

# 手机理财：随时“掌”控股市

说到炒股,人们的第一反应就是人头攒动的交易所里一双双不敢有丝毫松懈的眼睛或是电脑屏幕前绷紧的神经。如今,这种占用大量时间和空间的炒股方式已经落后。移动公司最新推出了手机理财的新业务,使广大股民实现了随时随地轻松炒股的愿望。

晚报记者 虎萌

**关键词:简单  
8分钟入门**

记者在纬三路移动全球通品牌营业厅,询问一位正打算出门的中年男子是否知道移动的手机理财业务正在免费体验中,他笑着说:“听说手机支持手机理财软件并有通过手机获取股市信息的客户都可以申请开通。过程挺简单,我当场就开通了,回去还准备把这个消息告诉我的股友们呢。”

记者也试了一下,拿着前几天刚买的新款手机按照程序首先发送 82 到

106695883219,很快便收到一条回复消息“郑州移动同花顺手机炒股软件 WAP 下载地址 (http://ha.hexin.cn)”,点击该 wap-push 后便将手机理财软件下载到手机,同时获取登录密码,根据提示输入密码就可进入手机理财软件进行查询、交易。前后不超过十分钟的时间,确实比较简单。

**关键词:省时  
炒股不再费时费力**

王先生是郑州某大学的老师,虽然还不到 30 岁,但已经是个老股民

了,在营业厅遇到他时,他正好陪着几个朋友来咨询手机理财业务的体验事宜。王先生称:“刚听说这项业务可以免费体验,我第一时间就跑来开通了。现在已经有一个多星期,确实很省时间,以前炒股总要跑到交易所或者坐在电脑前不敢走开,现在通过手机就可以实现随时查询最新的股票信息、进行股票交易、获取股评资讯等多种功能,就连课间那会儿我都可以打开手机看看股市行情。免费体

验结束以后,我肯定还会接着用。”

**关键词:便宜  
15元“横行”股市**

记者了解到,2008年1月31日前是免费体验期,只收取用户的 GPRS 流量费不收取月功能使用费。据悉,即使正式开通以后,资费也不贵。正在体验该业务的李女士显然比较认同这样的收费方式:“对于一个经常炒股的人来说,每月收取一定的功能使用费是完全可以承受的,比起其他炒股方式费用不算高。最重要的是这个业务方便。”

## 中州通讯 第一个五年跨越

从最当初还需要借“亚细亚”的影响力来提升自己的知名度,到今天已经深入中原百姓的人心,一路走来,中州通讯已是走过了 5 年时光。

石书奎坐在他中州通讯的办公室里,翻出了当年开业时候为了“借力”亚细亚当初的形式每天进行升旗的照片,这个中州通讯最早的团队中唯一留到今天的“老人”,想起当初开业时候的“四面楚歌”,他慨叹了一下,表情丰富了很多。我们沿着他的表情脉络,回顾出一次历经 5 年的嬗变。

晚报记者 常辉 虎萌



走过五年的时光,中州通讯正在继续着开业时的辉煌。

### 在磨炼中摸索市场

从最早的郑州八家“移动专营店”,中州通讯从 1995 年就开始接触手机零售业。2002 年的 12 月 8 日,当时的二七广场,手机市场的土壤还不够肥沃,然而已是手机销售店林立。不但未抢占到先机,也未能实现地利,培训了 28 天的旗手们刚刚升了一个星期的旗,就遇到二七广场封闭改造,旗杆拔了,人流量也急速下滑。刚刚改造好广场,又遭遇非典。中州通讯就是在这样一个天时地利人和尽失中开局的。

和厂家协商沟通,卖场划分设计,促销服务培训,中州通讯就是这样一步步摸索到今天。石书奎回忆说,当初修天桥前后,为了分析消费心理及消费者行走路线及习惯,他们几经调整区域,为了摸索经营模式,他们曾率先尝试“一站式消费”,将手机售后引进卖场。

### 在市场中考验团队

说起卖场数不清次数的调整,说起熬夜做出的多少次方案,石书奎太熟悉了,当初科健或者熊猫的柜台在哪儿,现在换了谁,他闭着眼都能知道。

也正是这个团队摸索的煎熬,成就了中州通讯稳固的市场基础,现在,中州通讯已经在郑州开了 16 家店,加上在全省 7 个二级市场的店面,一共 22 家店的成绩已经足以说明风雨之后见到彩虹。而且,中州通讯相对于其他连锁企业,更了解河南,更了解郑州,经过摸索他们形成了以大卖场、精品店、店中店、专卖店等互补的多业态模式,“我们的模式经得起市场的考验”,石书奎信心满满。

