

SUNING 苏宁电器 生活中心 电器专家

一个接一个的惊喜
十天五夜

苏宁电器2007年度全国总店庆
员工回馈夜 会员特惠夜 平安齐享夜 圣诞魔幻夜 店庆回馈夜

员工回馈夜 我的苏宁我享受

一年只有一次 一次只有一夜 苏宁员工家属回馈夜

来就送西点冷餐一份

优惠措施: 享受苏宁内部员工价, 享受超低折扣和优惠

单件满1000元返100元礼品卡 单件满3000元返300元礼品卡
单件满5000元返500元礼品卡 累计满8000元返1000元礼品卡
累计满15000元返2000元礼品卡

活动时间: 2007年12月22日 18:00-22:00
活动地点: 苏宁电器绿都店
入场条件: 内部员工凭苏宁工牌入场; 苏宁员工家属凭入场券入场

闭店销售

惊喜不断 好运连连...
凭当日入场券可抽大奖! **12月22日**

会员特惠夜 特邀会员专场夜宴

苏宁会员积分可购物
100分=1元

50元等于100元使用
400元等于800元使用

活动时间: 2007年12月23日 18:00-22:00
活动地点: 苏宁电器绿都店
入场条件: 苏宁老顾客凭苏宁会员卡入场

购物直降礼

满1000元直降120元 满2000元直降240元
满3000元直降360元 满5000元直降600元

凭当日入场券可参加抽奖! **12月23日**

平安齐享夜 手机数码电脑精品小电器

购物即提供西点冷餐一份

活动时间: 2007年12月24日 18:00-22:00
活动地点: 苏宁电器绿都店

购电器3000元送电饭煲一个
综合式电脑 送价值100元上门服务卡
购笔记本电脑送无线光电鼠标 超值大礼包
购电子产品满2000元送暖手宝一个
购数码相机满2000元送1G存储卡一个
购数码相机满5000元送电烤箱一个

购满500元送抽奖券一张 最高送10张
可参加26日晚的抽液晶活动!

单件满99元 赠送暖手宝一个
单件满456元 赠送咖啡机一个
累计达956元 赠送电熨斗或榨汁机一个
累计达1866元 赠送电压力锅一个
累计达3000元 赠送AD史密斯电热水器一个

购手机满200元送暖手宝一个 满1000元送电饭煲一个
买手机送手机 精品手机四折起 购可扩展手机送存储卡一个
购蓝牙耳机送蓝牙耳机一部(同色系号除外)

12月24日

圣诞魔幻夜 购物抽大奖

圣诞红包满就送
凡购物满1000元者即可获得100元红包

圣诞冷餐会-购物也HAPPY
凭购物发票可免费领取西餐一份

手机、数码、电脑狂欢体验
打折机型特惠抢购

彩电、冰洗、空调、小家电直降到底
满2000直降200元

购物满500元送抽奖券1张, 最高送10张,
可参加26日晚的抽液晶活动!

12月25日

店庆回馈夜 苏宁企业荣誉

活动时间: 2007年12月24日 18:00-22:00
活动地点: 苏宁电器绿都店

- 2007年1月, 苏宁电器董事长张近东入选“2006 CCTV中国经济年度人物”。
- 2007年3月, 在商务部商业改革发展司和中国连锁经营协会联合发布的“2006年中国连锁经营100强”中, 苏宁连续三年蝉联连锁三强。
- 2007年4月, 苏宁电器入选“2007十大慈善企业”2007年6月22日, 世界品牌实验室《中国500最具价值品牌》揭晓, 苏宁电器品牌价值突破400亿。
- 2007年8月2日, 《福布斯》中文版发布的2007“中国顶尖企业榜”, 苏宁电器登上榜首。

回馈预告 直降+返现+大抽奖 12月26日

郑州市绿都路店 电话: 0371-87952812
郑州市南阳路店 电话: 0371-83605345
郑州市文化路店 电话: 0371-83131330
郑州市花园路中环店 电话: 0371-85525335
郑州市大学路店 电话: 0371-85043500

网上商城 www.suningshop.com 团购热线 0371-87427088 苏宁电器, 手机网购, 服务更专业 全国客服热线: 4008-365-365

苏宁吹响年末购物“集结号”

