

西雨绘画艺术中心全体师生参与双年展

通过双年展培养孩子的艺术素养

蝶翅画画家借双年展 在家乡举办展览



四美图

“化蝶”一直是中国人心中甚为浪漫的情节，那承载着凄美的爱情绝唱、磷光闪闪划过眼前的小身影给每个人心中都带来一种柔情与惊艳。当看到冯玉铁的蝶翅画时，这份惊艳会突然充盈心间，璀璨的蝶翅配上精妙的创意与细致的做工，一幅画竟如浑然天成。冯玉铁带着他的蝶翅画来参加首届郑州双年展，还有一个小心愿。“我的画在外地很出名，算是墙里开花墙外香吧，这次也想在自己家这儿展示出来，争取给咱郑州争点光彩”。

迷恋上蝶翅画之前，冯玉铁是位优秀的中学物理教师，毕业于北师大物理系的他一直钻研教学。1992年，一次前往台湾探亲的经历很特别。“人家那边从蝴蝶养殖、出口、制作标本到蝶翅画是一个很大的产业。”他看到了一幅用蝴蝶翅膀做出的凡高的《向日葵》，作为蝴蝶产业顶端产品，精美的蝶翅画给他留下了很深的印象。

当年蝶翅画在内地并不容易完成。直到近几年，蝴蝶养殖在内地发展起来，原材料的丰富使得冯玉铁的蝶翅画工艺快速地发展起来。从图案的构思到工艺的解决，大学时代校美工队的经历为他的创作奠定了专业基础。由于蝶翅上的磷粉易掉，他都是拿着镊子一点一点地加工，一幅大画得花一个月的时间制作完成。“他这个人啊就是细致，亲朋好友都喜欢他做的这画。”说起蝶翅画，冯玉铁的老伴张桂英忍不住夸了一句。

机缘巧合，冯玉铁的作品参加了2003年第三届平遥国际摄影及民间工艺美术节，并得到了众多专家的高度认可，这给他带来了更多创作信心。他觉得，自己作为一名郑州人，应该找个机会在家乡的土地上作个展示。

晚报记者 张柳

走进郑州西雨绘画艺术中心的教室，一股浓郁的民族风扑面而来。教室里摆放的泥泥狗、布老虎、剪纸、窗花、泥塑等学生作品，无一不显示着传统艺术与孩子想象力相结合之后，所生出的全新的生命力。“怎么样？让我们的孩子作为民间艺术新生代力量参加展览，很适合吧。”该中心指导老师贺老师说起集体参展的意向充满信心。

打造城市少年儿童美术教育实践基地

作为一所社会力量办学性质的艺术教育机构，创办于1992年的绘画艺术中心，当年并没有自己的名称，教学对象主要以青年为主，教学内容也是以成人化、技能化为主。伴随着社会的发展、经济的增长与人们生活的改善，

一拨拨学生对美术教育的要求也不同。在逐步的发展与摸索中，西雨终于找到融东方传统文化艺术与西方造型思维于一体的思路，着力打造城市少年儿童美术教育实践基地形象。

“倡导自然、原创艺术” 西雨师生集体参加双年展

通过参加国家教育部全国教育科学“十五”计划重点研究课题《当代城市儿童美术教育与本土文化的传承》，老师们对美术教育有了新的理解、认知和提高，以自发传承到自觉传承来实现传统与现代的连接。王老师说：“我们希望通过一个孩子影响一个家庭，通过一个家庭影响一个社区，通过一个社区影响一个社会的发展道路，达到将民间艺术传承、发扬的目的。”

正因为此，中心决定带着老师、学生们的作品，集体参与到首届郑州双年展民间艺术部分的展览环节中，一方面展示大家在过去的日子里所创作出来的作品，一方面通过现场的学习、交流，吸纳更多的艺术营养。

“倡导自然、原创艺术”是西雨的教学理念，从昔日一个培训班到今日的5个教学部，从最初的几个教师到现在的50余名专业师资，从几十个学生到现在的3000余名学生，从1台电教设备轮流使用到今天28个配置齐全的多媒体工作室……不但应验了“一生二，二生三，三生万物”的古谚，更使得西雨的老师们理出了“基础教育不是培养大师、画家，而是通过孩子视觉观察、美妙的技法体验、广泛的美术文化参与、培养孩子艺术素养”的思路。

晚报记者 张柳



桂佳光 毕业于郑州轻工业学院油画专业。他认为我们的生活将会越来越嘈杂，对生存在机械化的环境中的人而言越来越需要内心感性的东西去中和，所以在任何时候、任何时代都少不了艺术。作品中，三个钟分别去掉不同的两个指针，使得时间更密集了。

