

郑州被列为一线城市 4S 旗舰店即将开业 客户服务全面提升

长安铃木河南新局呼之欲出

2008年1月,在国内车市热衷于盘点2007之际,长安铃木却悄然创下了16018台的销售历史新高,加之1月份新雨燕1.5L上市,延长新车三包服务期限、发布2008年战略规划等一系列动作,长安铃木——这个在2007年小型车市场大幅下滑中一枝独秀、逆势增长的汽车品牌呈现出爆发之势。而在河南市场,随着长安铃木汽车旗舰店河南宇缘天4S店3月6日即将开业,长安铃木已经迎来了全新的局面。

晚报记者 舒晗

河南宇缘蓄势待发

记者第一时间走访了位于中州大道的宇缘天4S店,宽敞的展厅、人性化的功能区、舒适的客户休息室,以及设备先进的售后维修车间,营造出高品质的购车、修车环境,给记者留下了深刻的印象。

据宇缘天时副总经理郭伟介绍,宇缘天是长安铃木汽车在河南区域全新形象店,配套设施完善,能够满足不同客户的各种需求,3000平方米的维修车间可同时为百余台车提供服务,目前已是万事俱备,宇缘天开业后长安铃木的服务水平和档次都将得到质的飞跃。

在宇缘天展厅中,新上任的长安铃木河南区域经理何勇向记者表达了对河南市场的重视,他说,“得中原者得天下”名副其实,河南市场蕴藏着巨大的购车消费潜力,而“河南市场看郑州”,郑州占据了整个市场销量的60%~70%,有着举足轻重的地位,今年初长安铃木已经把郑州列为重点支持的一线城市,以期通过新一代销售网络和服务标准,充分满足河南消费者购车、用车的消费需求。

18款新车4张王牌

在经历了2007年的战略调整之后,长安铃木



木旗下产品线正在不断地更新和完善,天语SX4两厢、三厢、新雨燕的相继推出,为长安铃木的品牌建设注入了新的活力,“中国精品家轿第一品牌”已是初露端倪。

而长安铃木2008年新车型密集程度更是前所未有的。据悉,长安铃木计划在今年推出包括雨燕的春夏秋冬版、起点版、限量版以及08款天语SX4等18款新车,主打“运动、时尚、安全、省油”四张王牌,在满足消费者对时尚化、个性化追求的同时,应对市场多元化、多层次的用车需求,巩固在中国精品家轿阵营中的领先地位。

何勇告诉记者,日本铃木的小型车制造技术堪称全球第一,长安铃木在此技术平台上研发的雨燕、天语SX4、两厢SX4等车型在“高品质、低能耗”上具有了独一无二的优势,这也是长安铃木能够在去年小型车市场整体滑坡中还能大幅增长的内在因素;今年的18款新车将更充分体现长安铃木“科技成就低能耗高品质”的品牌理念,为消费者带来

更多的价值体验。

真情服务全面升级

2008年1月1日,长安铃木宣布旗下天语SX4三厢、天语SX4两厢以及雨燕1.5与1.3全系车型的用户,新车三包服务期限将从6万公里(或2年)延长到8万公里(或2年),比此前增加了2万公里,同时新车免费保养也增加到2次。

延长三包期限只是长安铃木2008年全面提高顾客满意度的诸多举措之一,长安铃木今年还将加强4S店的硬件设施,导入顾客满意度评价系统,继续把“真情服务”的服务品牌深入地打造下去。何勇表示,在竞争激烈的汽车市场中,高品质的服务无疑是决胜市场的关键之一。对此,郭伟充满信心,“宇缘天开业后,将秉承客户至上的理念开发出一系列的个性化、人性化的一站式保姆服务,河南消费者将在宇缘天得到长安铃木一流的产品和一流的服务。”

新雅阁1月销量突破七千辆

进入2008年,备受瞩目的第八代雅阁首月销量达到7384辆,创造了中高级轿车级别新车首月销售记录。由于第八代雅阁垂直切换带来产能的损失,广州本田2008年1月实现销售17930辆,但旗下产品延续了一贯的良好表现,在各自细分市场排名前列,合力为广州本田取得2008年新年开门红。

自第八代雅阁在国家大剧院上市后,获得了大批消费者的关注,上市初期的意向订单就高达5万辆。第八代雅阁以超越同级别的强劲动力、宽敞空间和先进技术,以及雅阁史上最强大的安全系统、驾驶乐趣和豪华配置受到了众多消费者的青睐。

由于春节前全国大部分地区遭受罕见雪灾,第八代雅阁运送到店受到一定影响,但随着全国的热销,各地街头已开始频繁闪现第八代雅阁的身影,第一批车主已经开始享受第八代雅阁带给他们的喜悦。一位张先生说,当初购车的时候是看中了第八代雅阁的外观、配置和价格,在开了1000多公里后,对车的感觉越来越好,无论是驾驶的便捷操控还是乘坐的稳定舒适都让他非常满意,特别是第八代雅阁“三年十万公里”的承诺,让他感受到广州本田对顾客的关心和体贴,让他用车更省心。

广州本田表示,根据市场的需求,随着第八代雅阁产能的扩充,凭借柔性化生产体系和对市场的快速反应能力,会让顾客最快时间内体验到第八代雅阁所带来的喜悦。

刘瑞红



通通有 招聘
www.totoyou.net
130元=3种招聘广告
发布渠道:《郑州晚报》+《通通有》DM
广告+通通有网站 www.totoyou.net
金城国贸:63399000 工人路:67957022
文化路:63875060 东明路:63382081
晚报大厦:67655128