### 在发展中谋求利润

“下一个阶段,对中州

通讯来说是发展大于利润的阶段。”石书奎斩钉截铁地说,“要发展手机零售,连锁是必走的一步棋。因此,势必要经过先要规模和份额,后要利润的过程。”

中州通讯 2008 年的规划里,二级市场还是发展的重点,而经济较发达一些的豫北更是被标上“五颗星”。“郑州有 20 多个二级地市,我们才进入了 7 个,河南的市场还很广阔,我们还有很多的事情要做。”石书奎慢慢将目光移向了窗外,在他的心里,一幅新的蓝图也正在愈加清晰。

## 长远手机 站稳二七广场制高点

□晚报记者 祁京 虎萌

转眼间,长远手机友谊旗舰店已经进入二七广场一年了,在这一年里,长远手机正逐渐成为河南手机连锁的事件型企业,虽然蒋祥恩一再声称,长远是一个低调做事的企业,然而从进入二七广场那天起,就决定了 2007 年是长远跌宕起伏的 1 年。

### 回顾:进军二七一周年

“选择进驻二七,我们也有压力。”长远电讯董事

长蒋祥恩不无感慨。去年 12 月底至今,他们每周仅对消费者的让利一项,就在 12 万元以上。“这段时间我们可都是零利润销售”,蒋祥恩介绍,新店开业他们还将举行类似“同城比价,我最低”的活动。“现在看,进入二七广场虽然付出了代价,但收益远远高于代价。”蒋祥恩认为,对于长远来说,二七广场是一个制高点。

河南省长远电讯有限公司总经理全俊峰则用一

个例子来说明长远二七店如何竞争中生存并且壮大,“我们店里体现出的是人性化关怀,从顾客进店,都有销售人员前往指引,耐心地为客户讲解各种机型的特点,尤其让人想不到的是店里还备有各种常用应急药品,以备顾客急需。”

### 展望:河南手机批零巨头

在业界看来,长远是一个很特别的公司,当很多企业还把手机服务等同于维修的时候,长远已经开始进行服务细分的尝试,现在长远

的服务共分为售前、售中和售后三块内容。当很多卖场还在为售后服务斤斤计较的时候,长远更是提出了两年保修和终身保修的概念,诺基亚、摩托罗拉、三星、飞利浦等一些主流机型长远在厂家的一年质保基础上又延长一年的质保期限,对于自己独家代理的几个品牌,则终身保修。

而在蒋祥恩心中,长远有着更大的目标,“我们的地市合作商户有 500 多家,一旦开发出来,将是一个横跨手机各个产业链,批零零售的巨头。”

### 联通网络 优质服务铸就客户信任

在黄河路服装市场做童装生意的周女士是联通的老客户了,她觉得以前用联通就是因为自己生意繁忙,接打电话特别多,而联通的话费很实惠,“现在还在用,就不完全是因为这个了,”她说,“现在联通的信号挺稳定的,通话的时候也听得比较清晰,而且郑州联通的服务也越来越专业、周到。”

那么,联通这些年究竟在网络建设上有哪些大手笔,使其有如此大的飞跃?记者从郑州联通一位负责人那里找到了答案。据他介绍,为了满足客户需求,河南联通总公司在从 1999 年到 2005 年的 6 年时间里共扩展 GSM 网络 10 期工程,新建基站数百个,初步建成了覆盖完善的通信网络。这位负责人还介绍说,郑州联通自 2006 年开始实施 GSM 网络 11 期、12 期工程后,GSM 网络实现了新的飞跃,新增基站 420 多个,较为有效地解决市区的深度覆盖问题和郊县的广度覆盖问题。“这一切努力所取得的直接成绩就是用户数量成倍增加,企业经营效益节节攀升,从而带动了联通品牌效应随之高涨,非常鼓舞人心。但是我们并没有因此成绩的取得就固步自封,为了能提供更为完美的服务,今年我们又强势推出了 GSM 网络 13 期工程的建设,新建基站 400 多个,网络覆盖得到进一步的完善,信号质量又有了很大提升。”

