











"商战"是商业竞争永恒的主题。在有着悠久商战传统的郑州,商战中的领袖人物总是最为引人注目,而在风云际会的商战风潮中,他们是站得最高,对"风"感觉最敏感的人。

商战如风,而最能捉到风的人,则是站得最高的人。

大商和丹尼斯的农业路对决,紫荆山的成功转型,正道的稳健发展,郑百的天天向上,这其中, 商业领袖的力量何其大也。

2007

F度十大风云人物

文字整理 晚报记者 祁京











ま 後 生 丹尼斯百货董事长

1997 年 11 月 16 日,创办丹尼斯百货,1998 年 6 月 27 日,丹尼斯量贩顺利开业,百货店商品侧重时尚、品牌形象,量贩店商品则侧重民生必需品、日常生活品,向人们展现全新的消费观念和都市时尚。如今,经过多年的发展,丹尼斯旗下拥有百货店、大卖场、便利店及物流中心等多种业态,形成连锁规模优势,也实现了当初投资零售业的初期目标。在新一轮流通业竞争的风浪中,丹尼斯能化挑战为动力,视竞争为机遇,在多次商战中脱颖而出,并且在河南零售领域一直名列前茅。

上榜理由:老而弥坚,王任生和他同样富有传奇性色彩的企业,正在郑州商业蒸蒸日上的氛围感染之下,焕发着新的活力。

皇 甫 豆 志 大商郑州新玛特购物广场董事长

作为郑州时尚商界的风云人物,他独创了"租赁经营+卖场管理"的四统一模式的经营,通过经营创新寻找出路,凭借营销创新持续发展,依靠品牌创新练好内功,实施资本联合再丰羽翼,使大商金博大店成为郑州市乃至河南省先进商业企业的代表。

上榜理由:10余年的风云变幻,皇甫立志带领一大批商业精英创造了一个又一个的商业奇迹。他和他所带领的团队,从一个地方商企跃身到一个全国性集团,从职业生涯上来讲,是一种跨越,但同时,也是一个更大的挑战。

稅稅湖 新加坡时计宝(郑州)紫荆山百货董事长

多年来,他大刀阔斧、开拓创新地出台了一系列超乎寻常又卓有成效的经营、管理、服务举措,促使紫百经营实效和管理水平发生了重大变革,创造了突出的创业业绩。尤其是2007年,为紫百改制的成功立下功劳。用自己的行动和成绩给精品商业作了一次全新的定义,用其坚定的信念和不懈的努力谱写着郑州商业的发展历史。

上榜理由:紫百的成功改制、脱胎换骨,离不开张根湘 10 年如一日坚忍不拔的努力。紫百的成功改制,让郑州商业国企的改制者们看到了希望。

申 仕 禄 中原商贸城董事长

2002年投资3700万元兴建公益事业——碧沙岗商业步行街,2003年建成4.8万平方米的中原商贸城并成功开业运营,随后相继引进大型超市、酒店等多种商业项目,进而运营依尚馆、小商品城等错位商业业态,促使碧沙商圈进一步走向繁荣。2007年,中原商贸城经过全面调整,将女装扩至两层,又将五楼定位为精品家居,中原商贸城真正屹立于碧沙商圈。

上榜理由:在郑上路、秦岭路、三官庙等地段,未来3年,将会有300多万平方米的246 栋高层住宅拔地而起,同时拔地而起的还有与之相配套的30万平方米的商业设施。这一切的幕后只有一个舵手,他就是申仕禄。

稅 髲 霞 北京华联河南商厦总经理

在从事商业工作中经历的郑州商业近10年发展历程给了她丰富的经验。深知商业在达到更高竞技时外延的扩大化,于是,从"调整、调整、再调整"中勤练内功,始终把能让消费者满意多少放在首位,用"实惠的时尚主义"的促销方式,在沉寂已久的二七商圈一次次为消费者奉出美味的商业大餐。尽管角色不断变换,但她拥有的是一颗对商业挚热的爱和对商户、消费者负责的心。

上榜理由:令人信服的个人魅力、忘我的工作作风、亲切和蔼的待人接物的处事风格, 也使得她在公司内部上下赢得一致好评,成为北京华联的新掌门人。

朱赵 霞 郑州百货大楼董事长、总经理

1981年到郑州百货大楼工作,从事商业工作24年,2004年上任后,朱赵霞把改制作为突破口,同时带领郑百人,对企业实施了"主题服饰百货,大众时尚生活"的经营战略定位,对企业全方位革新,并在2005年成功举办郑百50周年庆典活动。

上榜理由:朱赵霞上任之后,为郑百定位"主题服饰百货,大众时尚生活",毅然擎起郑州二七商圈一个高高伫立的商业旗帜。而在 2007 年,郑百的经营已经顺利地走上了快速复兴的道路。

雀 涛 河南世纪联华超市总经理

2007年1月上任后,他并没有享受现在的战果,而是积极调查本地行情、仔细分析本地市场、努力提升销售业绩、大力改革现有机制、不断建立公共关系,稳步中扩大河南世纪联华的规模。仅9个月的时间,他就提前完成了总部下达的销售任务。

上榜理由:在河南世纪联华超市有限公司任职期间,是其思想升华、再度沉淀的阶段,提前完成全年销售任务,开出1家新店,是崔涛最重要的工作。

稅 淑 云 郑州华联商厦党委书记、总经理

自 1984 年起,开始筹资建设郑州华联商厦并担任总经理,至今仍是该企业的灵魂人物。23 年的时间,张淑云见证了郑州商业的起伏。

上榜理由:因为张淑云,人们才知道了什么叫做坚持。18 年的时间,能让人反复读懂那句话:挺住意味着一切。

施金财 香港佤多百货执行董事

全国最大的羽绒服专业卖场——家易家是郑州市民家喻户晓的品牌,他就是家易家的掌舵者,现任香港佤多百货执行董事。2004年至2006年连续三年被媒体评为"中原商业盛典年度风云人物","十大新税人物之一",业界也称他为"羽绒服装界销售巨人"。从家易家到佤多,更显现出他对市场的越锐洞察力和运作资本的能力,浙商身上独特的商业素质使他会继续成为中原乃至全国商界的主角。

上榜理由: 低多百货旗下的家易家羽绒服广场分为精品羽绒服主题公园和时尚羽绒服休闲会馆,已成为全国最大的羽绒服专业卖场。与此同时, 低多百货精品男装商场也在二七商图成功站稳脚跟, 成为二七商图 10 年内首个专业男装商场。

郝 长利 郑州百年德化商业公司董事长

信奉"天道酬勤"的郝长利,从1999年至今先后在宇通公司、猛狮客车、宇通不动产、百年德化商业公司任高管。如今,他带领百年德化走出了一片新天地。

上榜理由:百年德化的商业运作愈发成功,还正式接管许昌市思故台商业街,郝长利正在沉稳之中散发着自己的内力。

(排名不分先后)