大型活动“十天五夜”即将亮相绿城



作为中国家电渠道巨头的苏宁电器将在本周末启动“十天五夜”活动, 吹响了年末购物的“集结号”, 旨在给消费者带来一个全新的购物黄金周。据悉, 这次持续10天的活动将完全从消费者的角度出发, 想其所想, 虑其所虑, 从质量、价格、服务等方面打造一场年底的购物狂欢佳节。此次活动将在12月初发动的全国总店庆的一片红色欢庆氛围下启动, 调和不同消费人群的口味, 倾情打造一场派对式的全国联动系列促销活动。苏宁的目标是将“十天五夜”的促销概念固定化, 形成继五一黄金周取消后, 专属于岁末家电消费者的“新黄金周”, 专属于苏宁的品牌级大型促销活动。

直降、返券、抽奖、赠礼惊喜不断

据河南苏宁电器总经理李志刚介绍, 所谓“十天”是12月22日~12月31日一年的最后10天, 这10天正是商家、厂家收官2007年、提前启动2008年市场的关键时期, 因此意义显得尤为重大。为了回馈消费者在2007年对苏宁的支持, 这10天苏宁在每天都准备了大力度的惠卖以及大型的闭店团购活动。“五夜”则是特色的主题购物宴会, 分别是12月22日的“员工回馈夜”、12月23日的“会员特惠夜”、12月

24日的“平安齐享夜”、12月25日的“圣诞魔幻夜”、12月26日的“店庆回馈夜”。针对每个特惠夜的特点以及不同的人群, 苏宁推出了一系列与之对应的特别活动。与此同时为真正让消费者得到实惠, 苏宁启动了各大家电商家在开业期间才会做的“惊爆机”活动, 苏宁的各大卖场准备了各式各样的超低价特惠商品: “1元的电吹风”、“1元的电话机”、“399元的洗衣机”, 特惠机型品类丰富,

价格从1元到999元不等, 而且活动期间在苏宁购物的消费者都可以参加“惊爆机”抽取活动。苏宁此次活动一经推出, 就引起广大市民的狂热兴趣, 从河南苏宁客服部了解得知, 目前其“十天五夜”的订票热线已被打爆, 来电订票的市民接连不断, 前期印制的10000份入场券已经全部订出, 设计部又连夜紧急加印了20000份, 目前入场券正在火爆预订中。
订票热线: 4008-365-365

众厂商鼎力支持 苏宁备战将全线出击

“十天五夜是苏宁为消费者打造的又一个黄金周, 因为它是苏宁独有的, 我们严把质量关, 以最低的价格把质量过硬的电器采购到苏宁, 让大家买到放心实惠的电器。”河南苏宁电器采购中心负责人介绍道。据了解, 厂家方面对苏宁此次启动的“十天五夜”活动也倾注了大量心血, 从商品数量和价格以及赠品力度方面都给予了全方位的支持。记者日前从河南苏宁电器品牌营销处了解到, 他们的全线产品都将参与到苏宁“十天五夜”团购热卖中

来, 而且还将发挥产品线丰富的优势, 展开“组合促销”、“多重优惠”等活动, 在把价格调低的同时, 利用服务优势、品牌优势来推广更多产品。“十天五夜”系列活动中, 苏宁将针对平板电视、数码、电脑、手机市场不同的消费者推出价位不等的一系列家电“自助套餐”, 全场促销, 多重折扣, 让消费者感受到真正的实惠。苏宁的“十天五夜”活动, 得到了西门子、三星、夏普、索尼、松下、海尔、海信、创维、TCL、诺基亚、MOTO、

索爱、联想等知名家电厂商的鼎力支持, 全程采取低价攻略和全程价保。同时, 在苏宁从管理人员到基层员工, 全线动员, 力保活动的质量和服务。此次苏宁电器已在全国准备了近10亿元商品, 其中6亿元为现金买断的新品和特价商品。河南苏宁电器负责人介绍, 河南苏宁将砸向市场百万元举办此次特卖会以回馈消费者, 届时苏宁电器消费者每天都可以买到节假日价格商品, 还会享受到比节假日更优质的服务。

苏宁铁军专业服务 守护十天五夜盛大活动

为了服务好这次“十天五夜”活动, 苏宁还在全省范围内, 集中培训了一批“铁军”以充实店面、客服、售后、物流队伍。苏宁人事部门负责人表示: “连锁行业的竞争到最后就是人才和后台的竞争, 连锁行业只

有服务的优势是不可复制和超越的。”据悉, 目前河南苏宁已经拥有数千人的服务正规军, 数百名的“蓝领服务工人”和数百名的苏宁“蓝领工程师”。这次苏宁为配合“十天五夜”活动, 还特地启

动了“家电咨询师”工程, 包括工厂技术工程师、商业零售专家甚至心理学专家在内的培训团队进行产品知识、销售技巧、顾客心理等方面的培训, 使苏宁培训出来的销售人员成长为专业的“家电顾问”。
李纳