



一了

对话

艺术与聪明无缘 VS 东方艺术

中国一了:

做真正的艺术真的很不容易,因为这需要我们把所有的生命抛进去。只有深深地抛进去,生命的真相才能原形毕露,回光返照。守住人类的精神原则,不要失去率真,对于一个艺术家来讲太重要了。

当下我们看到了太多华丽的、漂浮的并且聪明的艺术,但是很少有真正让我们内心感动的艺术。窃以为内心里缺少了纯粹而深刻的力量,手下就不可能产生具有纯粹而深刻力量的作品,艺术与聪明无缘。艺术是守拙的智性修为,具有大愚之智的人才能进入艺术的深静之境。

韩国金兑庭:

通过这次展览,我想要的就是提高我的艺术水平,希望中国的朋友给予我帮助。

更重要的是东方艺术,如今我们受到太多的西洋的东西影响。但总有一天会以我们的眼光书写世界的艺术史、东方的艺术。

金兑庭

对话

一了



金兑庭

70 多岁韩国艺术家醉心汉字几十载 30 多岁中国艺术家写了上百个“囚” 站在汉字中聊艺术

“啪”代表着爆炸、崩裂、恐怖、破坏、枪声、极度极限、警示,在这里还意味着触电和对接。12月22日正是中国传统节日冬至,下午3点在河南十方艺术馆,一场名为“啪”的中韩艺术先锋对话开展。参展艺术家有韩国70多岁的金兑庭先生、中国30多岁的朱明(一了)、策展人施小安、展览总监翟政宏及来自全省各地的艺术家和爱好者。本次展览持续到2007年12月30日结束。

晚报记者 张柳/文 常亮 廖谦/图

全景 开幕从破“囚”始

装修简约的十方艺术馆展厅有着后现代工业社会冷峻的灰色调,展厅内的墙壁上挂着大大小小50多幅艺术作品,金兑庭教授的“印度风物记”、“自然回归”系列作品,独立艺术家一了先生的“幽”、“独立”、“玄关”、“囚”系列作品,巨幅《般若波罗蜜心经》,似乎宇宙间某个角落浓缩之后放在了这里,给人心灵上一种亲和力和感召力,以及视觉上的冲击力。观者仿佛置身于幻化的空间,充分地感受艺术,体会一种

作品张力带来的享受。

十方艺术馆的正中央,放着一了先生现场创作的行为艺术作品“气囚”。这件作品是用红色丙烯颜料在无数个充满氢气的乳白色气球上写“囚”字,其作品在整个展厅内非常醒目,十分抢眼。观看展览的人用好奇的目光审视着这件作品。就在这个时候,工作人员用竹签快速地刺向这些气球,“啪”、“啪”、“啪”……随着气球的爆炸声,中韩艺术先锋对话拉开了序幕。

点评

以汉字书写直接参与现实批判

金先生的作品在反观世界格局变幻、利益驱动纷争、暴力冲突四起、生态严重破坏的极端悲观主义的同时,追求以一种自然平和的方式去认识世界,透过“陆地上的动物”、“海洋里的鱼类”、“天空中的小鸟”及自然界的一切生命形式来“观看”我们现有的人类文明。

我坚信这种超越了以人类为中心的创作体验与视觉经验,将有助于改变以往的习惯“视觉”和以往的思维方式,从而达到正确认识自我和认识世界。

朱明先生在他的“囚”系列作品中明确表达出,我们生活在一个与自我生命无关的“囚境”里,我们实际上被自我追求的与社会营构的虚拟幻象所“囚禁”却茫然不觉。当下,生存在现代文明所设置的僵硬的毫无生命活力的“方盒子”空间里的现代人,为利欲的消费价值所愚弄与欺瞒,生命深层的自我灵智的体认愈来愈成为空谈与梦想。以汉字书写直接参与社会现实的批判,使“囚”字成为具有某种特殊含义的符号…… 策展人 施小安

八方电器电动车广场

DAFANG ELECTRIC BICYCLE EXHIBITION CENTER

放心购车到八方 售后服务双保障

地址: 八方电器二七天然商厦店2楼 电话: 66035517

分期还款 轻松拥有

招商: 兴业信用卡推广月

每月只需100多

轻松拥有电动车

款式8大品牌100多种款式

活动时间: 2007年12月20日 - 2008年1月30日

还没有信用卡? 八方长期免费帮您办理。

促销活动, 敬请关注2008年每周五版

杭州红亚 ¥240元/月

上海华伍(锂电) ¥232元/月

港丽电摩 ¥190元/月

雅迪B09 ¥248元/月

雅迪天王 ¥232元/月

屹林金狮 ¥166元/月

雅迪、屹林更享受7天试驾, 无理由退货服务

2008 赢在八方

卖场经营无风险 轻松赢利到八方

八大电器类直降15%至30%全球最低价, 超值让利, 超值让利, 超值让利, 超值让利, 超值让利, 超值让利, 超值让利, 超值让利。

本月进场地享受2个月的免租期!

新一年的开始、新的良机 欢迎知名品牌加盟

加盟热线: 13838362950

八大品类全面降价最高达 50%

五星电器 2008 元旦开年惠卖提前登场

从本周日开始,五星电器全省9家卖场也将全面投入到元旦的促销活动中去。“元旦作为08年开年的第一场硬仗,五星在这次促销活动中的优惠力度也将是历来最大的,八大品类全面联动,最高降价将达到50%。”河南五星电器有限公司总经理战卉表示。据悉,五星这次元旦促销从12月30号开始至08年1月6号结束。

缤纷促销策略 提前亮相

首先,为了让消费者提前享受到五星元旦的特惠举措,五星制定了一个“小

动作,大回报”的提前预热活动,即:12月30日前,消费者只要拨打五星卖场的预约热线0371-66040800,就可以提前获得200元现金券,元旦期间到五星购买电器直接抵扣现金;另外预存50元现金在送超值大礼包的同时,在活动有效期内可当作100元来使用。其次,针对此次开年惠卖,五星专门采购了单价从数百元到上千元的各类实用性名牌家电作为礼品赠送,如:开水煲、电磁炉、加湿器、平板家庭影院等超值名牌家电;第三,为迎接08年奥运年,五星特别定制了颜色众多的缤纷生活圈,元旦期间,消费者购物即可免费获得“品生活”缤纷生活圈一个。

八大品类全面降价 最高达 50%

除了前期各种促销活动外,影视作为年终销售的重头戏,这次五星总部准备了10个亿的库存,最高降幅达到30%。在空调方面,总部采购了3个亿的新品,都是以节能和健康为主要特点的,降价范围在200-2000元不等。

五星厨具部经理介绍,这次元旦促销五星主要集中在单品类的直接降价上,取消以往套餐购买对消费者的种种限制,而且基本是针对一线品牌进行大幅度降价,方太、帅康、海尔等最高降幅达50%。此外,冰洗产品也与各个大家电进行联合让利,参加送礼和直降活动。

为:1.特定卖场,免费停车;2.专属顾问,全程导购。3.快速购物,省时省心。4.绿色通道,便利无忧。5.预约送货,方便快捷。6.及时安装,规范安全。7.专人回访,贴心服务;8.退换畅通,品质保障。9.指定商品,免费保管;10.呼叫热线,全年无休。

五星电器河南分公司总经理战卉表示:“2008年服务将成为五星电器打造品牌的核心内容,五星会秉承‘以顾客为中心’的经营理念,致力于‘服务升级’,力争08年取得服务质量的新突破,形成服务上差异化的竞争优势。”