

(一)

郑州故事万元争霸赛 28号作品

我和男友不在一个城市 在苦苦等待的日子里 想起“桂花树”的故事

□张淑玲



李丹 图

在远方苦苦等待的日子里，我想起那棵桂花树，想起那幽幽的桂花清香，想起那在树下痴痴等待的白发苍苍的老奶奶，想起那段让人回味的爱情故事。站在奶奶的墓地前，我深深地体会到了奶奶当时那份痴心、那份对爱情的执著。我把这段爱情故事讲给了男友，男友说了一句，其实有时等待也是一种幸福。

大根。眼看着可儿就要成为别人的新娘了，大刚一急之下，给人家留下了一封书信，带着可儿和可儿的母亲连夜离开了家乡。

第二天，大刚的父母看见书信，派出了好多家丁寻找他们，并发出告示，谁先找到并把他们带回家就赏银百两。他们白天不敢露面，只能在晚上行走。路上，可儿的母亲不幸感染了风寒客死他乡。后来，他们沿路逃到了郑州，开始了隐姓埋名、男耕女织的生活。虽然生活过得艰辛，但他们过得很开心、很幸福，而且还有一个可爱的孩子，他们给孩子取名满福，预示着以后孩子可以过得幸福。

可惜的是，美好的生活刚开始，抗日战争爆发了。村里的男丁大都参军去打仗了，大刚也入伍成了一名军人，临走时他亲手为可儿种下了一棵桂花树，说等到抗日战争结束后就回来。那时候部队天天打仗，整天东奔西走的，他们很快地失去了联系。

1944年，豫中大大战爆发了。那一年福儿8岁了，8月份，桂花树迎着枪林弹雨开花了。花开得特别多，香气也很特别。可儿坐在树下抱着福儿，想着远方战火纷飞中的丈夫，泪流满面。

1949年，全国大解放，可儿终于盼到了头。她天天领着孩子站在树下望着大刚走的方向，一天一天，时间飞逝，当时那些参军的人也陆续回来了几个，可大刚却是一点消息也没有。日子一年一年地过去了，桂花一年开得比一年好，福儿也逐渐长大成人了，可大刚还是一点消息也没有。村里人有的说大刚早已经阵亡了，可她不相信。

无论生活多么艰辛，她都咬紧牙关挺着。为了让福儿上学，她给人家洗过衣服，在街头摆过水果摊。有时满福问她爸爸，她都说是名军人，马上就回来了，满福信以为真。还好老天总算没让可儿失望，满福长大成人了，为了寻找爸爸，他也参军了，成了一名军人。

奶奶说得直抹眼泪，我那时还小，对一些事还不明白，但对可儿的恒心很佩服。我迫不及待地问奶奶后来呢，爷爷回来了还是满福叔叔找到了。奶奶说：“后来，她也不知道，因为她还在等他，满福也没找到一点消息。”我恍然大悟，原来奶奶就是故事中那个可儿。我轻轻地问：“奶奶，你不恨爷爷吗？”奶奶叹了口气说：“以前是恨过他，也怨过他，可现在才知道，此生有个让她可等、可恨、可盼、可爱之人也就很知足了，奶奶这一生没有白活。等你以后遇到真正爱你的人，你就知道了。”听了奶奶的话，我似懂非懂地点了点头。

(四)

现在，我长大了，谈恋爱了……我想起那棵桂花树，想起那幽幽的桂花清香，想起那在树下痴痴等待的白发苍苍的老奶奶，想起那段让人回味的古老的爱情故事。

1991年，因为种种原因，我随父母离开了郑州，离开了那家小院。临走时，奶奶把她珍藏的一瓶桂花送给了我。2000年，我再次来到郑州寻找那棵桂花树，可看到的只有矗立的高楼和宽阔的大路。

辗转找到了奶奶的儿子满福，他说：“爸爸在1939年的一次战斗中牺牲了。这个消息一直到1993年8月份妈妈病危时才告诉了妈妈，妈妈听后欣慰地笑了，她说终于等到了爸爸，她说她这辈子值了。妈妈走的时候很安详。”

现在，我长大了，谈恋爱了。男友是我的一名大学同学，毕业后，我被公司派往外地工作，而男友则留在了郑州。在远方苦苦等待的日子里，我想起那棵桂花树，想起那幽幽的桂花清香，想起那在树下痴痴等待的白发苍苍的老奶奶，想起那段让人回味的爱情故事。站在奶奶的墓地前，我深深地体会到了奶奶当时那份痴心、那份对爱情的执著。我把这段爱情故事讲给了男友，男友听了，深深地向我鞠了一躬，说了一句，其实有时等待也是一种幸福。

(二)

只见奶奶从箱子里摸出一个空玻璃瓶子，把桂花一片片地装了进去。我上前一看，箱里面全是一个个装满桂花的玻璃瓶，瓶子里还有张纸条记载着存放的时间……

院子里有一棵桂花树。那棵树的四周用荆棘围着，上面还挂了一个牌匾警告：禁止任何人爬树。转眼间到了8月份，院里的桂花树上就开满了金黄金黄的小花，散发着清逸馥郁的芳香，让人一闻不忘。偶尔秋风乍起，暗香浮动，它那独特的花香香飘万里，整个村庄都被它的香气征服，深深地沉醉。

有一天，我和小伙伴们在树下做游戏。这时有人提议，谁敢爬到树上折几枝桂花下来，就封谁为我们的孩子王。淘气的我为了得到同伴们封的头衔，不顾荆棘上的刺和奶奶平时对我的警告，很快地就爬到了树上，伸手折了几枝桂花。“下来！”奶奶的吆喝由远而至。同伴

