

这个版面,您是主角

寻人寻物招领致谢送物助人,需要帮忙,尽管开口。身边发生的逸闻趣事烦恼悲伤,想找人说说,尽管开口。



请拨本报热线 67659999

请加上本报 QQ407659842、841164513

稿件、图片请投入本报邮箱: cjj@zzwb.sina.net

《倒两趟公交只为送东西寻失主》后续

丢身份证的可真不少 捡到了尽快还给失主吧

6月7日,本报报道了《倒两趟公交只为送东西寻失主》一文后,立刻在市民中引起了很大反响,丢失身份证、驾驶证等物品的30多位市民纷纷向本报反映,希望通过郑州晚报招领联盟这个平台,尽快找到丢失物品。昨日,面对广大市民渴望找到丢失物品的心情,本报呼吁捡到身份证等物品的市民能够尽快联系本报,或把所拾物品送到本报,以解失主之急。

晚报记者 董占卿 实习生 陈智

30多位市民渴望找到身份证

6月6日,郑州晚报招领联盟与邮政储蓄银行在绿城广场举行了首场郑州晚报招领联盟与读者见面会,首场见面会便吸引了2000多人关注,同时,本报提供的寻物“快速通道”宣传材料,很受广大市民欢迎。

6月7日,本报报道了《倒两趟公交只为送东西寻失主》一文后,在市民中引起了广泛关注,市民纷纷致电本报,希望通过郑

州晚报招领联盟平台,能够立刻寻找到丢失的物品。

“我是外地的,刚来郑州不久一个红包就丢了,内有身份证、银行卡等物品。”昨日,名叫李双金的人拨打本报电话,渴望能够尽快找到丢失的物品。同时,向本报联系寻找丢失身份证、驾驶证等物品的还有30多人。

捡到下列物品者请联系本报

昨日,记者把需要寻找丢失身份证的部分市民统计了一下,现公布如下。如果市民捡到了这些物品,请尽快联系本报,让焦急的失主能够寻回丢失物品。

丢失物品名单:李双金的身份证和银行卡,高明洋的身份证、公交卡和邮政卡,刘树雅的身份,薛笑迎的学生公交卡,胡军亮的身份证,李伟东的身份证,赵文倩的身份证,薛春奇的身份,张国震的身份、钱包、8张银行卡、医保卡、驾驶证等物,张秀丽的身份证,河南内乡黄永合的身份证,卢光彬的身份证,李志勇的钱包、名片、银行

卡、邮政卡、建行卡、居住证、身份证等物,朱伟锋的驾驶证和身份证,吴付德的驾驶证、银行卡和身份证,田海军的二代身份证,黄磊的一代身份证、银行卡、驾驶证等物,李晓辉的身份证,刘念的身份证,许玉富的存折和身份证,丁秋玲的货运资格证、身份证,孙国安的身份证,杨国峰的身份,武汉熊伟的身份、驾照和工作证,李现会的新旧身份证,王昆的身份证(安阳市玉棉纱厂),郭月辉的黑色钱包、现金四五百元、银行卡和身份证(河南省叶县夏里乡夏北村)。



招领联盟

招领

物品:小灵通等

德化街巡防中队卫丽安在德化街捡到一个英华牌小灵通,请失主拨打 13223712767 联系。

京广汽车站工作人员捡到手机一部,请失主速与工作人员蔡红莲联系,电话 13460380615。

903路公交车车长王惠敏捡到一个黑色钱包,里面装有身份证、社会医保卡、两张工商银行卡、一张交行卡,身份证显示姓名为秦国杰,住址为安阳县安丰乡北丰村,请失主与公交三公司 66873917 联系。

寻物

物品:箱子

昨日凌晨一点多,从火车站乘坐出租车下车后,放在后备厢内的一个箱子忘拿了,内有孩子和母亲的换洗衣服,还有降血糖、降血压药,希望司机见报后能够与徐女士联系,电话 13526579397。

晚报记者 董占卿 实习生 陈智



QQ聊见闻

小偷白天撬门,幸好我在家

有点傻:现在的小偷怎么恁大胆啊。

郑州晚报:怎么了?

有点傻:我在家,小偷还来撬门。

郑州晚报:真不可思议。后来呢?

有点傻:小偷把门打开了,我一起来,他们就跑了,两个人。

郑州晚报:你没追?

有点傻:没追上。门上的锁被撬坏了。

郑州晚报:好危险。

有点傻:我住的是民房。幸好我在家,否则就被洗劫一空了。希望通过晚报提醒市民,换把好锁,看好家门。

晚报记者 董占卿 实习生 陈智

苏宁二七广场 3C+ 旗舰店开业在即

中外厂商携手苏宁发力中原市场

苏宁二七广场 3C+ 旗舰店将于本月 21 日正式开业,引起各大家电品牌高度关注。除了悉数出席开业新闻发布会之外,各大家电品牌河南区老总近日也是频繁造访河南苏宁电器。他们与河南苏宁的营销团队就该店开业筹备事宜进行最后确认,并达成一致共识:利用各大品牌和苏宁的联合,打造中原高坪效的家电零售门店。

