

**B**16 郑州晚报  
2008年4月23日 星期三

# 第1收藏

## 古玩市场之“共赢天下”



### 群雄逐鹿中原收藏市场

随着经济的迅速发展，各个行业都得以日新月异突飞猛进。近年来，有一个行业以迅速而强劲的姿态走入人们的视野，那就是收藏业。“盛世玩藏，乱世藏金”，收藏业的迅猛发展从另一个方面也反映了中国综合国力的猛增。尤其是进入2008年的奥运年，国泰民安，全民玩藏的高潮即将来临。

夕照楼下，郑州市的古玩市场的红火，郑州市的市民是深有体会。河南是一个文化大省，几千年的中原文化浸淫，让郑州市古玩城当仁不让地成为全国收藏界的一霸。尤其是随着近

年来政府打造中原文化大省的规划、黄帝陵拜祖大典的开展等文化行为，更是加深了中原收藏的烙印。十几年来，夕照楼独居郑州市西南方，任尔东南西北风，自是逍遥自在地屹立于此，不仅轻轻松松地在全国古玩市场中位居第二，而且更成为中原文化的一种象征，是中原收藏界的一种骄傲。但时光进入2008，几乎是一夜之间，郑州市突然多出很多家古玩市场来，一个个来势汹汹，皆为业界大家，有备而来。郑州市古玩城雄霸一方的神话格局几乎是

“忽如一夜春风来，千树万树梨花开”，进入2008年，喜好收藏的朋友们会发现几乎是一夜之间，郑州市出现了好多家古玩市场。那么，市场到底是如何形成的，它的状况和发展又将如何呢？带着众多的疑问，记者走访了数家古玩城及行业专家，就这些问题一探究竟。

晚报记者 董丽敏/文 赵楠/图

### “五虎闹商都”格局形成

目前，郑州市市面上的古玩市场，除了一些零散的以外，规模最大的有五家。它们分别是：郑州市古玩城、珍宝大世界、珍宝城、中原古玩城、天下收藏商都艺术品交流中心（以下简称天下收藏）。

郑州市古玩城位于淮河路和大学路交叉口，有十几年的发展历史，多年来在全国古玩市场中名列前茅。但因商户众多，位置不够，郑州古玩城董事长蒋继明于2005年斥2.2亿巨资，在原郑州市市场发展局主办的郑州花木城的原址上兴建了郑州市北古玩城。原想南北呼应，统领郑州市古玩市场，但情况差强人意，建成后的北古玩城因为远离市区，没有南区古玩城得天独厚的地理位置，在加上众多古玩市场的冲击影响，天时地利失衡，很多古玩商户并没有进驻。目前，它的入驻商户大都是茶商，以经营各种品牌茶叶和茶具为主。真是“有心栽花花不开，无心插柳柳成荫”，令人哭笑不得。

珍宝大世界、珍宝城位置也在淮河路，分居古玩城东、西各100米处，形成了毗邻而居的竞争格局，仅是这一地理位置，就已经是占

尽便宜。碧波园珍宝大世界是由原二七区儿童戏水馆改建而来，如今旧馆展新颜，商户入驻情况让珍宝大世界江总一派喜气在心头。二七区宣传部副部长阚安生说：“我们当初上珍宝大世界这个项目时，也正是看中了这一片天时地利人和的独特优势。”

中原古玩城是在金秋生活广场的基础上兴建起来的，原本以经营蔬菜粮油为主，一年之后，变身古玩城。投资方河南省金秋实业开发公司声称投资了1500万，打造中原古玩城。它的招商和经营运作情况，尚为良好。

而天下收藏则位于郑东新区。营业面积在2万平方米以上。天下收藏的资金额达8000万元，共分地上4层地下1层，其经营业态是翡翠玛瑙、古玩字画、文房四宝、古乐器等，也有个“地街淘宝”。该商场已开始招商，其定位以高端客户为主，兼顾中小客户。其总经理李国安表示：天下收藏以保证客户买到真品实货为品牌保证。

由此，郑州市市场上“五虎相争”格局俨然形成。群雄逐鹿，方见壮士真颜，沧海横流，尽显英雄本色。

### 市场形成原因分析

郑州市的几家古玩市场，一个个犹如雨后春笋，破土而出。谈起其形成原因，郑州市古玩城的张主任说：“乱世黄金盛世收藏，只有全民都来关注，收藏品进入万户千家，才真正代表着一种历史文化的传扬。但是，老百姓对于收藏的知识了解是不透彻的，我们所做的工作就是引导大家，学会收藏。只有这样，那些‘旧时王谢堂前燕’，才会纷纷‘飞入寻常百姓家’”。