虎萌

### “您好!新河南”系列活动继续进行 经济专家韩志国主讲全球通 VIP 讲堂

12月1日,“您好!新河南”系列活动之全球通 VIP 大讲堂继续进行,知名经济专家韩志国“股票市场牛市运行的变化和变数”的讲座在郑州国际饭店开讲。来自各行各业的全球通 VIP 客户倾听了韩志国教授的讲座。

韩志国,经济学家、教授、北京邦和财富研究所所长。现任多家投资公司与控股公司的董事长,是中国股份经济与市场经济理论的主要开拓者之一,其产权改革理论在 20 世纪 80 年代曾产生重大影响。此次课堂,韩教授就目前的股市情况,从“牛市的波澜壮阔、牛市调整的触目惊心、牛市运行的现时矛盾与可能趋势”等方面做了精彩演讲。关于如何看待目前的股市形势,他谈到了三个方面的转变:第一,从封闭型牛市向开放型牛市转变。第二,制度型牛市向政策型牛市转变。第三,整体牛市向局部牛市转变。可以看出,市场正在从暴利时代向微利时代发生转变,虽然这种转变也会经历一个漫长与复杂的过程。

全球通 VIP 大讲堂今后还会继续邀请一些知名专家学者为大家做精彩演讲。12月22日,“您好!新河南”系列活动之全球通 VIP 大讲堂将与您再会。

晚报记者 虎萌

### 传递时延以毫秒计

### 奥运信号全球即时共享

北京 2008 奥运会将与世界分享中国高科技带来的通信技术“盛宴”。“中国网通宽带奥运中国行走进郑州”启动仪式近日在郑州举行,中国网通有关人士称,北京奥运会将首次采用特殊的高科技手段传递赛场信号,实现国际间传输信号无损伤,我省用户也将同样能感受到该高新技术带来的便利,与赛场观众一样即时分享精彩的奥运赛事。

北京 2008 年奥运会期间,高科技通信技术将得以应用。对公众关心的网络信号、视频信号等问题,网通公司首次采用长距离非压缩方式传送所有场馆的高清信号。据河南网通有关人士介绍,这一技术将原始的高清电话信号完全没有损伤地在国际间传递,仅有数十毫秒的时延。“郑州的观众将能与北京或举办奥运会赛事城市的现场观众一样同时看到比赛,真正实现全球观众共享奥运盛典。同时,网通公司,还将依托 114 平台,可以为奥组委的奥运呼叫中心提供服务,包括郑州在内的中国网通 114 平台都可为来中国观看奥运会的嘉宾提供票务查询和订购、交通、旅游等一系列的周到服务。”

晚报记者 徐刚领

美的微波营养专家:

### 白领时尚烤白薯

“烤白薯,又香又甜的烤白薯。”听着街头大妈的吆喝声,相信许多读者都有过抵挡不了烤白薯诱人香味的经历吧。大街上卖的烤白薯有太多人钟爱,但不太卫生,最好吃的白薯皮被白白扔掉浪费了。而且在大街上啃白薯,怎么也与白领身份不符呀。其实在家里用微波炉也能烤出既卫生又美味的烤白薯,还可以窝在沙发里和家人慢慢享用。如何用微波炉做出美味的烤白薯,今天就让美的微波营养专家给读者支两招吧。

**白领版微波烤白薯** 先洗干净再放入美的微波炉里微波高火烤,一般的也就烤 8 分钟,再大点的时间可稍长点,取出翻面再烤 8 分钟,就可享用。如果要色泽更漂亮,还可以将微波炉调节到光波挡,根据您的喜好,再烤 10 分钟左右即可。

**馋猫版微波烤白薯** 除了用主料白薯外还要用黄片糖,在超市都可买到。首先把白薯皮用小刀削去,烤出来的脆皮就可以吃掉。再把白薯切成块,然后锅里接上水,以没过白薯为宜。把白薯和黄片糖放进锅里,水开后用筷子搅拌几下让黄片糖完全溶化,继续煮。煮一会儿后把火关小慢慢慢,让糖水充分渗进白薯。20 分钟后即可出锅。再放入微波炉用中高火加热约 8 分钟,馋猫版烤白薯就可出炉了。

小编