

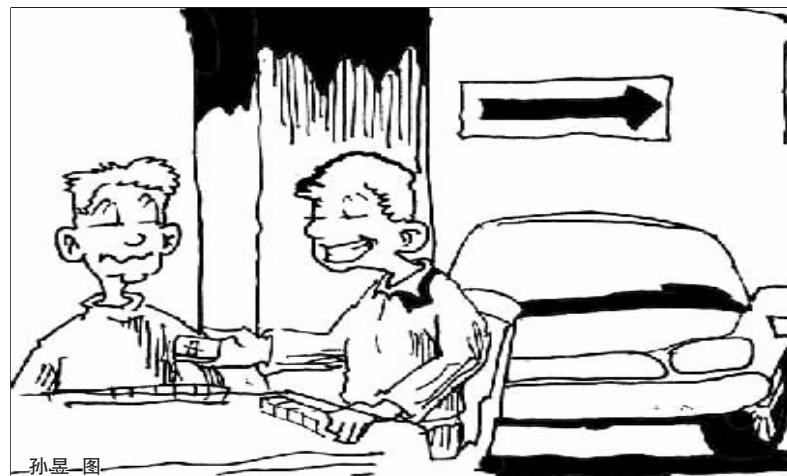
小区车库内藏地下赌场

多是老年人参与,涉赌金额较小,接受批评教育
还有人投诉交警态度差,有人投诉果树被推倒



市长电话:12345
一周综述

最近不少市民反映,很多大型社区内有一样火爆生意:在车库或地下室开设棋牌室,闲来无事的老年人成为常客,牌桌上虽然所押金额较小,但涉嫌赌博。昨日,市长电话通报了这一情况,今后凡发现这种情况,民警将进行查处。
晚报记者 孙娟



举报:地下车库有人赌博 结果:收缴牌具,批评教育

市民王先生:有人在红专路128号金城东苑小区地下停车场的车库内开设棋牌赌场,时间一般是每天下午3时到次日凌晨,具体位置分别在14号楼和6号楼的车库内。

市长电话室转市公安分局落实查处。后回复:12月1日,金水公安分局丰产路派出所制定了查赌措施。12月7日晚,10名民警带10名巡防队员对金城东苑地下车库棋牌室进行清查取缔。在6号地下车库,民警将正在打牌的8个人及棋牌室老板金红抓获,收缴麻将桌2台,麻将4副。在14号地下车库,民警发现一棋牌室开着门但无人打牌,室内麻将也被收缴。

据民警了解,参赌人员均系小区内的中老年人,且涉赌金额较小。派出所与分局法制室沟通后,对赌博人员进行批评教育,参赌人员均写出了今后不再参赌的保证书。

电话交友 9601159
爆满扩音啦!
网通固话、小灵通 免费拨打体验

筋骨痛消膏专治
滑膜炎、半月板、颈椎
腰椎病。一个电话体
验品免费送到家(市内)
电话:66050135 13298111224

大学女生倾聊吧
9600111
聊有品位
全省网通固话小灵通均可拨打

网通有家 家电消费

全自动麻将机全市最低价
全自动麻将桌,技术转让,多种程序编程起手即可清一色、对对胡、杂胡,全部单人操作,准确率达100%。设备可上门安装和即装型,传授各种变牌认牌绝招,特道技术(仅供娱乐,禁止赌博)
地址:郑州大酒店(1302室)
电话:13938581501 13849118484

世界500强企业 欧洲最大供暖产品百年制造商
德国博世壁挂炉
新品上市:原装进口 欧洲精英 欧洲之星优惠活动中
诚招代理商承接地暖及散热器工程
地址:中原东路103号附31号(10年学雷锋总店)虎牢中路124号(25年学雷锋老店)
河南总代理:13937102063 68735838 67426229 谷殿明

招聘
金融机构诚聘
保险收费员、销售员 10 名:
高中以上学历。
待遇 2000~3000 元
主管 2 名:大专以上学历。
以上人员均要求 25 岁以上。
联系电话:65045321

优惠活动 12 月 31 日截止;2008 年 1 月 1 日起恢复原价
广告服务热线:63396000 67655128
广州利海酒店物业管理有限公司郑州分公司诚聘
★前台接待员:女,中专以上学历,身高 163cm 以上,月薪 1280 元
★保安员:男,身高 173cm 以上,包食宿,退伍军人优先。月薪 1125 元
★电工:有电工操作证,两年以上相关工作经验,月薪 1125 元,包食宿
★门童:男,身高 173cm 以上,18~25 周岁,月薪 1125 元
★酒吧员:18~25 周岁,月薪 1125 元
电话:62320868 15838045123 周先生

英才
★主管 6 名
★区域服务专员 10 名
要求:25~45 岁,高中以上学历。
待遇:1000~5000 元+各项福利
(底薪+医疗+养老+培训)
联系电话:13203823782

办公室主任 2 名:4000 元以上(大专,有经验者优先)
客服代表 6 名:1500 元以上
VIP 客户回访专员 3 名:1800 元以上
要求:25~40 岁,女性优先,已婚已育优先,郑州市户口,高中以上学历。
待遇:底薪+医疗+养老+双休
联系人:王主任 15890622157

