

用艺术的力量推动文化事业的发展。本报“首届郑州双年展暨名家名作义卖”活动,就是想在郑州创建文明城市的时候,通过艺术来提升城市形象;艺术名家义卖将用于捐建贫困地区文化站。爱心火炬已经点燃,并在不断地传递着。艺术大师、喜爱艺术的市民、热心读者、驴友都在关注着……

这边言谈出灼见 那边挥毫留寄语

办好展会吸引国内外著名的艺术家 晋佩章已拿出他得意的作品参与拍卖

“宋代五大名窑河南占三个,钧瓷、汝瓷、官瓷都是世界文化瑰宝,新中国成立后得以恢复和发展,由于宣传力度小,名声不如景德镇瓷器和宜兴紫砂壶响亮。搭建双年展舞台,可以充分展示陶瓷的艺术魅力。把展会筹办好,把国内外著名的艺术家、收藏家吸引过来,将河南文化发扬光大。”

——晋佩章

11日,记者来到禹州市神垕镇拜访“钧瓷泰斗”晋佩章老先生。

81岁的晋老虽是满头银发,但精神饱满,正在与“瓷痴”杜先生交谈。晋老得知要举办“郑州首届双年展暨名家名作慈善拍卖会”后,点头赞成。

“拿我得意的作品参与拍卖。”晋老交代女儿晋晓红去取两件作品。富有爱心的晋老很支持慈善事业,他沉思片刻后,拿笔为我们寄语“大力发展慈善事业”。返程的路上,晋晓红告诉记者:“父亲的作品很受欢迎,每次开窑都有人排队等着要收藏,家里几乎没有作品了,《铺耳尊》和《方瓶》是晋老看好的收藏之作。”

晋佩章在长达半个世纪的对钧瓷艺术的探索中,率先完成了“宋早期各种深浅不同蓝色乳光釉”的研究工作,并经过反复考察论证,把钧瓷的创烧史向前推进了200多年。晋佩章的《钧窑史话》《中

国钧瓷艺术》《中国钧瓷探源》《话说钧瓷》等著作弥补了钧瓷界理论的匮乏,“毫不溢美地说,晋佩章就是中国钧瓷活的历史”。

柴窑的火候不容易控制,成功率很低,成本较高,绝大多数人都采用液化气、电来烧钧瓷,晋佩章却仍然致力于恢复柴烧钧瓷的探索。他说:“钧瓷的燃料有柴、柴加煤、煤、液化气、电等,不同的燃料烧出来的效果是不一样的。我探索恢复柴窑,是以研究为目的,不是为了追求财富。钧瓷是一种高档艺术品,是可以收藏的。钧瓷要发展,就要传统与创新并重,不断探索研究,还原钧瓷的艺术价值!”

今年10月份,他荣获“河南省工艺美术终身成就奖”荣誉称号。一位陶瓷艺术界的专家评价了其对于钧瓷艺术的贡献:“钧瓷是河南的一张名片,晋佩章就是钧瓷的一张名片。”

刘高杰

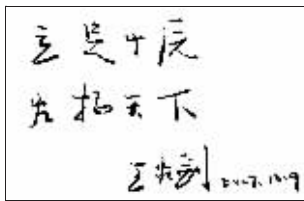


紫斑蓝钧釉梅瓶 高37cm/腹径16cm

晋佩章1926年生于河南省禹州市,1948年入中原大学学习,1949年加入中国人民解放军,1962年转业,历任钧瓷一厂和二厂供销股长、实验室主任、技术科长等职。1988年创办“刘山窑艺实验室”。

晋佩章是首届中国陶瓷艺术大师、河南省特级陶瓷艺术大师、东西方艺术家交流协会副主席,被誉为“中国当代钧瓷泰斗”。

【双年展·业界声音】



王宏剑的题字

“双年展是推出新艺术成就的重要窗口,也是全国各地重要的艺术节。郑州也需要双年展,河南艺术家更需要双年展。现在由报社来承办,借助媒体平台优势,郑州双年展得以萌芽,是我们盼望已久的事情。举办好双年展,有利于提高郑州文化品位、彰显中原文化、扩大郑州的知名度、提升郑州的吸引力,带来可观的经济效益。”