河南苏宁电器总经理李志刚表示,各大家电品牌对苏宁二七广场旗舰店的开业非常关注,均表示要在开业资源方面进行大幅度的倾斜,也要重视该店的产品规划,提高该店的坪效。

苏宁电器全面进驻二七商圈,对整个商圈带来了前所未有的影响,作为一个具有 14000 平米的“店王”级旗舰店,坪效产出成为一项重要的指标。而苏宁电器采用全新的 3C+ 模式,也为各大家电品牌带来了良好的发展契机,在品牌专区装修、产品出样、促销政策等方面进行大力度的支持,多个品牌中原档次最高的专区将在此亮相,多个家电品牌首次随苏宁进入中原家电市场,多款高端家电产品在这里首发上市,更有诸多全新的家电出样技术在此运用。另外,各大家电品牌对本次开业的促销资源支持也是不遗余力,空调、彩电、冰洗、厨卫、手机、电脑、数码等家电产品均会有大幅让利。苏宁全程“导演”,各大家电品牌担当“主角”的让利盛典将揭开序幕,这场盛典也是中原消费者期盼已久的。

几位家电业的老总对苏宁二七广场 3C+ 旗舰店充满期待,均表示将大力支持苏宁在中原家电市场的发展:

新飞

新飞一直在全国区域与苏宁保持着良好的合作关系,此次必将全力支持苏宁二七广场 3C+ 旗舰店的开业。开业期间,新飞指定机型大幅优惠,更有各种丰富的礼品重点提供给苏宁,相信能给消费者带来巨大的惊喜。

西门子

作为总部在南京的企业,西门子与苏宁的良好合作一直具有行业的典范意义。西门子也借助苏宁全国 700 多家门店把来自欧洲的高品质白电产品带进了成千上万个中国家庭。在苏宁二七广场 3C+ 旗舰店,西门子将推出中原首个家庭洗涤中心,带来全欧洲风格的家电风情,同时与苏宁联合推出独有的促销活动,使西门子的产品进入更多的郑州市民家中!

佳能

苏宁与佳能早已结成了直供模式,双方通过供应链的优化,节省运营成本,把更多的实惠留给消费者。佳能在苏宁二七广场 3C+ 旗舰店推出了全新一代的形象店,多款新品在苏宁首发上市,同时还将全力支持苏宁的促销活动,确保销量翻番,为消费者提供更多的优惠商品!

AO 史密斯

AO 史密斯将借苏宁电器连锁布局的拓展,将更多的产品推向中原家电市场。开业期间,多款特价机、大量定制包销产品单独投放苏宁,让价力度空前。AO 史密斯将以苏宁为平台打造一场家电消费盛宴!

松下

松下与苏宁的合作由来已久,双方都是中国家电界的领军企业。松下将与最重要的战略伙伴之一——苏宁,携手创造让利新篇。松下中原最大的数码产品展区将落户于该店,将全面采用开架式出样。松下品牌全系列产品:空调、冰洗、彩电等全线让利,开业将有特别优惠!

三星

三星与苏宁电器在全国范围内保持了非常好的合作关系,也通过各种形式大力支持苏宁二七广场 3C+ 旗舰店的建设。三星数码店中店亮相一楼,采用全新的开架式真机体验模式。在该店开业期间,三星将集中礼品与产品资源投放至苏宁,将有大幅优惠!

摩托罗拉

苏宁是摩托罗拉在中国手机零售市场的重要合作伙伴,也是与摩托罗拉最早达成直供操作的零售商!此次苏宁二七广场 3C+ 旗舰店的开业, MOTO 多款新品选择在苏宁首销,并特别提供给苏宁多款性价比具备完全优势的产品,畅销型号全面让利,相信 MOTO 产品在苏宁平台上销售将再创新高!

索尼

索尼与苏宁的合作由来已久,双方关系紧密,通过与苏宁电器全国统一采购的方式,减少了中间环节,使促销资源更加集中的投放!索尼最新一代的 SIS (sony in suning) 形象店将首次亮相中原。开业期间,索尼独家定制机型将投放苏宁,将充分保证苏宁电器的货源、促销礼品的供应!

格兰仕

格兰仕将全力配合苏宁二七广场 3C+ 旗舰店的开业筹备,在苏宁投放了数量众多的包销机资源。在空调、微波炉等产品线上,格兰仕将有特殊的促销政策支持苏宁开业,同时由苏宁首销多款空调新品,格兰仕希望和苏宁一起为消费者奉献更多更好的产品!

戴尔

苏宁电器是中国 3C+ 家电消费模式的开创者,而在 2008 年,戴尔与苏宁也全面结成了战略合作伙伴关系。戴尔将在今年进入苏宁 300 多家门店,在二七广场 3C+ 旗舰店戴尔也将有一个高端形象体验店。戴尔借助苏宁 3C+ 模式的发展,将赢得更多的市场。同时,戴尔对苏宁二七广场 3C+ 旗舰店开业的支持也是不遗余力的!

TCL

TCL 与苏宁电器有着良好的合作历史, TCL 多媒体产品的市场推进战略与苏宁的 3C+ 推进战略不谋而合,为双方的合作提供了更加广阔的空间。在开业前夕, TCL 与苏宁达成一致,在包销机、促销礼品等方面全力保障苏宁二七广场 3C+ 旗舰店的开业。

中国移动

2006 年,中国移动与苏宁电器结成战略合作伙伴关系,双方在产品定制、服务开发、信息共享等方面取得了很多创新性突破。中国移动郑州家电连锁卖场较大的营业厅亮相于此,双方联手为中原消费者提供更便利的手机购买、入网、资费等一系列服务,准备迎接 3G 时代的到来。