

# 首家古巴雪茄俱乐部登陆郑州

会员制经营,最低门槛一万元

雪茄之于男人,正如香水之于女人,但遗憾的是,郑州一直没有经营纯正古巴雪茄并提供足够专业服务的机构,以至于雪茄爱好者经常需要到上海等地方能享受纯正雪茄带来的乐趣。而随着位于中州国际饭店一楼古巴雪茄俱乐部的开业,郑州的雪茄爱好者不仅能品尝到名牌古巴原产雪茄,更能在吊扇都是文物的装修布置中感受到尊崇的服务。而要想享受到这一切,你至少需要支付1万元成为普通会员。 晚报记者 李珂

## 古巴雪茄云集

位于郑州中州皇冠假日酒店的古巴雪茄俱乐部,不仅提供包括 Cohiba, Bolivar, Diplomaticos 等世界知名品牌雪茄,同时还提供和配售各种雪茄辅助用具。走进雪茄俱乐部,记者看到在雪茄柜中,井然有序地陈列着 COHIBA、PRATAGAS、BOLIVAR、HUPMANN 等各种品牌,价格从最便宜的每支 80 元到每支 680 元不等,其中还有上万元的雪茄王。

此外,在古巴雪茄俱乐部享受醇正雪茄的同时,还



古巴雪茄俱乐部实景拍摄

可品评白兰地、威士忌、朗姆酒、金酒、伏特加、特吉拉、香槟,法国名庄葡萄酒,意大利咖啡等世界名饮。

## 环境、服务超一流

古巴雪茄俱乐部每一处都彰显着独到的匠心。别具特色的四扇叶木质吊扇、考究的红木家具,泛着岁月沉香的皮质沙发,电影中老上海常见的留声机、欧式壁炉、老式座钟等精心淘来的古董渲染着原始古巴的氛围,卡斯特罗、温斯顿·丘吉尔、帕瓦罗蒂

等雪茄的忠实爱好者与雪茄在一起的老照片,无不品味着优质的环境。

记者了解到,俱乐部的工作人员都接受过雪茄知识的培训,可以提供足够专业的服务。同时,俱乐部内设专门储存保养雪茄的雪茄柜和恒温雪茄保湿房,为提供优质商品的同时也为顾客提供保存服务,为消费者免除后顾之忧。

## 会员制开放,最多服务 86 个会员

在古巴雪茄俱乐部,如

果想拥有一席之地,你至少需要一次性付出1万元的代价成为他的会员。每个会员将拥有私人独享会员柜以及私人独享的火机、酒杯等配套设施、工具,还可以免费享受专业雪茄养护。同时,俱乐部还将定期邀请会员参加各类盛大名贵雪茄展示及相关沙龙,为会员之间提供交流平台。

记者了解到,该雪茄俱乐部最多可接纳 86 个会员,目前尚未开业已经被雪茄爱好者订出了一部分,会员正在招募中。

# 藏金纳玉逢价格坚冰 平价钻石卖场崛起

## 市场打探:金价“涨”

### 声一片

“十一”过后,国际金价一路不停上涨,记者在二七商圈几家黄金珠宝商场看到,郑州金商开始集体提高零售价,天成走平价仍然销售 220 元/克,其他金店大多提价幅度在 25 元/克,达到 233 元/克左右。这是两个月来,本市金饰第四次大规模调价。

河南省金银珠宝检验站相关人士在接受记者采访时表示,目前的珠宝行业,几乎所有的天然宝石都有较大的涨价幅度,如钻石、翡翠等。

天成珠宝负责人表示该店“超低金价”策略具有较大优势,市场销售量并没有受到太大影响,但钻石、翡翠在市场上的批发、零售价格,也多少受到黄金、铂金价格攀升的影响,因为后

者是饰品镶嵌的重要材料。而受市场供求关系的影响,钻石市场却异乎寻常地受到消费者关注起来。

### 平价卖场:顾客一点没少

昨日,记者在天成珠宝看到,店内的顾客并没有因为黄金价格的上涨而门可罗雀。该店经理告诉记者,天成在金价变化之初就针对性地做了市场调整,现在买钻石饰品的顾客是以前的好几倍,比买黄金等其他珠宝的人要多一倍,从各类珠宝整体来看,顾客一点不少。

在银楼的珠宝专柜前,

一条 3000 元的钻石项链,花去了她攒了两个月的薪水。

### 低价原因:地位建仓 促成平民消费

据了解,相同品质的钻饰,天成钻石平价卖场的售价竟然比其他钻石零售业态普遍低上 30%~50%!除此之外,天成已在钻石处于低位时建了仓。为平价直销奋斗了近 15 年,天成正是想借此打开中原珠宝平价直销的局面,成就天成珠宝平价直销的品牌发展之路,毕竟,珠宝的平价直销符合消费者的利益,符合中国目前的国情,能够受到消费者的欢迎。

专家指出,“天成钻石”坚持平价却能保持合理利润,主要基于两大法宝:销售的规模化与渠道的扁平化。直销本身从渠道方面减少了产品进入零售终端的环节,金楼、银楼作为该公司不动

产业,减少了钻石的销售成本,因为商场一般要提取商户 30%~40% 的营业额作为各项费用,自有房产、自主经营是天成珠宝有效降低商务成本的一大优势。另外,在天成,钻石变现能力等同黄金,“钻饰终身制”使钻石饰品终身可以免费调换新款,而且钻饰终身包退,可以随时到天成任意一家连锁店内兑换成现金。天成珠宝不仅成为同行业中唯一一家实施钻饰终身变现服务理念的商家,更完美诠释了钻石的保值功效。

