购物上做了很多创新。譬如对3C+旗舰店的环境亮度、室内温度、通道宽度、货架高度等标准作出了明确要求，并严格执行；休息区、饮水区、杀毒区、充电区、MP3下载区等区域的设置则是为了满足消费者在店内的各种需要；SAP信息系统下的购物速度则达到创记录的28秒。所有的服务细节被定义为苏宁5S服务，分别用来满足 Selection- 优选精选、Saving- 省心省钱、Service- 售后无忧、Solution- 整体解决、Satisfaction- 满意体验五大方面的所有服务需求。

金明认为，前面已经做的服务创新只是满足了大众消费者的基本体验需求，就如同进入医院要求安静和卫生的要求一样，此次2.0时代除了上述消费体验的进一步细化研究外，苏宁更看重消费者实时变化的购物需

求和个性需要，在促销动机和行为上发生了极大转变，并由此顺势启动了2007全国首届3C+家电节，它涵盖了热水器节、洗衣机节、手机节、空调高端精品推广月、高清影音推广月等多个品类的大型促销，因此也被整体以“3C+家电节”命名，能够满足具体一类人群的购物需求。例如针对目前煤气的价格一路上涨，苏宁为消费者推出了大量不使用煤气的生活家电新品，用大规模的让利活动引导消费者主动精打细算，降低生活成本，而不是跟风涨价，由此实现消费者和厂商的共赢。

金明表示，“这会是一次巨大的挑战，需要我们和合作伙伴付出更多的努力和投入才能真正确保对消费者的承诺，但我相信这是对我们一次质的提升，因为我们定位是要做‘爱每个人生活的电器专家’！”

IATA 灿烂阳光 航空服务

# 订全国特价机票

## 请打8个6

郑州-广州4折起	郑州-深圳4折起
郑州-三亚4.5折起	郑州-上海5折起

团队价格更优惠：

郑州-广州3折起	郑州-深圳3折起
郑州-长沙3折起	郑州-桂林4.5折起
郑州-成都5折起	郑州-昆明5折起

除了特价还有积分，您还等什么？快快行动吧！

国内机票 国际机票 宾馆预定  
24小时  
服务热线：0371-66666666

郑州灿烂阳光航空服务有限公司  
http://www.66666666.com.cn