国美出资 36.5 亿元托管大中

业内人士:将导致家电连锁格局彻底改变

□晚报记者 祁京

本报讯 国美电器昨日召开新闻发布会,宣布出资 36.5 亿元,以委托贷款的形式给独立第三方,完成了对大中电器的全部股权收购,国美电器得到了大中电器的管理与经营权,持续两年之久的大中电器并购事件终于尘埃落定。

借道战圣投资:第三方托管大中

据介绍,此次收购主要通过国美战略合作伙伴战圣投资进行,主要方式为:国美旗下附属公司天津咨询向兴业银行贷款 36 亿元,将此笔款项提供给北京战圣投资有限公司用于收购大中电器全部股权。

国美集团总裁陈晓表示,之所以采取以上方式,是一个过渡性的安排,主要原因是考虑到股东和投资者的安全与利益,通过全面委托经营管理的方式,将大中电器整合和经营好,再将优质公司装入国美电器。其次是考虑到大中电器希望尽快完成收购的需求。

国内家电连锁卖场格局将会彻底改变

国美集团新闻发言人何阳青说,大中电器是北京区域性连锁企业,目前拥有门店 81 家,2006 年的销量为 87 亿元,曾联合上海永乐、河南通利、青岛雅泰成立“中永通泰”联盟,与国美、苏宁分庭抗礼。对大中的全面托管则意味着国美增加了 87 亿元的销量,相当于河南市场销量的 3 倍。

业内人士认为,国美收购了大中,国内家电连锁卖场的格局将会彻底改变。

国美集团常务副总裁王俊洲指出,国美电器通过并购整合的方式实现快速扩张,符合国美电器的利益。“目前家电卖场的饱和度已经很高,如果再开新店,不但能杀伤对手,还会伤害自身。另外从国美电器打造全球最大家电连锁企业的远景看,通过兼并整合是实现该目标最快速的途径。”

创新引领成长

—国美 21 年发展历程回顾

国美电器的 21 年,是国美自我创新,超越自我的 21 年。21 年来,国美电器依靠自主创新,为国家家电零售业的发展,寻找了一条科学、快捷的发展道路。通过不断变革,剔除不适合企业发展壮大的因素,开创出一个个新的理念、新的措施、新的形式,不断满足了企业的发展要求,保证企业的快速发展。国美的每一次的创新,都是建立在准确把握市场及企业发展需求的基础之上的,都预示着中国家电整个业态的又一次变革。

1987 年 1 月 1 日,国美电器在北京诞生,这个仅仅百平方米的家电销售小店,从一开始就被注入了创新的灵魂。1993 年国美电器把所有在北京的门店统一命名为“国美电器”,就此形成了家电连锁经营模式的雏形。1996 年国美主营结构由单纯经营进口商品转向国产、合资品牌家电,使经营质量有了突破性的提高。

1999 年,国美进入天津市场,正式拉开了全国连锁的序幕。2001 年,国美开始全面进

军手机市场,并在短短 3 年内成为中国最大的手机经销商之一。

2003 年,国美正式进驻香港,迈出了发展战略的重要一步,在这 4 年里,国美充分利用各种有利因素,在较短的时间内实现了快速的发展。且在香港国美通过建立全国家电联保,成功推行了消费者香港购物内地保养的服务模式。

目前,国美在香港、澳门门店达到 15 家,在内地门店达到 1000 余家,从国美三季度的财报来看,国美的销售规模和门店赢利分别超过预期,保持着快速增长。尤其是在香港市场,国美净利润增长率超越了历史上最好时期。

按照国美的发展速度,今年国美的销售至少要突破 1000 亿元以上。

创新一直是国美发展中不变的主旋律,国美在厂商战略合作关系的创新中,始终坚持强强联合的原则,加强与优秀供货商的合作,合作中心正逐步向有核心竞争力的制造企业转移,目前在国美合作伙伴中,五大主要供货商

的供货量占国美总采购的 30.6%。

今年国美继续加强商品买断和包销定制,使国美全国包销定制的比例达到 10%。通过包销和定制的方式,国美为国内消费者提供更多的个性化的,性价比更高的商品,有力提高国美商品的市场竞争力,也避免市场同质化的价格竞争,实现了厂、商和消费者的多方共赢,进一步优化了中国家电和消费电子的零售业态。今年国美通过与戴尔公司签订独家协议,使国美成为戴尔公司在中国的唯一的零售合作伙伴,这是国美 3C 战略布局的重要成果之一。

在今年的商品采购中,国美充分发挥集团规模采购优势,实现集团集中采购达到整体销售额的 30% 以上。2007 年国美和海尔、索尼、西门子、戴尔等,共同成立了产业事业部,国美集团为 300 多家优秀供应商开通了 ERP 对接平台,着手建立与厂家共享的大型物流基地。这都说明了国美在厂商关系方面,在加快向合作共赢和谐发展的方向全面推进。