>>> 西雨参展教师简历

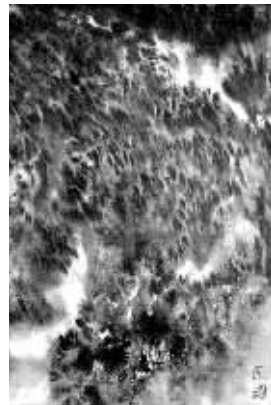


董云禾 1977年生，新乡人，曾在郑州一澈画廊、深圳会展中心、郑州十方艺术馆参与展览。现居郑州。



杨二建 1983年生，周口人，油画《鸡冠花》、《同学》曾入选书籍发行，一向致力于自由创作，认为有时任何文字的表达都是苍白无力的，只有在创作过程中，才能无限地靠近现实并尽力摆脱它，使自己的精神世界得到最大限度地伸展。

武建新 本名武新建，字丁兴，祖籍河南柘城，河南省书画院特聘画家。好远游，善写生，崇尚师造化。曾任杂志社美术编辑，同时为《时代青年》、《故事家》等数十家报纸杂志绘制插图，已发表各类绘画插图作品逾千幅，作品多次参加全国、省、市书画展赛并多有获奖。



弘鑫担保
弘鑫理财 抵押贷款
400-659-7166

苏宁电器岁末狂欢 巨惠“十天五夜”就等你来

员工回馈夜 22 日拉开序幕

伴随着圣诞和元旦新年的到来，正当各家电器连锁纷纷忙碌备战之时，苏宁电器再次高举“惠战”大旗，率先发动年终旺季家电市场促销大战，冲击新年家电销售新目标！据了解，本周河南苏宁将全面启动号称第三个黄金假日的“十天五夜”家电专场特卖会活动，届时苏宁将联合近500家供应商、20家合作企业为消费者精心打造持续15天的“专场特卖会”！随着日期的临近，河南苏宁电器已经做好了此次活动的全部准备工作，

万事俱备，就等你来！！
开篇——苏宁员工回馈夜即将上映
作为本次活动的开篇序幕，12月22日晚上18:00-22:00的员工回馈夜更是精彩纷呈、惊喜不断！只要是苏宁员工，或者你的家人与朋友正在苏宁工作，你都有入场的机会！
据了解，当晚进店的顾客即可免费享受西式冷餐一份，更有超级大抽奖、定金翻倍、超值返购活动等等等等，让你应接不暇，真可谓是惊喜

一个接一个！与此同时为真正让消费者得到实惠，苏宁启动了各大家电商家在开业期间才会做的“惊爆机”活动，苏宁的各大卖场准备了各式各样的超低价特惠商品：“1元的电吹风”、“1元的电话机”、“399元的洗衣机”，特惠机型品类丰富，价格从999元低至1元不等，22号当天在苏宁购物的消费者即可参加“惊爆机”抽取活动。
据悉，苏宁此次活动一经推出，就引起广大市民的热切兴趣，从河南苏宁客服

部了解得知，目前其“十天五夜”的定票热线已被打爆，来电定票的市民接连不断，前期印制的10000份入场券已经全部订出，现在又加印了20000份，正在火爆预定中！订票热线：4008-365-365
期待——苏宁会员特惠夜整装待发
“十天五夜是苏宁为消费者打造的又一个黄金周，因为它是苏宁独有的，所以它的活动力度和规模比黄金周更大，它设置的赠品价值以及奖品数量胜过新店开

业。”河南苏宁电器采购中心负责人介绍道，“员工回馈夜举办完毕后，接下来我们就要回报广大苏宁会员，为他们精心打造一场团购盛宴”！届时苏宁会员凭借会员卡即可享受同样的待遇，另外还将获得定金翻倍花的优惠50当作100花、100当作200花……
据了解，各大家电供应商对苏宁此次启动的“十天五夜”活动也颇为卖力，从商品数量和价格以及赠品力度方面都给予了全方位的支持。笔

者日前从一些品牌了解到，他们的全线产品都将参与到苏宁“十天五夜”团购热卖中来，而且还将发挥产品线丰富的优势，展开“组合促销”、“多重优惠”等活动，在把价格调低的同时，利用服务优势、品牌优势推广更多产品。“十天五夜”系列活动中，苏宁将针对平板电视、数码、电脑、手机市场不同的消费者推出价位不等的一系列家电“自助套餐”，全场促销，多重折扣，让消费者感受真正的实惠。