

永乐贺岁巅峰系列报名状篇

“报名状”在古语具有忠义的含义，是在加入一个组织前，做一件该组织认可的事情来表示忠心。永乐家电在这次贺岁巅峰上发起低价大放，向消费者送上降价“报名状”，以显示永乐家电将顾客为第一的决心，并且垄断了家电市场70%的货源，彰显其龙头状态。

仅剩1天永乐家电影显报名状态

历经两个多月的充分准备，河南永乐贺岁巅峰活动即将启动。另外河南永乐家电东风路店和二七店于12月29日盛大开业，以全新的销售环境和“以顾客为中心”的综合经营卖场，让消费者在买到物美价廉的家电的同时，感受到更舒心、周到、体贴的服务！

“三高”战略

打造贺岁庆典

据了解，河南永乐在此次贺岁庆典活动中，以激情演绎“高品质、高让利、高起点”为主题的“三高”战略，全力打造一场贺岁巅峰。同时，国内外最新、最时尚、最畅销的平板、冰洗、通讯电器将悉数登场，给消费者带来了全新体验！

厂商合作

上演丰富促销好戏

许多厂家为永乐家电贺岁庆典提供了空前的



促销、特价机资源，他们与永乐家电通力合作，通过互动营销、资源整合互补，共同为消费者提供更有吸引力的价格。在平板电视价格上将实现最高20%以上的超级让利。同时多款永乐家电包销液晶电视也以惊喜推广价亮相。众多品牌负责人表示，将通过套餐、买赠、新品等手段把全品类互动营销活动推向高潮。本次永乐家电贺岁庆典是很好

的市场，在平板销售上一举实现百万让利！

L.G、康佳、索尼、TCL等知名品牌也携带特价机、赠品引爆永乐家电贺岁巅峰

贺岁庆典活动

推动家电旺销

本次以“新年72小时让你狮子大张口”为主题的大型贺岁庆典活动将引起整个绿城百姓的强烈关注。在新年期间引爆整个家电市场。

此次永乐家电贺岁巅

峰给绿城带来的只能用“火爆”两个字来形容。届时，在永乐家电卖场里消费者购买热情高涨，与室外寒冷的天气形成巨大的反差。面对早已相中的家电大幅度降价，许多消费者将会一进卖场直冲看中的品牌。本次活动将以降价让利为主，并以永乐家电丰富的赠品、会员等多样让利，将吸引众多绿城人民。

东风路店盛大开业

风暴即将来临

位于东风路和文化路交叉口的汇宝大厦是一个黄金大厦，周围的电子大厦、科技市场、数码港和百脑汇等这些大型卖场给这里带来丰富的客流量。而永乐电器东风路店已在汇宝大厦安营扎寨，即将到来的东风路店盛大试营业将是永乐家电又一大手笔。大批量的采购和结合厂家给予的丰厚资

源，将给绿城市民带来更多的实惠和惊喜。届时，厨卫和小家电最高降幅高达60%，彩电和视听最高降幅高达50%，冰洗、空调、手机和数码最高降幅也高达20%-30%。

永乐二七店

盛大开业贺新年

永乐家电二七店开业贺岁期间，永乐将掀起低价洪流，“全城普惠”。小家电直降30%，大家电直降最高50%，席卷整个家电消费市场，这无疑为迎接新年的到来给绿城消费者带来一

份惊喜。此次永乐生活电器二七店将以大规模、大手笔亮相绿城，为郑州市民的生活带来真正的家电消费理念。据了解，永乐二七店此次的装修档次、规模、设施配备都是史无前例的，同时凭借永乐生活电器自身拥有的强大售后服务体系，真正为消费者提供更大的选择空间和服务。更令人惊喜的是开业期间二七店和永乐家电贺岁巅峰活动互联互通，相信到时候会是消费者一场异常壮观的“购物盛宴”。



永乐生活电器

新年72小时让你

疯狂促销启动
仅剩

狮子大张口

东风路店 & 二七店 盛大开业

12月29日-元月3日 疯狂抢购72小时
9:00-21:00

SINGFUN 先锋

先锋电暖贺永乐二七店/东风路店盛大开业

凡12月29日-1月3日在永乐市区店购电暖



送电费+加湿器

暖意盎然 10大优势

1. 先锋电暖行业领航者
2. 首创电暖集中式「六面」全面取暖技术
3. 首创电暖话筒话筒功能，彻底解决因对话造成的噪音问题
4. 首创良好的电热管，使用寿命长
5. 首创电暖漏风门，能有效漏风，杜绝安全隐患
6. 首创底部进口风管设计，先进设计工艺无污染
7. 首创智能温控，一键开关，二重保障，冬季提温
8. 先锋电暖双速速调节，节能省电，均匀升温，安全可靠
9. 三种取暖模式可选，节能环保，贴心关怀呵护
10. 先锋电暖大面积设计，热量集中，节能环保，持久耐用



A 艾美特
世界精品·超乎你想

艾美特电暖贺永乐二七店/东风路店盛大开业

凡12月29日-1月3日在永乐市区店购电暖 送电费+加湿器



东风路店

咨询热线：0371-63698877
地址：东风路18号汇宝大厦1-3楼

东风路店

二七店

咨询热线：0371-66267003
地址：二七广场商城大厦

二七店