

首届汽车团购节 聚合车市驱动力

2008年的月历翻至6月，年中临近。本报赶在年中之前，举办了首届汽车团购节。对此经销商踊跃，消费者欢迎，一场你情我愿的郑州车市年中派对在河南省人民会堂广场上上演。汽车团购节不同于普通的车展，是一个创新的活动形式，兼具了团购的优惠和车展的魅力，为郑州车市提供了新的驱动力。《郑州晚报》的汽车团购活动由来已久，曾经与几十家不同品牌的汽车经销商分别合作，为数百名车友提供了汽车团购平台。多年来，团购活动已经形成了本报独有的特色，成为主题鲜明的品牌活动，同时也积累了丰富的车友资料，并在团购车友心中深深烙上了“郑晚”标记。当参与团购的车型汇聚一处，当消费者的目光聚焦一点，成就了光彩夺目的团购节日。

晚报记者 冯刘克/文 赵楠/图



本期导读

- 重 磅 团 购 节 奏 响 5 月 车 市 最 强 音 303
- 试 驾 王 者 之 争 三 款 中 高 级 车 极 限 PK 307
- 车 情 新 车 扎 堆 上 市 车 价 略 有 下 浮 308
- 比 亚 迪 F3 马 自 达 6 众 泰 官 方 降 价

5月30日至6月1日，由郑州晚报主办的“郑州首届汽车团购节”在省人民会堂隆重举行，来自30多个品牌的近百台靓车引来了数万名爱车的市民观展。他们有的夫妻同行，有的携子扶老，有的三五结伴，勾勒出一幅幅快乐的动人画卷。 晚报记者 陈娴

让购车快乐起来

郑州首届汽车团购节现场特写

父母为孩子当选购先锋

买车大多是年轻人的喜好，可在本次团购节现场却不乏看到老者的身影，记者询问得知他们大多是为子女来当选购先锋的，来自中原区的刘先生就是其中一位。刘老先生告诉记者，自己的女儿是某高校的老师，因为工作原因无法亲自来

团购节现场选购，特将此大任委派给了父亲。刘老先生说：“昨天晚上我们俩在网上好一阵搜索，把几款喜爱的汽车资料都登记在一个小本子上，今天来就是要现场看看‘团购’价究竟有多实惠，女儿说了团购节上买车肯定错了！”

听老婆的话省了3000元

见到记者时，张先生依然抑制不住刚刚买车的兴奋，高兴地告诉记者：“买了，买了，终于买了，真值，真值！”张先生告诉记者，自己前几天在某展厅看中了一辆车，而妻子却坚持要等团购节来现场对比后再买，为此夫妻俩还好好一

阵争执呢。张先生说：“等待买车的那几天可真是度日如年啊，特别是一看到别人开着车上上班，这心里就更像猫抓似的难受。不过这几天可真没白等，今天的团购价比展厅的价格低了近3000元，听老婆的话还真不是没好处的。”

试车手现场成为香饽饽

本次团购节除了车型众多、价格优惠外，试车手现场导购也成为市民津津乐道的亮点之一。在团购节上，不少准备购车的市民都争先让郑州晚报请来的专业试车手帮自己选购爱车，市民们纷纷表示：“有专业人士为咱选车，还愁买不到好车？”

请记者帮忙找一位试车手为自己“试试真金”。他说：“我在现场已经挑了好一阵了，可最终在两款之间难以割舍，请专业人士帮忙吧，看看哪一款更适合我。”一听姜先生向记者求助，周围数十位选车的消费者都簇拥了过来，都要请专业试车手“技术援助”。看来除了现场的靓车，试车手也成了香饽饽。

团购节上的别样六一

由于团购节的第二天是国际六一儿童节，记者在现场注意到，这一天团购节上来了许多小朋友。跟随父母一同来看车的张羽童小朋友就是其中一位。她的妈妈李女士告诉记者，本打算今天带孩子去人民公园玩的，可是听说人民会堂举办汽车团购节，想想这样团购买车的机会实在难得，于是夫妻俩和女儿商量能否先到团购节上去看车，没想到女儿欣然答应了，还高兴地说买车她也要参与

意见呢。和张羽童一样，5岁的穆佳思也是跟随父母一同来团购节买车的。穆佳思的爸爸告诉记者，穆佳思从两岁起就喜欢各式各样的玩具汽车，现在大街上跑的汽车他几乎全认识，选车的过程中孩子还不时为父亲当参谋呢。当得知活动现场不少汽车都将从售车款中提出100元钱捐献给灾区时，孩子一直催促爸爸：“就在这买吧，就在这儿买吧！”



CHEVROLET 雪佛兰

—— 未来 为我而来 ——



“冰冻1”计划 现已激活!

一个不一样的1%车贷计划即将全面激活!即日起,全新“冰冻1”车贷计划全面并轨,无论您选择全新乐骋还是乐风,只需首付30%车款,其余70%分18个月分期付清,而绝对零利率的“车贷”“冰冻1”的超低利率长达18个月不变!冰冻的是我们的承诺,激活的是您的梦想!







河南新富汽车销售有限公司 地址:郑州市郑东新区 电话:0371-66088888

河南众通汽车销售有限公司 地址:郑州市中原区 电话:0371-66755111