

“2007年度中原家居建材行业杰出品牌评选”入围品牌

家装品牌

北京龙发, 河南超凡, 北京东易日盛, 上海美巢, 北京业之峰, 河南易居, 北京实创, 北京元洲, 南京钟凯丽, 河南大地, 南京白桦林, 北京瑞博文, 北京鸿利博雅, 西安峰光无限, 香港正开, 香港香江, 北京博洛尼, 北京阔达

建材品牌

欧派橱柜, 圣象地板, 升达地板, 肯帝亚地板, 生活家地板, 瑞嘉地板, 伟光地板, 安信地板, 大自然地板, 北美枫情地板, 宜华地板, 圣保罗地板, 宏耐地板, 美涂士涂料, 法恩莎卫浴, L&D 陶瓷, 箭牌卫浴, 邦太橱柜, 马可波罗瓷砖, 威能采暖

家居·卖场品牌

红星·美凯龙, 美克美家, 新家园, 好易家, 家得宝, 郑东建材家居城, 凤凰名优, 五洲陶瓷, 华丽灯饰, 新家居, 美家家居, 长宏建材

做最实惠的商家

交通便利, 众多知名品牌云集好易家建材超市
标准化措施, 旨在建立建材销售的标准化流程

□晚报记者 袁瑞清

在2006年成立之时, 好易家建材超市在中原建材界首次倡导体验式消费的模式。而在一周年到来之际, 好易家再次推出大规模的优惠活动。

市区里的建材商场

“买建材, 我一般会首先选择好易家, 因为交通比较方便。”昨日, 在好易家建材商场, 一名前来购买橱柜的刘先生告诉记者, 买建材产品往往要跑上很多趟, 因此交通是否方便也显得十分重要。相比其他建材市场, 好易家一个明显的优势在于地理位置, 位于黄河路与南阳路交叉口处, 它也是郑州市区第一商圈内最大的建材装饰商场。

刘先生是好易家的老客户了, 他说, 好易家有完整产品链条, 包括板材、布艺家纺、五金、陶瓷、洁具、木地板、门、整体橱柜、衣柜、散热器、集成吊顶厨卫吊顶等。当然, 好易家的产品同样质量过硬。圣象、大自然、欧诺、帝森、金舵、宏陶美心、星星、卡尔凯旋、索非亚、大连实德、友邦、德莱宝、金朝阳板材等, 全部都是一线知名品牌。

对于服务, 好易家同样贴心。独立的客户服务中心, 统一管理, 免除了消费者来回找商家的辛劳, 并率先在郑州实行了“先行赔付”的经营举措。

家居资讯

全省100余家家具业高层来郑参加“中原家具发展论坛”

日前, 全省家具界100余家家具企业的高层齐聚郑州, 参加了河南省家具协会主办的“中原家具发展论坛”。在论坛上, 河南省家具协会理事长唐吉玉介绍说, 近年来河南家具经过长期的历练发生了巨大变化, 涌现出了一大批优秀企业。据初步估算, 目前郑州约有2000家左右家具生产企业, 集聚在郑州老107国道以东、郑汴路以南。河南板式家具异军突起, 无论在企业规模、数量、品质等方面都优于河南周边省份, 在河南及周边省有很大的影响力。

张真

家居消费普查参与送礼 网友获悉纷纷参与

上周四, 商都家居网联合本报, 推出的“2007家居消费普查”活动正式上线, 经过将近1周的在线调查, 昨天, 记者从商都家居网了解到, 网友们获悉后纷纷参与。据悉, 商都网·家居栏目作为推荐名优家具、装饰材料及家装服务的专业网站, 此次联合中原主流媒体郑州晚报·第一家居, 举行的2007家居消费普查活动是通过业主角度对家居品牌的消费印象和使用感受进行调查分析。调查结果将由商都网家居数据中心进行统计分析, 最终让消费者更加理智地选择购买家居消费品, 同时倡导行业服务意识, 以便为消费者提供更优质的产品和更好的服务。

李晶

新家园原价回收装修余材还在进行 “零首付”分期付款活动正在推行 建材消费, 步入大服务时代



新家园供图

房子装修好了, 剩余的材料怎么办? 相信很多消费者在装修完房子后都曾遇到过这样一个难题。近日, 新家园建材超市就推出的一项人性化措施, 成功化解了这一难题: 只需要业主一个电话, 新家园将上门按原价回收装修后的剩余材料。