谈起成因，阚安生副部长则认为，之所以有这么多开张，很重要的一个原因是经济的发展，导致人民群众对精神文明的需求急剧增大，这种需要甚至会超越人们对物质文明的需求。“盛世玩藏”，所以，有这么多古玩市场涌现，不足为奇，这恰好是群众对精神文明需求的一个重要表现，这和以往的中原商战有本质的不同。因为，古玩市场更重要的是起一个文化传承的作用，而商场满足的主要是人们的物质需求。

省文物管理局一位姓刘的同志分析道：“这和国家的政策也有很大的关系。随着国家政策的逐步放开，除了一些必要的文物需要馆藏和一些国家禁止流通的文物外，国家的政策是越来越鼓励民间收藏，这样才会最终藏富于民。再加上河南建文化大省的文化部署，市场上涌现这么多古玩市场，其实也是市场发展的需要。”

天下收藏的总经理李国安认为，如果说2007年是中国人的理财教育元年的话，那么2008年无疑就是收藏起始年。因为今年股市不景气，很多热衷于炒股的人群现在纷纷开始寻找新的投资途径，而历史的机遇就选择了收藏业。因为收藏品本身的保本性能，更由于它的升值空间极其惊人，更会带动全民玩藏的热潮。

另外，据说一下子上这么多古玩城还有另外一个原因，郑州市古玩城办公室主任王建军认为，这可能和前一段小李庄拆迁改造有关。

### 紧密成团，共赢天下

也许很多老郑州还记得昔日亚细亚的红火，当年全国的商战首先在郑州打响，亚细亚总经理王遂周风头之健，无人能出其右。但充满火药味的内战，最终使得中原之鹰折翼商都。其中不乏亚细亚盲目扩张资金链断裂的失策，更由于在与几大商场的激战中大伤元气。随着亚细亚的土崩瓦解，众商家还没有缓过气来，就发现众多外省商界大鳄纷纷进入郑州，来势凶猛，使得鹬蚌相争后的众商场已经毫无还手之力。教训是惨重的，眼看今天的古玩市场，俨然当日之众商场。是选择紧密成团，共赢天下，形成集群效应，辐射全国市场，还是旧戏重演，先进行内部清算？这无疑是历史对各位古玩市场老板能力以及眼界的一次考验。

就像郑州市古玩城的张主任所言：“不怕竞争，只有竞争，才能给客户带来更多的精品更优质的服务。”天下收藏的王总认为：“各个市场的定位不同，应该不会形成大的冲突，相反，如果操作得当，还有可能优势互补。”阚安生副

部长认为：“市场的发展空间很大，前景是很乐观的，以淮河路为基点，准备形成古玩市场一条街，把古玩市场做大。”

形成集群效应，辐射全国，并不是一个简单的空想。河南是文物大省，号称是全国的博物馆，随着国家管理政策的逐步放开，光是河南本省的古玩收藏市场就是很惊人的，再加上郑州得天独厚的地理优势，南来北往的商家入驻郑州，集天下奇珍，交天下宾朋，形成一个以郑州为中心的古玩大市场极有可能。银基商贸城就是一个成功运作的典型例子。探究清末号称“天下银库”的山西各家票号，之所以能够纵横商界，盛极一时，甚至影响国家经济运作的很大原因无非就是诚信互助而已。

纵观今日之市场形势，单凭一家之力，毋庸谈什么引领行业，辐射全国，单是独霸郑州，雄踞一方亦无可能。所以，合纵连横，共赢天下，才是明智之举。

### 永乐生活电器 提前放价 五一购物狂欢节 正式开幕 4月26日 50当作200花

**15分钟超快洗，绘出快乐健康好生活！**

**德国博世家电**

- 冰箱特惠机型 KKV20128 零售价3090元 特惠价2890元 KKE23227 零售价3890元 特惠价3690元
- 百天百分百：购买一百天之内，你因任何原因不满意，随即拨通电话，可要求退货。博世100%退款，无任何前提条件！
- 购博世家电3500元以上，送博世咖啡壶一个；购博世家电3500元以下，送法向吸尘器一套；购指定型号机器，送博世车载吸尘器一台
- 洗衣机特惠机型 WLF15060 零售价2990元 特惠价2750元 WFD51029 零售价4490元 特惠价4290元
- 活动时间：2008年4月24—4月30日
- 活动地点：郑州市各永乐生活电器博世家电专柜

**BOSCH**  
博世 科技成就生活之美