

纵 深

# 新帅侯孝海纵论“金星”未来

## 河南啤酒市场面临重大转变 涨价趋势不可阻挡

昨日上午，在几十家媒体的见证之下，原华润雪花啤酒市场总监——侯孝海，正式从金星啤酒集团董事长张铁山手中接过了象征金星的“金钥匙”。他从此正式加盟金星啤酒集团，出任金星啤酒集团总经理(CEO)一职。至此，持续半年的金星“帅位”人选谜底，终于揭开。现在大家感兴趣的话题即是侯孝海的到来，将会给金星带来哪些改变？

晚报记者 徐刚领/文 白韬/图



新帅侯孝海(右)与金星集团董事长张铁山举杯

### 寻帅 张铁山“三顾茅庐”

“侯孝海将到金星，担任总经理！”新年刚过，原华润雪花市场总监，被称作“啤酒红人”的侯孝海，将走马上任金星总经理的消息如一颗重磅炸弹，在啤酒业界炸响。而去年12月，他才向华润雪花啤酒总部递交辞职信。

侯孝海，加盟金星看似偶然，其实有必然的成分。早在王智辞去金星总经理一职之后，董事长张铁山就为“帅位”人选大伤脑筋。为了觅得理想的人选，张铁山数度北上南下，辗转于北京、上海、成都，多次与侯孝海接触，可谓是“三顾茅庐”。昨日，侯孝海坦言，正是张铁山“三顾茅庐”的真诚和专注做大、做强中国啤酒产业的胸襟，深深地感动了他。

### 帅言 “向日葵”找到了“阳光”

昨日的媒体见面会上，侯孝海说，离开原公司，完全是源自对人生理想的继续追求，不带有个人感情色彩。“我曾经把自己比作一朵向日葵，执著地寻找阳光，现在我终于找到了。”据介绍，金星实行总经理负责制，侯孝海将全面负责生产、销售、财务和人力资源等事务。随着侯孝海的到来，金星的“草根”属性有望改变。昨日，张铁山说：“目前，金星改制正在紧张推进之中，今年可以改制成功，三到四年内上市。”

### 帅薪 “侯总年薪是有竞争力的”

昨日的媒体见面会上，有记者问及侯孝海的年薪问题。对此，侯孝海笑而不答，把“皮球”踢给了张铁山。张铁山同样没有正面作答，笑着说：“我给侯总的年薪是有竞争力的。”

### 帅论

#### 一论：将对话中国乃至世界啤酒巨头

“我的思路是今年金星全面整合，争取明年实现全面突破，金星在管理、营销、品牌建设等方面基础都比较好，导入新的营销模式和方法，加以整合，更进一步系统地发掘、打造金星的核心竞争力，在很大程度上会推动金星品牌、营销的再升级。”侯孝海说，未来的金星，将对

话中国乃至世界啤酒巨头，金星的资本运作能力将有极大提升，金星的国际化进程也将加快。据介绍，1999年至2006年，金星每年都要建两个分公司，扩张速度很快。目前，金星的目标是2008年、2009年作为调整年，搞好基础工作，提升品牌和效益。

#### 二论：河南市场面临重大转变

在目前的河南市场，金星占据着40%的份额。在郑州市市场，金星占据着70%的市场份额。侯孝海认为，河南市场近年来增长很快，然而，河南市场除了金星之外，中国前几位的啤酒巨头还没有在此建厂，但是，在河南的周边市场，

青啤、雪花正在进入。“河南市场面临重大转变，我们会进一步整合河南市场，将金星做大、做强，提升金星形象，把金星做成可以与雪花、青啤竞争的品牌。”据介绍，侯孝海对于北京市场和东北市场暂时没有计划。

#### 三论：涨价是不可阻挡的趋势

对于近期炒得很热的啤酒涨价问题，侯孝海认为，近年来，啤酒的原材料涨价幅度很大，整个啤酒行业承受着极大的压力。“从长远看，啤酒涨价是一个不可阻挡的趋

势。我们会在不同的市场为不同的产品寻找涨价的空间。”据了解，金星啤酒1月份可能有调价动作，但是具体品种、幅度还没有确定。

#### 四论：与雪花有竞争也会有合作

昨日，记者问及侯孝海出任金星总经理之后，如何处理与雪花啤酒的竞争关系时，侯孝海说，目前，全国的啤酒行业正在整合之中。“金星与雪花正面接触的市场

并不多，只有江苏等为数不多的市场存在着直接较量。”侯孝海说，从引进战略投资者的角度看，将来不排除与华润雪花合作的可能性。

### 黄金期货上市首日涨 6.34%

□晚报记者 徐刚领

速 读

本报讯 昨日，我国第一个贵金属期货品种黄金期货在上海期货交易所挂牌交易，挂牌价为每克209.99元，盘中主力合约Au0806曾一度触及涨停板，终盘报收223.30元，涨幅6.34%。

