

### 李志刚:苏宁更喜欢挑战高难度

面对将至的五一消费高峰,河南苏宁电器总经理李志刚表示,苏宁通过市场调研,针对3天人气爆满的预测,将五一主题促销由仅有的3天拉长至现在的10天。从4月25日晚开始到5月4日,每晚的团购专场及通宵夜市错时策略,将从根本上缓解五一的人流量。

#### 10天特卖延长五一

对于缩短的五一,李志刚表示差别应该不

太大,他还是看好五一的爆发力的,“消费者持币待购很长时间了,又有价格上涨的压力,应该在五一得到释放”。他认为,由于时间的缩短加之传统消费习惯的作用,大部分放弃旅游的消费者转向以购物的方式度过五一,今年只有3天假期的五一消费人流势必更加空前。

为此,从4月23日开始,苏宁全市各大门店均已启动五一预约购物活动,顾客只要来苏宁门店预存一定金额现金均可领取同等金额的优惠券一张,五一期间前来购物即可享受定金翻倍的乐趣。李志刚说:“苏宁五一期间还为消费者准备了1000万超值特惠商品和500万好礼,可以为消费者提供更多的实惠。”

此外,苏宁还鼓励广大消费者“五一”期间购买家电时,尽量在就近的苏宁门店购物,不仅可享受到同样的优惠,更能享受到舒适的购物体验。

#### 3年庆典打造实惠

对于今年的五一,李志刚认为,传统“五一”期间苏宁销售增长比例大约为前3年平均

每天60%的增长,后4天每天30%的增长,由此也决定了苏宁一贯前3天货源多于后4天的备货惯例。但由于今年五一假期的缩短,仅3天的消费时间将原先7天的消费量放于3天之中,因此,仅对于五一3天的假日备货上,苏宁就已达到高于传统7天货源近3倍的量用于五一前后十天的销售。

李志刚说,苏宁要紧接清明“小黄金周”的销售态势,力促今年棉纺路店3周年庆典,上亿的特价货源成为苏宁强大的后备力量。上万台包销定制彩电、10万台特价空调、5万台买断定制洗衣机、10万台彩板冰箱。苏宁营销负责人贺小斌说,大量的进货也意味着快速的出货,店庆期间的出货可以用“争分夺秒”来形容。苏宁长期以来与工厂的战略合作,也给予了苏宁在产品销售上的优先权,百余款新品的全省首销地都选择了苏宁。国内外冰箱新品首度集体亮相,全面普惠预售,索尼、松下、三星数码新品在苏宁率先全线上柜。此外,近百名各大空调厂家老

总也纷纷与苏宁营销经理就此店庆活动进行接洽,届时,空调的平均让利幅度将大幅提升。

根据传统五一、十一等重大节假日惯例,商家的销售逐步上升的同时,对于消费者的服务质量却呈下降的趋势,送货时间拉长、安装维修找不到人、客服热线长时间占线等问题屡见不鲜。针对这些问题,苏宁启动了五一服务满意专项工程。



河南苏宁电器总经理李志刚



河南五星电器总经理战卉

# 卖场老总畅谈新五一(下)

晚报记者 祁京/文 吴琳 赵楠/图

## 战卉:五星的五一最有战略性

战卉也认为假期的缩短对五一销售影响不大,而对于这位河南五星总经理来说,特别的是,五一或许会是五星在河南市场地位的转折点。

#### 2000万投入五一促销

战卉介绍说,从4月30日开始,五星五一期间将投入总价值超过2000万元的特价产品与促销资源,涉及到影视、空调、冰箱、洗衣机、手机、数码等重点品类。“保证每一个柜台半数以上的商品都能比平时有最低10%的价格优势。”战卉说,“今年五一整体促销活动中,空调、冰箱、洗衣机、平板彩电将成为推广重点,最高让利幅度将达30%”。

作为调整后的五一法定假日,虽然放假时间缩短,但战卉告诉记者,早在今年2月五星

就着手进行准备,众多全国一线厂家的许多大单采购的生效日期都明确于5月1日生效。为了配合五一黄金周促销,五星总部明确五一期间可以放弃对空调、冰洗、影视、数码、手机产品的利润要求,实行零利润销售。如今五星的大量特价机资源已经到位,五一期间保证每一个柜台半数以上的商品都能比平时有最低10%的价格优势,空调、影视、冰洗等产品的平均降幅将达到30%。

据五星某负责人透露,目前,河南五星上半年的销售任务已经提前完成,发起这次五一“放价”大行动,就是为了进一步“烧干”价格水分,在销售额已完成的情况下再“锦上添花”,把规模采购获得的价格优惠让利给消费

者,目前五星巨额促销资源已经到位。

#### 亚细亚店“随后就来”

而对于河南五星来说,以五一为拐点,或许将在2008年郑州家电市场独具特色。在五一之后,最为受人关注的亚细亚旗舰店将开业,完成五星董事长汪建国的“亚细亚梦想”。

战卉坦言,现在的亚细亚商厦无论从楼体结构、内外部硬件设施还是整体格局,都无法满足二七商圈目前发展的要求。同时,亚细亚也存在很多硬伤,相信很多来过亚细亚卖场的顾客都可能有这样的感受:卖场内走道过窄,电梯单向,店堂好似迷宫,找到需要的商品颇费功夫,而且很多热销产品也没有很好的展位,从而无法让顾客尽情选购,顾客无法享受

