

金融资讯

浦发银行开展银行卡促销活动

浦发银行郑州分行在6月份举办银行卡促销活动。凡浦发银行轻松理财系列卡(含轻松理财卡、卓信白金卡、轻松理财智业卡及各类轻松理财联名卡)、东方卡客户,在活动期间,成功申领浦发银行轻松理财系列卡,并同时办理轻松理财业务(如开通网上银行动态密码、办理理财业务)的客户,即可获得无纺布折叠式环保购物袋一个。刷卡消费且单笔消费在人民币100元及以上,即可参加“绿色环保”大抽奖赢取丰厚奖品。

史晓飞

中信银行爱心计划销售近2亿元

汶川大地震发生以来,中信银行自5月28日起又发行了一款名为“爱心计划”的理财产品,其超过1.71%的收益率部分将以购买者的名义,捐献给汶川灾区。产品发行后,得到了社会民众的积极响应与购买。截至6月5日,“爱心计划”累计销售金额1.95亿元,不但再次彰显了中信银行强烈的社会责任心,更向灾区人民带去了一份诚挚的问候。

潘明权

光大银行“一线通”市场受宠

中国光大银行自推出网上理财“一线通”业务以来,快速得到市场认可。2008年2月份均销售额突破2亿元人民币。目前,网上销售的理财产品大多数为光大银行的阳光理财产品,如同赢二十一号、T计划等,涵盖人民币、美元、港币等币种,且大部分为低风险、固定收益率理财产品,特别适用于习惯储蓄理财和善于按资产配置原则进行理财的客户。除了理财产品外,光大网银提供的投资途径还包括开放式基金、第三方存管、外汇、国债等,用户可根据自己的实际情况进行选择。

李景辉

兴业银行加入SWIFTNet TSU系统

日前,兴业银行正式注册加入SWIFT组织开发的贸易服务设施系统(Trade Services Utilities,简称“TSU”),拟借助TSU系统,开展供应链管理和融资业务的创新和实践,延伸国际贸易融资范围,为广大贸易企业提供优质高效的产品和服务,进一步提升其在国际业务领域的整体竞争力和市场影响力。该行此次加入TSU系统,正是希望在赊销融资逐渐成为国际贸易融资主流品种的背景下,通过及时引入TSU系统进行深度开发,并结合TSU系统与代理行展开双向合作,为客户搭建高效安全的金融服务平台。

张建构

从昨日起到6月30日,今年第三期凭证式国债开始发行。和前两期相同,本次发行的国债有3年和5年两个期限,票面利率也相同,分别为5.74%和6.34%。

目前,银行3年期定期存款利率在扣除利息税后较本期国债低0.61个百分点,5年期定期存款利率较本期国债低0.7825个百分点,发行总量为200亿元。尽管数额少了许多,但在经历过前两期共700亿元的凭证式国债和上月发行的300亿元电子式国债之后,市场需求或将不再火爆。



晚报记者 吴琳 图

第三期凭证式国债发行

3年、5年期国债,票面利率为5.74%和6.34%

随时兑取如同活期存款

根据发行条款,若在购买本期国债后急需变现,投资者可随时到原购买网点提前兑取。提前兑取时,按兑取本金的1%收取手续费,并按实际持有时间及相应的分档利率计付利息,而不是像定期存款提前支取时,仅按照最低档的活期存款利率0.72%计付利息。

根据公告,本期国债为记名国债,以填制“凭证式国债收款凭证”的方式按面值发行,可以挂失,可以质押贷款,但不能更名,不能流

通转让。个人购买凭证式国债实行实名制。

和其他凭证式国债一样,本期国债面向社会公开发售,投资者可到工商银行、农业银行、中国银行、建设银行以及部分股份制商业银行的营业网点购买。凭证式国债以100元为起点,整数按面值购买,最低购买量不得少于10张,即1000元,最高额度不得超过20万元。

不能事先预约

购买凭证式国债,除了可在柜台购买之外,还可以在网银购买。不少银行的网上银行都提

供购买国债的服务。只需开通发行本期国债银行的网上银行功能,轻点鼠标便可购买国债了,资金自动划走,国债到期后资金将自动划回,投资者可在购买之后再回到该银行网点打印书面凭证。