——郑州市美术家协会主席罗治安对双年展表示肯定并提出以上建议

“当代艺术缺乏沟通、交流渠道,建议举办个当代艺术经典展,哪怕艺术家少一些,作品少一些,精而不滥,办出品位和特色,赢取全国艺术家共鸣,在国内争得话语权。双年展需要优秀的策展人。我们本土几乎没有真正的策展人,阻碍了本土艺术走出去。”

——河南省美协雕塑艺委会原副秘书长崔国琦

永乐电器非比寻常 12年周年庆典火爆19天

12月7日至25日永乐家电非常 12月引爆绿城



绿城的12月7日至12月25日充满着激情,是河南永乐家电12周年庆典火爆19天的体现,伴随庆典的周年让利盛宴也在众人期待中亮相绿城。永乐家电为绿城消费者准备了充足的普降商品和高端的家电新品,还策划了许多优惠活动,邀您共享12周年庆典的激情盛宴。

永乐家电在这十二年里得到了广大消费者的支持和信赖,为答谢新老顾客,永乐家电特在“周年非常特卖月”中演绎“天

天节节高 惊喜逐级送”大型活动。永乐本次倡导的主题——“非比寻常12年,非常特卖月”,即通过激情十二月来完美演绎周年非常特卖月。12月15日,河南永乐南阳路店盛大开业,各种好礼排山倒海,价格开闸泄洪。

50当作200花

永乐生活电器南阳路店在本周末送出精美大礼,只要您光临郑州市的永乐生活电器南阳路店就能让您手中的现金成倍的增

值。50当作200花。让您在永乐家电打造的生日庆典中得到超值的回报。

回报老顾客

只要您有2007年12月8日前永乐购物发票,就可以来永乐家电南阳路店领取食用油或大米,机会多多,好礼有限,不容错过。

当然,除了为南阳路店派出的好礼外,还有各种特价家电在郑州市所有门店等您的挑选。

会员购物再加送

尊贵的河南永乐会员注意了,在河南永乐郑州所有门店凭生活卡购物满500元以上加送收音机;凭经典卡、至尊卡购物满1999元以上加送电水壶、满4999元以上加送电饭锅、满9999元以上加送电磁炉。前来购物的顾客也可先购物后办卡再加送。

真诚以对 永久相随

绿城的消费者凭2007年12月8日-14日河南永乐郑州市购物发票或报广、DM单页均可领取抽奖券一张,随后永乐家电将在12月15日上午11:00-12:00在

永乐南阳路店公开抽奖。在这一个小时内抽出所有奖项,其中一等奖为2匹柜机空调、二等奖为数码相机、三等奖为家庭影院、四等奖为电炖锅。

河南永乐推出诚久保障服务核心内容是:消费者在河南永乐生活电器门店所购商品,都可享受9天满意保障;19天享受价格保障;39天享受退货保障;99天享受换货保障。

为了更好地服务于消费者,确立永乐家电的使命是“成就品质生活”,永乐家电的愿景是“在2015年成为倍受尊敬的全球家电连锁第一”,永乐家电经营哲学是“待客如友,快乐服务”,并成功推出了这套完全以消费者为中心,具有国际最高标准的永乐家电诚久保障服务体系。通过“满意保障、价格保障、质量保障”,把中国家电消费服务带进一个崭新的领域。

诚久服务保障,永乐家电并不是空洞答应,而是采取一种独特的方式——契约发票方式,把

这些承诺用发票——即与消费者的信用合同方式固定下来,主动承担起法律责任。记者了解到,永乐家电这种契约式服务在全球同行业尚属首次。

永乐方透露:为准备“12周年12月”大型促销活动的启动,河南永乐早已大批采购家电新品,聚集厂家资源,囤积赠品,为整个绿城消费者献出精美购物大餐。



“一样的家电,不一样的低价”重磅推出,各大品牌全部低价销售,挤干价格水分,同时,各大品牌供应商的联合助阵更是推波助澜。

“12周年12月”——河南永乐,激情送大礼。