到购物的便利和舒适。这些硬伤都是由于楼层本身的格局造成,无法合理地安排商品的布展,不能最大化地向顾客展示商品。

正是由于存在这一系列弊端,五星早在今年3月初就已开始对亚细亚卖场展开闭店装修,完全改造。改造完成后,无论从外部设施还是内部结构,都要成为整个五星乃至整个家电行业的典范。据了解,在这次改造中,五星将使出“独门武器”,让其他商家在两年内无法赶超。在商品选择方面,五星也会按照二七商圈特有的消费群体把卖场打造成极富人性化的专业家电卖场。业内人士分析,五星此举势必将撕开看似平静的商界表面,郑州家电商战又将升级。

**国美通讯 我的完美移动生活**

26日、27日、28日 热卖3天提前引爆五一促销

**4月26日国美通讯德化旗舰店盛大开业**

购手机满888元返100元

活动时间:4月26日-28日 活动地点:德化店 活动不可同时享受

|       |                |               |            |                                    |                        |                         |                        |                       |                         |                           |
|-------|----------------|---------------|------------|------------------------------------|------------------------|-------------------------|------------------------|-----------------------|-------------------------|---------------------------|
| 特价力量大 | 三星1G卡 2元 限量10台 | 蓝牙耳机 6元 限量10台 | 手机 8元 限量5台 | MOTOC18 158元 4G内存卡, 3.2英寸屏, 130万像素 | 诺基亚1110 199元 小巧直板 预装5件 | 夏新M35 299元 MP3/M4 限量10台 | 飞利浦192 299元 索尼和弦 限量10台 | 长虹Q5 398元 超薄手机 MP3/M4 | 三星C306 458元 超薄彩屏 120万像素 | 联想I908 999元 300万像素 2.8英寸屏 |
|-------|----------------|---------------|------------|------------------------------------|------------------------|-------------------------|------------------------|-----------------------|-------------------------|---------------------------|

**799元以下实惠机型**

|                              |                                   |                        |
|------------------------------|-----------------------------------|------------------------|
| 三星B108 388元 互拍彩屏和摄像头 容量大 待机长 | 天语D175 599元 双卡双待,支持MP3/M4二写笔 兼容输入 | 索爱K220 466元 乱舞直板,可拍照手机 |
|------------------------------|-----------------------------------|------------------------|

**800~1499元以下实用机型**

|                                 |                             |                          |
|---------------------------------|-----------------------------|--------------------------|
| 三星F258 1380元 超薄手机 自由切换,支持蓝牙,容量大 | 联想S9 1358元 直板,直屏直款 外屏250万像素 | 索爱K550 1190元 超薄直板,智能音乐手机 |
|---------------------------------|-----------------------------|--------------------------|

**1500元以上高档机型**

|                              |                                |                                  |
|------------------------------|--------------------------------|----------------------------------|
| 三星D908 1789元 300万像素 支持蓝牙,容量大 | 三星I458 3666元 有彩屏,接口丰富 超薄手机 待机长 | 摩托罗拉Z6 1780元 二千万像素,五合一 兼容,可拍照MP3 |
|------------------------------|--------------------------------|----------------------------------|

旗舰店: 0371-88965250

郑州店: 6723020 德化店: 66870138 郑州市德化街45号

北环店: 63501830 大学南路店: 68758211 大学路古玩城南

南阳路店: 68678181 南三环店: 68951516 经三路和农业路交叉

金成国贸店: 68618101 紫荆山路与南环路交叉

**五星大礼疯狂送** 活动时间:4月26日-28日 每日晚8时后 送完为止

在国美电器各门店购物家电累计:

- 满500元 送电熨斗/电风扇/电水壶+炒锅/电饭煲+炒锅或80元现金卡
- 满1000元 送电熨斗/电风扇或150元现金卡
- 满2000元 送电磁炉/爱多DVD或260元现金卡
- 满3600元 送微波炉/电压力量/爱多碟机或380元现金卡
- 满5000元 送消毒柜或600元现金卡
- 满9999元 送洗衣机/奔腾卫星影院或900元现金券
- 满19999元 送冰箱/22寸液晶彩电或1300元现金券
- 满49999元 送26寸液晶彩电+奔腾卫星影院或2000元现金券

**购机有“礼”** 活动时间:4月26日-28日 活动仅限手机机型 不可与其他活动同时享受 以单店不可累计

- 满666元 送512内存卡
- 满999元 送1G卡
- 满1500元 送蓝牙耳机

**国美通讯-中国移动“号”会天下** 买手机送移动靓号

13673612228 13838050399 13673615556 13838050766 13673615558 13838053799

13838050799 13673616666 13838051599 13673617779 13838051766 13838055799

13783578811 13838052888 13783578856 13838053182 13783578900 13838053586

**购手机抽冰箱** 活动时间:4月26日-28日 本活动仅限手机机型

一等奖:冰箱 二等奖:洗衣机 三等奖:蓝牙耳机