诚聘
社区服务人员
管城区10名 金水区15名
中原区5名 二七区5名
要求:25-45岁,男女不限。
待遇:1500-5000元以上+养老+三金+医疗+补助+双休,时间可自由安排。
刘主任 13838055711

诚聘
◆业务主管5名:月薪5000元
◆VIP客户回访专员10名:
月薪2000元
要求:年龄25-40岁,本市户口,已婚已育者优先。
待遇:享受养老、医疗待遇,有双休日,公费旅游。
联系人:黄经理 13683837195

诚聘英才
主管3名:3500元以上(大专)
客户回访专员40名:1500元以上
要求:25-40岁,高中以上学历,有亲和力,沟通能力强。
待遇:养老+医疗+培训+双休
张萍 15803802410 13253609600

博艺装饰诚聘
本公司是一家集室内外设计、施工于一体的装饰公司,现因业务需要,诚聘以下英才。
招聘职位:效果图、施工图、方案设计师
职位描述:具有两年以上工装设计经验,具有良好沟通、领悟能力及团队合作精神。
公司地址:紫荆山路60号金成国贸大厦1703室
联系电话:66619122 联系人:杨先生

郑州金源丰田汽车服务有限公司
聘维修技师3名 市场部5名
业务接待3名
地址:航海路与城南路口东南角
电话:65031193 68293700

诚聘
●主管1名:5000元+奖金
●内勤2名:800元+奖金
●售后服务人员5名:
2000元+奖金
待遇:一经录用,享有养老+医疗+双休+电话补助+公费旅游
联系人:申主任 15938727605
0371-66628239

诚聘
●主管2名:5000元+奖金
●内勤3名:800元+奖金
●办事人员:2000元+奖金
待遇:一经录用,享有养老+医疗+双休+电话补助+公费旅游
王娜:13526853146

诚聘
业务主管5名 月薪5000元
VIP客户回访专员10名 月薪2000元
办公室主任2名 月薪2000元
要求:年龄25-40岁,本市户口,已婚已育者优先。
待遇:享受养老、医疗待遇,有双休日,公费旅游。
联系人:孙经理 13903866809

棕桐泉商务会所招聘
棕桐泉是集水疗、康乐、按摩、休闲、餐饮为一体的综合性商务会所,现正处在快速发展阶段,为更好的提高内部管理和提升服务,真诚的邀请您加入。希望您能成为我们工作上的合作伙伴。现岗位如下:
●前台接待 ●前台收银 ●餐厅服务员 ●水区服务员
●客房部服务员 ●保安员 ●保洁员
员工可边培训边上岗,有工作能力和工作经验者待遇从优。报名者需携带身份证原件及复印件1张,1寸照片2张。
地址:农业路天明路交汇处向北100米棕桐泉商务会所5F人事部
联系电话:67258080 63721111 65371111 联系人:李小姐 冯小姐

通通有招贤榜
河南通通有广告有限公司是一家集郑州晚报分类广告、通通有DM广告、通通有网站www.totoyou.net“三位一体”的信息传播公司,公司倡导:“人人专业,事事完美”的文化理念,因公司战略发展需要,特面向社会公开招聘,携手共进,共谋大业!
一、副总经理:年薪:50万元;
职位要求:1、对广告、发行、采购;或人力资源、财务、企业管理、发展战略;或互联网、手机新媒体等某几方面精通;2、本科以上学历,5年以上相关管理经验。
二、广告总监:年薪:15万元;
职位要求:1、对广告营销精通;2、大专以上学历,3年以上平面广告营销管理经验。
三、发行总监:年薪:15万元;
职位要求:1、对报纸发行精通;2、大专以上学历,3年以上报纸发行管理经验。
四、版面设计制作总监:年薪:15万元
职位要求:1、对广告编辑、设计精通,编辑能力强;2、大专以上学历,3年以上广告设计或编辑或版面工作经验。
五、广告行业部经理:年薪:15万元
职位要求:1、对房地产、汽车、旅游、商场卖场、金融通讯、二手房、时尚消费、教育、培训、拍卖公告、招商引资、医疗医药、货运搬家等行业广告营销有一定经验,或有一定客户资源;2、大专以上学历,2年以上营销管理经验,敢于挑战高薪。
六、文案策划:月薪:1500-3000元/月
职位要求:1、对文案、编辑、策划精通;文笔流畅;2、大专以上学历,2年以上平面媒体或广告文案相关岗位经验,敢于挑战自我,实现自身价值。
七、广告客户代表或广告业务员:月薪:1000-3000元/月(上不封顶)
职位要求:1、对销售有浓厚的兴趣,敢于面对客户拒绝,并愈挫愈勇,具有团队精神;2、中等以上学历,2年以上销售经验,敢于挑战高薪,实现自身价值。
八、兼职发行员:
职位要求:1、对报纸发行有浓厚的兴趣,能吃苦耐劳,任劳任怨,服从领导安排;2、高中以上学历,1年以上报纸发行经验,热爱报纸发行事业。
薪资体系:底薪+绩效工资+季度提成+年度奖金+“五金”+福利+完善培训
欢迎有以上人才资源的朋友来公司推荐;同时也欢迎符合以上条件的个人报名。
报名方式:将个人简历及证明个人能力的资料以电子版的形式发送至E-MAIL:hr@totoyou.com并说明应聘职位、薪资约元;
报名方式:须取15日号,上午10:00-12:00,下午14:00-16:00携带1寸近期彩色照片3张,个人简历、身份证、学历证原件及复印件交到公司报名并参加复试,其他问题恕不接待。
公司地址:郑州市金城国贸1610室|紫荆山路与商城路交叉点|乘车路线:乘2、29、33、40、52、58、62、66、86、903路等均可到达。
联系人:人力资源部 尹经理
电话:0371-63330282 传真:0371-63330293