所以,天成珠宝对钻石平价直销充满信心,渴望更早地迎来珠宝市场的平价直销时代。他们希望更多的珠宝企业加入到珠宝平价直销的队伍中来,把珠宝销售变得单纯些,别再让消费者雾里看花。 见习记者 谢宽



## 分类信息

一次投入,多重回报,本栏目信息通通有 DM 广告、商都招商网 [www.zhaoshangcn.com](http://www.zhaoshangcn.com) 免费发布,效果就是不同。  
QQ:295312877 电话办理:63399000 67655128 信息发布方式:发送您需要发布的内容 移动联通到 1858056(1 元/条)



★百名优秀司机求职 66682217  
★捷达王新车求职 13523028331  
★帕萨特包月 13838058529  
★伊兰特月天价优 13598822493  
★经营管理营销策划人力策划企业托管 13598866769



★帕萨特月天优 13298306077  
★艾佳品牌免费登记 63993633  
★伊人婚介省政府门口 65834999  
★征婚成功后交费 65125056  
★热心红娘免费服务 65199765  
★三毛婚介真诚服务 66976980



★专业起名改名公司 13027611288  
★周易咨询培训 15803815177  
★专家起名论坛 13598400168  
★风水策划起名 13526870982  
★可上门价低满意为止 65186718  
★专业起名环境调理 15303825305



★起名改名大学路老店 68871086  
★三元易经 [www.syhc.com](http://www.syhc.com) 65975015  
★机床化工制冷 13608699141  
★郑州新伦口吃康复中心 63733162



★摄像编多媒体 DVD13939065179  
★写字楼·写字间·楼  
★写字楼超低价出租 63222806  
★招租合租写字间 13137722295  
★大学路写字楼招租 66647858  
★现场取断丝锥断螺丝 15303721319



★城东路北段 38~78m<sup>2</sup> 66397690  
★西大街纯商务写字楼,距二七塔 500 米,150~300m<sup>2</sup> 15937146516  
★富华大厦 21 楼 90m<sup>2</sup> 精装修 2000 元/每月 13213157125

本报主办,“滔搏运动”冠名

## 郑州首届高校三人篮球下月开赛

想报名的爱好者,请拨打 67655693 咨询

为迎接北京 2008 奥运会,丰富校园生活,郑州晚报将举办 2007 首届郑州高校三人篮球赛。郑州市各大中专院校学生可在自己院校大学生记者站或通过拨打电话 67655693 咨询、报名。

### 与健康同行,为奥运加油

北京 2008 奥运会拉起了一股全民健身热,越来越多的市民走出市内,走向了运动场。此次活动是为了进一步推动郑州市的全民健身运动,推动省会郑州篮球运动事业的进一步发展,丰富校园课余生活,提高青少年的综合素质,用实际行动为奥运加油。

### 郑州的 NBA,球迷的狂欢节

由郑州晚报主办,滔搏运动冠名,郑州市二七区德盛易客酒店、统一冰红茶赞助的 2007 首届郑州高校三人篮球赛即日起正式启动,招兵买马工作正在进行中。目前已经得到了多家高校的大力支持,据组委会估算,在为期一个月的报名时间内,预计将有 400 支来自市内各大高校的球队报名参与。12 月上旬,篮球迷们将迎来自己的节日。这次三人篮球赛被球迷称为“郑州的 NBA”或者“ZBA”。

### 报名火热进行中

如果您是篮球爱好者,还不呼朋引伴快快报名?我们更欢迎各学校根据实际情况组织球队参与,球队数量不限。

同时,作为商家的您如果有意合作,请拨打电话 13592586925 咨询、商谈详细情况。 晚报记者 李珂

## “大足神农”(千子莲)捧大奖

由全国高科技健康工作产业委员会、全国足部按摩行业专业委员会等多家部门共同组织评选的“全国足部保健按摩行业五星级示范单位”获奖名单出炉。兰州大足神农(千子莲)企业管理有限公司成为西北地区唯一获此殊荣的企业。

据介绍,成立已 10 年的兰州大足神农公司自建立以来,一直领跑西北地区乃至全国的足浴市场持续健康发展,其在郑州、北京、上海、天津等 20 个省市设有 156 家连锁经营店铺,年接待顾客逾 260 万人次。

“大足神农”此次除获得“全国足部保健按摩行业五星级示范单位”荣誉称号外,公司总经理韩宁、副总经理刘黎辉以及公司职员张林学等 5 位技术管理人员分别获得“足部按摩行业管理专家”和“足部按摩行业技术专家”的荣誉称号。 张爱霞

## 美伊娜多落户人民路丹尼斯百货

世界化妆品行业 40 强的日本美伊娜多化妆品目前正式落户人民路丹尼斯店,美伊娜多将着力为每个期盼美、追求美、享受美的郑州女性,打造一个轻松自由的美的殿堂。

1959 年创社以来,美伊娜多始终致力于新品的研究,不断开发出满足女性需求的化妆品,并以首屈一指的研发力、安全高效的产品、稳固的市场地位成为日本化妆品业界中的佼佼者。美伊娜多以“爱·感激·骄傲”为信念,以追求美的文化为目标,美伊娜多进口品柜台还引进独特的高科技肌肤测试系统(ONLY),通过对顾客本人的角质细胞采集,运用显微镜放大输入系统识别,再配合皮肤状态测试仪提供的数据,为每一位顾客的肌肤作出准确的判断,向您提供适合您的肌肤特性的最佳护理方案。美伊娜多经过 40 多年的努力,目前其产品主要分为:月华、碧优、伊露、晶澄净白、安蓓丽、美琳莎、丽茜亚、极致精华抗皱等若干系列。

张倩