国美新春购物狂欢节火爆热卖

千万让利、百万份赠礼、十万台特价机打造新春家电盛宴

随着新春脚步越来越近，各个家庭也开始忙于年货的准备。在上周国美举办的新春购物狂欢节活动中，国美通过直降、送礼、抽奖等各种促销方式点燃了消费者的购物热情。本周南阳路店3周年店庆之际，国美将加大新春购物狂欢节的促销力度，拿出数千万的让利、百万份赠礼、十万台的特价机回馈绿城，将消费者的购物热情推至顶点。河南国美总经理刘昆说：“为回馈河南消费者，河南国美早在一个月前就开始备战春节家电市场，新品、畅销商品、特价商品货源充足。新春购物狂欢节大型促销活动将一直持续到春节，在保证在价格更低的同时把服务做的更好，以此来回馈绿城消费者。”据业内人士说，国美此次新春促销力度只能用“震撼”来描述，超乎想象的低价格和丰富的赠品真正领军河南家电市场。

新春特色营销让消费者更享实惠

春节将至，国美特别策划了许多具有新春特色的促销活动。进店购物的新老顾客凭发票就可获得国美送出的新春福字春联一套。“新春游园活动”——除了价格优惠外，还有各种新春游园气息的抽奖活动，如扎气球得大奖等活动，中奖的顾客可获得精美碟片、酱油、醋、优惠券等礼品。同时针对过年回家的顾客，国美还策划了“车票翻倍当钱花”活动。只要您持2008年1月份的车票、飞机票到国美购物可抵2倍现金使用。50元

车票可抵100元，100元车票可抵200元，300元车票更可抵600元。

全品类震撼降价 回馈力度超乎想象

上周国美促销活动让绿城消费者尝遍实惠。本周国美将加大促销力度，拿出千万让利、万台特价机、百万份赠礼打造新春家电盛宴。国美采销总监常金营说：“国美将在春节到来前将整体产品价格下调20个百分点，通过打折、让利、送礼活动让消费者享受到更多的超值、实惠的家电。”

业内人士指出，国美新春旺季动作不断、趁胜追击，已经把新春家电消费市场大部分份额牢牢把握，同时大单采购、大规模让利，更是进一步扩大战果。这种让利幅度真正领军河南家电市场，让消费者更享实惠。

诚久保障让消费者购物更放心

在国美购物消费者不用担心产品因为降价所带来的损失。国美的诚久保障服务，把因为产品促销降价带给消费者的损失彻底消除。国美在去年推出了全球独创的高级别家电零售服务标准——“诚久保障”服务。顾客在国美购物9天内不满意无条件退货；19天内如果所购商品价格下降，给予差价全额退还，保障价格在市场上最低；39天内如果商品出现质量问题，可以给予退货；99天内如果商品出现质量问题，给予换货的保证。“诚久保障”服务已经远远超越了产业服务创新的范畴，它的出现打破了传统的制造、流通以及消费者的商业模式，构建起一种全新的按需定制的新零售法则。

们看情形都一哄而散，我颤栗地从树上下来。

奶奶怒气冲冲地看着我，手上还拿了一根棍子。我吓坏了，手上的桂花也掉在了地上，大声哭了起来。奶奶手中的棍子在半空中停了下来，她走到我身边，轻轻地捡起地上的桂花，吹了吹上面的尘土，拿着它进屋了。我好奇地跟在奶奶身后看个究竟。只见奶奶从箱子里摸出一个空玻璃瓶子，把桂花一片片地装了进去。我上前一看，箱里面全是一个个装满桂花的玻璃瓶，瓶子里还有张纸条记载着存放的时间。虽然有些已经干枯了，但依然散发着诱人的香气。

年少的我那时并不知奶奶为何对桂花如此情有独钟，但我知道这里面肯定有故事。就问奶奶为什么，可奶奶什么也没说，只是默默地看着手中的那瓶桂花。

晚饭时，奶奶神情凝重，我想奶奶肯定还在生我的气，也不敢吭声，只顾往嘴里扒拉饭。爸爸妈妈觉得奇怪，就问我是不是让奶奶不高兴啦，我只好把白天的事说了一遍。爸爸听后，伸手就要打我，可旁边的奶奶把我一把拉在怀里，说不怪孩子。晚饭后，我躺在床上翻来覆去睡不着，脑海里一直想着那一箱子的桂花，奶奶为何要这样，桂花和奶奶之间肯定有什么秘密。想着想着，我骨碌一下爬到了奶奶的身边，缠着奶奶给我讲关于桂花的故事。奶奶刚开始怎么说都不同意，我知道奶奶平时最疼我了，就故意生气，瞪着眼，撇着嘴。没想到这招还真灵，奶奶终于答应给我讲故事了。要不是在被窝里，恐怕我早就蹦得老高了。

(三)

原来奶奶就是故事中那个可儿，“以前是恨过他，也怨过他，可现在才知道，此生有个让她可等、可恨、可盼、可爱之人也就很知足了。”

事情发生在1935年，在安徽省的一个村庄里，有一对青梅竹马的男女。男的是一个大户人家的少年叫大刚，女的是他家仆人的女儿叫可儿。两人打小就在一起玩儿，有什么好吃的，大刚总是偷偷塞给可儿。转眼间，两个孩子都长大了，虽然他们身份差距很大，但他们彼此相爱了，而且爱得很深。可在那个时候，这件事遭到了家人的强烈反对，为了拆散他们，大刚的父亲背地里把可儿许配给了另外一户农家的傻儿子

海南房产 66步走到蓝海，100%产型 白金海岸 66步走到蓝海 100%产型 白金海岸 66步走到蓝海 100%产型 10年礼遇 认购即享 8年全全，每年送30天免费假期！ 河南接待中心：0371-60612008 / 61222008