昨日，引人注目的黄金期货成交第一单来自于江西铜业和中国黄金集团公司。前者是买方，后者是卖方。据上海期货交易所的数据，成交第一手合约Au0810合约，成交价格为每克230.99元，成交1手。买入会员为金瑞期货，买入客户为江西铜业股份有限公司，卖出会员为中国黄金集团公司。其中中国黄金集团公司为上期所首批自营会员。

一般而言，期货市场的交易者分为套期保值者和投机者。据悉，江西铜业持有黄金期货多头头寸，目的是规避原料进口时黄金价格上涨的风险。也就是说，江西铜业不是为了投机，而是为了套期保值，锁定风险。

昨日下午，金鹏期货郑州营业部负责人臧忠庭认为，从黄金期货开盘的情况看，明显开得太高，从而引发现货商进场，进行套期保值，导致价格回落。“但是，从黄金现货有国际期货的走势看，黄金期货仍处于牛市格局当中。”

### 爱美女士多留心 化妆品最高涨百元

□晚报记者 程国平 实习生 常鹏

本报讯 刚过去的一年，肉类、牛奶等吃的喝的涨价对市民来说已不新鲜了。但新年伊始，欧系进口化妆品在郑州悄然涨价，幅度在10-100元，这对于离不开化妆品的爱美女士来说可不是个好消息。

记者昨日走访市内各大商场的百货专柜发现，今年1月1日开始，部分国外进口的高档化妆品价格开始上调，尤其是一些欧洲进口化妆品品牌，涨幅从十几元到100元不等。在人民路丹尼斯店，涨价最为明显的是欧莱雅旗下品牌——兰蔻，其各品类价格均发生了不小的变化。

从整个市场来看，除了兰蔻，其他品牌化妆品也有调价迹象。娇兰专柜销售人员告诉记者，她们已经接到总部通知，将于1月14日上调价格。此外，欧伯莱、玉兰油、Za等品牌销售人员均表示会上调价格，具体调价时间还没有确定。人民路丹尼斯一楼负责人王女士告诉记者，各化妆品品牌调价一般不告知商场，所以她也是昨日下午才知道兰蔻上调了价格。至于化妆品涨价的理由，商家大多认为，“主要是受原材料、研发成本、销售成本以及汇率的影响”。

盛世奥运年 健康豫女性

# 妇科免费普查 特诊活动

主办单位：郑州晚报 郑州电视台 承办单位：河南协和医院 活动时间：08年元月6日至31日

终止疼痛 终止危险 终止烦恼

## 新一代保宫可视无痛人流 终止意外怀孕

六大优势

安全：超净层流手术室，可视系统导航，妇科专家亲自操作  
 无痛：专业麻醉师，先进麻醉监护系统，手术过程仿若置身于甜美梦境  
 保宫：直观、轻柔摘取孕囊，避免于子宫内膜不必要的损伤，不影响再孕  
 快捷：手术只需3分钟，术后无需住院  
 恢复：损伤小，出血少，最大程度避免子宫穿孔、继发性不孕等并发症  
 温馨：“一医一护一患”温馨诊疗氛围，充分保障隐私

特诊活动期间 手术费 仅收 88元

免费普查项目：  
 · 妇科常规检查  
 · 专家会诊、咨询  
 · 血、尿常规化验  
 · 白带常规化验  
 · 宫颈涂片检查  
 · 早早孕HCG检测

妇科特诊高新技术特价收费：  
 · 全电脑无痛人流超导液术 —— 仅收98元  
 · 美国LEEP(利普)刀 —— 仅收498元  
 · 一次性无痛治疗宫颈糜烂 —— 仅收698元  
 · 无痛处女膜修复术 —— 仅收798元  
 · 无痛阴道紧缩术 —— 仅收898元  
 · 介入疗法治疗卵巢囊肿 —— 仅收998元  
 · 介入疗法治疗子宫肌瘤 —— 仅收1980元

诊疗范围：阴道炎、盆腔炎、宫颈炎、宫颈息肉、宫颈糜烂、子宫肌瘤、卵巢囊肿、无痛人流、输卵管(炎)再通、子宫内膜异位、不孕不育、处女膜修复、阴道紧缩等

汇聚国内妇科名医

# 河南协和医院

省医保定点医院

## 妇科专业 无痛人流专业

妇科专线：67363388  
 地址：郑州市伊河路42号