新家园建材超市一名负责人告诉记者, 该措施的活动时间为2007年10月28日到12月31日, 这期间, 凡在新家园购买装修材料累计满1万元的客户, 都将享受原价回收剩余装修材料的增值服务。“剩余的材料累计要满50元以上, 并且不影响二次销售, 新家园将依据顾客的购物单据现场核实现场退款。”

竞争的压力使得郑州摊位制建材市场项目的不断开发、改造升级, 使建材市场的竞争更加激烈, 同时也使建材市场的服务与管理得到提升。正是在此变革的浪潮涌动时, 新家园的决策者经过大量的考察和思索, 不断改进服务理念, 提升服务措施, 真正成为了河南建材消费“大服务时代”的引领者。

在新家园众多服务措施当中, “零首付”买建材显得独具特色。新家园建材超市与中信银行联合推出的“持中信信用卡在新家园购建材享受零利息、零首付”分期付款活动。消费者如有意参与此项活动, 只需到中信银行办理一张信用卡, 持此卡在新家园建材超市购买建材时, 只需在中信银行安装在新家园建材超市的终端POS机上轻轻一刷就可轻松搞定, 而且可在一年内还款, 不需要付利息。据悉, 将“零首付”的家装概念首次引入中原, 这是目前省内第一家, 也是唯一一家提供家装“零首付”的建材超市。

晚报记者 袁瑞清 师红涛

业之峰装饰 高端访谈



宰永峰: 峰翼研发中心 研究员

设计心语: 设计来源于生活 设计创造生活

设计理念: 空间氛围色彩的营造, 简约不失大气, 由素材彼此充满变化相辅相成的搭配, 造就出时尚又贴近浪漫的情怀。

主要作品: 家和万事、鑫苑名家、美景天城、中义阿卡迪亚、顺驰第一大街

引领“私人化高端设计”

如今, 个性化和人性化渐渐成为了别墅及豪宅等高端客户真正的需求。素有“中国家装界国家队”美誉并以高端家装享誉中原的业之峰装饰, 在郑州业界开创了“私人化高端设计”新概念, 为绿城高端客户带来了“私人设计专家”, 让高端家装更个性张显、轻松有趣, 也更随心所欲。

设计说明:

本案例充分应用了纯粹、洗练、朴实的现代设计手法, “风格即生活”的理念无处不在。整个居室线条流畅简洁, 室内的顶、墙、地各方面基本上不用纹样和图案装饰, 只用线条、色块、层次来区分点缀。本案还运用了大量弧线、直线的装饰造型, 将各个不同功能的空间自然、流畅地衔接起来。并利用大面积的绿色块、镜面交错的光影回避原木光线不足的缺陷, 从而使整个空间产生丰富的层次感。



咨询电话: 65628468

HEILIO 华丽灯饰 家饰灯饰配套专家

选择华丽灯饰的六大理由

一: 历史悠久 华丽灯饰创建于1985年, 是河南省成立最早的专业灯饰销售公司。20余年来, 为超过20万户家庭提供了专业、完善的灯饰销售及配套服务。

二: 实力强大 华丽灯饰目前在郑州拥有2家一站式灯饰卖场, 在洛阳、平顶山、周口拥有3家连锁卖场, 总营业面积约12000平方米。东建材旗舰店经营面积达6000平方米, 是国内最早建立、最大规模、品类最齐全的“一站式”灯饰专业卖场之一, 被业内誉为“中原第一灯饰广场”。

三: 品类齐全 华丽灯饰东建材旗舰店依托强大的实力, 打造出郑州市场品类最齐全的专业灯饰卖场, 经营品类涵盖了家居所需的花灯、照明、饰品等。

四: 品质卓越 华丽灯饰与国内外100余家中高端家居灯饰品牌建立了战略合作关系, 是金达、维沙华、琪朗、渴望、爱的华、威斯丹弗等一线灯饰品牌的河南独家销售代理商。

五: 价格放心 华丽灯饰通过规模采购、高效运营降低商品售价, 并率先在国内推出灯饰“明码实价”的销售模式, 摒弃了灯饰行业惯用的“超高标价、超低折扣”的模式, 给顾客一个放心的价格环境。

六: 服务满意 华丽灯饰销售满一定金额市区三环内将全程免费送货安装, 七天内质量问题包退换, 一年内质量问题免费维修、灯具线路终身保修, 同时提供专业、完善的家居灯饰配套设计服务。

郑州市华丽灯饰有限公司

客服热线: 0371-69338008

网址: Http://www.hualighting.com

地址: 郑州市郑汴路东建材灯饰广场最南端