

国美千万让利元旦促销 全场降幅高达 50%

“激情 2008 国美购物狂欢节”开幕

元旦期间，河南国美的1000万元的让利、10万台的特价机、500万份的赠礼将带给消费者新年第一个家电盛宴。据国美电器河南分公司总经理刘昆介绍，本次促销活动就是要打响新年第一炮。国美此次将投入数十亿元采购特价资源和新品，用作元旦市场促销。并通过与厂家共同让利，使产品的平均价格拉低20~30个百分点，部分产品最高降幅可达

50%

新年全线降价送大礼

从 29 日开始,国美购物中心狂欢节全线启动,打折、买赠、返现各种优惠多多。通讯数码类,一批新款特价机型将在国美上市,更有近千台特价机抛售;彩电类,液晶、等离子、数字高清等高端彩电,在原有让利的基础上,部分品牌型号价格再次下调;空调类,联合知名品牌,准备万余台冷暖空调;电脑类,准

备了十多款配置优越、价格适中的普惠机型，另外，品牌台式机、部分笔记本电脑也以超值特惠及普及价供应。

2008 新品 精品 元旦集

据悉，此次元旦期间，国美汇聚了近半年最畅销的国内外家电产品，三星、西门子、海尔、长虹、创维等万款高端、精品家电也将于元旦期间与河南人民见面。此外，最新引进的 2008 年家电新

品也将在元旦期间首次上市，这些国内外最新推出的数字化、节能环保、智能化的新型家电，可以让消费者感受到2008年家电发展的新趋势。

国美经三路店开业

12月29日，经三路店盛大开业。重装过的经三路店在购物环境、产品架构、售后服务上狠下工夫，新的经三路店将带给消费者一个全新的购物理念。开业期间，数

万台特价机兵临城下，使国美拥有了绝对“价格战”的资本。国美立足于回报、让利消费者的实惠行动，特价机不仅数量多，而且让利幅度平均在30%以上。

“诚久保障”服务让消费者购物不后悔

国美在全球独创的高级别家电零售服务标准——“诚久保障”体系将给元旦购物的顾客全新的消费保障。9天内不满意无条件退

货;19天内如果所购商品价格下降,给予差价全额退还,保障价格在市场上最低;39天内如果商品出现质量问题,可以给予退货;99天内如果商品出现质量问题,给予换货的保证。“诚久保障”服务已经远远超越了产业服务创新的范畴,它的出现打破了传统的制造、流通以及消费者的商业模式,构建起一种全新的按需定制的新零售法则。

李納