

# 年度成就奖候选名单

**年度成就:**要对卖场经济做出自己的成就并不容易,在竞争激烈的郑州卖场界,并有重大的事件和作为,才能被认定为对整个行业的发展方向产生着影响力。在这其中,资历和经验是决定性的因素。我们所选择的年度成就奖候选人,就是兼具资历、经验、影响力于一身的人物。

**评选标准:**年度成就奖的候选人,必须在同一公司担任总经理(副总经理)级职务3年以上,并且在2007年度有对行业产生重大影响和贡献的个人。



常城

### 常城

#### 国美集团河南大区总经理

郑州人,曾任河南国美的第四任总经理,2006年任河南永乐总经理。2007年7月成立河南大区后,常城就升职为新国美集团河南大区总经理。十年磨一剑,历经郑州华联、河南国美、国美总部、广州国美、深圳国美、无锡国美,或是掌门人,或是身居要职,经过十几年商海搏击,常城的商业操盘能力愈加娴熟。

### 陈施霖

#### 郑州迪信通电子通信技术有限公司总经理

他曾任北京超讯发科贸有限公司总经理,四年时间分别在郑州、西安、武汉、昆明、深圳手握当地迪信通电子通信技术有限公司大权,2006年9月,他被任命为北京迪信通商贸有限公司副总裁兼郑州迪信通电子通信技术有限公司总经理,自上任伊始,迪信通手机连锁在陈施霖领导下,迅速掀起第二次创业高潮,12个月内开店30余家,最多一个月开店8家。

### 傅建军

#### 河南忆通投资控股有限公司董事长

2000年全面进军通讯业,成立了河南忆通电讯商城,在二七商圈开疆破土,成功地开创了我省首家通讯产品大卖场经营模式。傅建军是一位叱咤商海的儒商,作为一个多元化发展的河南本土大型企业掌门人,他有着独到精准的战略洞察力和超凡的胆识魄力。

### 彭井思

#### 河南中州实业发展有限公司董事长

从1989年3月怀揣2000元在郑州市中州商场开办了郑州市最早的经营通讯器材的公司——郑州市中州通讯器材经营部到现在,彭井思的成就让人惊叹,我们不仅仅仅惊叹于他的眼光,更惊叹于他那份恒心。“实现自身价值,创造社会财富”是他经商的本衷,而今,他确实这样做了,在近三年的员工聘用中,中州积极响应政府号召,优先聘用下岗职工,为社会分担责任。

### 蒋祥恩

#### 河南省长远电讯有限公司董事长

1997年到2007年的十年时间,蒋祥恩就成功了,长远也从最开始的一家移动电话专营店发展成为长虹、高新奇、宝捷迅、万事通等多个品牌移动电话系列的河南总代理,旗下拥有18个地市的渠道分销网点和13家大型手机零售连锁卖场的大事业。“诚心经营,顾客满意,质量第一,服务至上”是长远的服务理念,也是蒋祥恩的做人原则。

### 刘军岭

#### 郑州新亚通讯器材有限公司总经理

1999年进入通讯行业,白手起家,经过8年的艰苦奋斗,从不足10平方米的小店,发展成为拥有28家手机专业零售连锁卖场的连锁企业——这就是刘军岭的奋斗过程。他每天从早上七点一直忙到晚上十一二点,而且一忙就是几年。每天都站在工作的第一线与员工们一起奋斗,创业的奋斗使他一直保持着工作的激情。

晚报记者 祁京 虎萌 谢宽 整理



陈施霖



傅建军



彭井思



蒋祥恩

# 年度金牌卖场候选名单

### 河南国美电器有限公司

郑州国美电器德化旗舰店  
郑州国美电器大上海城旗舰店  
国美电器金城国贸旗舰店  
国美电器经三路店  
国美电器泰隆店  
国美电器南阳路店  
国美电器大学南路店

### 河南永乐生活电器有限公司

河南永乐生活电器二七旗舰店  
河南永乐生活电器商业店

河南永乐生活电器南阳路店、  
河南永乐生活电器金水店  
河南永乐生活电器经三店  
河南永乐生活电器建文店

### 河南苏宁电器有限公司

苏宁电器棉纺路店  
苏宁电器文化路店  
苏宁电器花园路店

### 河南五星电器有限公司

天龙大卖场

文化路大卖场  
未来路大卖场  
八方数码郑州紫荆山4S店  
八方数码郑州天龙4S店  
迪信通手机连锁郑州二七总店  
中州通信手机连锁亚细亚总店  
新亚手机连锁太康路店  
八方通讯天然店  
忆通手机连锁天然店  
长远手机连锁友谊旗舰店  
百脑汇电脑卖场郑州店

**金牌卖场:**对于许多消费者来说,面对周边雨后春笋般冒出的一个又一个卖场,到哪买?去哪逛?是个问题。“金牌门店”活动旨在通过对郑州3C卖场的实地走访考察,为消费者的购物提供参考,使购买行为变得真正轻松和方便。

**评选标准:**金牌卖场的评选,将依据交通便利度、停车条件、卖场环境、客流量、服务态度、店员专业程度、真机体验、产品丰富度、产品标价、售后服务9项内容进行评选。