除了在网点柜台购买国债需要排队,通过网上银行购买便利很多的优势之外,不对在网上购买国债的单个投资者设定上限额度也是通过网银购买国债的巨大优势。

但为了保证公平,通过网银买国债仍然遵循“先买先得,售完即止”的原则,只能在销售期间内下单,不能事先预约。

黎雯



投资理财亦谨防自然风险

一场天灾,打乱了很多投资者的投资计划,多年的成果或许毁于一旦。不禁又让人联想起那句老话:不要把鸡蛋放在一个篮子里。说到底,还是资产的配置问题。

人有悲欢离合,月有阴晴圆缺。须知风险无处不在,任何时候都可能出现各种情况。我们能做的,就是提前规划,防患未然。没人能够消除风险,但却可以分散风险。其方法就是,避免把资金都放在同一类资产上,或者把资产都放在同一个地域,或者投入到同一个

行业。比如这次,押宝四川板块,难免心惊肉跳。如果押宝福建板块,兴许未来会被某一场台风打成落汤鸡。最保险的做法是,根据自身情况,将资产适度分散,转换为存款、基金、股票、黄金、债券、外汇、收藏,投资领域之间关联度越小越好。这样一来,一次性完全损失的风险可以分散化解。

资产配置虽然可以让投资者承担的风险大大降低,但各类资产的收益会此消彼长,甚至相互抵消。因此肯定有人会不乐意、不甘

心,更偏爱孤注一掷,这就是人类与生俱来的“赌性”。您应想到,盼望一夜暴富,很可能一朝致贫。而且,把投资变成赌博,总逃不过押宝押错的那一天。若到那时候元气大伤,悔之莫及。不如谨慎投资,防范“自然风险”,分散投资风险,同时战胜人性的弱点。

郭焱

郭焱 招商银行金葵花理财俱乐部“金牌财富管理”,金融理财师(AFP),荣获2007郑州金融年度盛典十佳金牌明星理财师。

聚焦担保行业系列访谈之三

责任诚信是担保公司的立身之本

访河南银信投资担保有限公司总经理 李久立

采访李久立前,就听说他是个大忙人。“我们公司马上就要搬到楼下新装修的办公区域了,有600多平方米。银信担保的洛阳旗舰店这个月20日之前也要开业了,我还得抓紧时间再盯盯。”眼前这个衣着休闲时尚、年纪不大、正搬着一沓宣传资料的大忙人,就是河南银信投资担保有限公司的总经理李久立。他认为,责任诚信是担保公司的立身之本。

晚报记者 倪子 郭艳芳/文 吴琳/图

自2002年成立以来,银信担保始终坚持规范化的市场运作。迄今,银信担保已服务投融资客户6000位,为银行和客户提提供理财资金安全保障1800多天,成为河南省服务客户最多、规模最大的投资担保公司之一。

李久立说:“凭借精细化的管理模式和优质高效的服务质量,我们赢得了很多客户的认

“银长久 信先立”

可。”李久立办公室的墙上挂着一幅“银长久,信先立”的书法,这是银信担保公司一位员工书写的公司宣传语。这句话不仅和李久立的名字有着一语双关之妙,更是道出了一个小型企业如何从稚嫩逐渐走向成熟的玄机。“公司发展得怎么样,很大一部分和该公司的文化理念是否先进、健康有关。此外,员工的态度也是决

定企业做大做稳的关键。”

李久立说,银信担保始终秉承“以市场为导向,以客户为中心”的经营原则,在坚持经营效益最大化,加快业务发展为主题,以风险防范控制为主线外,他们很看重自身的服务质量是否优化、达标。“因为一批高素质的员工队伍才能保障企业发展得更好。”他表示。

打造“乾掌柜”品牌

谈起银信担保独家推出的“乾掌柜”理财担保产品,李久立精神头更足了,这款产品不仅由他亲自命名,也是银信担保一路走来颇受市场认可的一款产品。“‘乾掌柜’经过长期探索实践和市场洗礼后,已成为一种被广大客户认可的、轻松、安稳、高收益的投资渠道。”

李久立说:“‘乾掌柜’由银信担保公司提供全程担保,借给经过银信担保严格筛选审查的具有还本付息能力,能够提供有效抵押物的融资客户,从而获取安全稳定,较高收益的一项理财业务。起点不高,只有3万元人民币,随着投资者风险意识的提高,银信担保

也将投资期限进行了缩短调整,最短只有1个月,年稳定收益率可达12%~13.06%。”

除此之外,银信担保推出的企业融资业务也十分快捷方便。“银信担保推出的中小企业融资期限比较短、周转性较强,融资成本较低,深受客户欢迎。”

诚信彰显社会责任

“我一直坚信,小企业要想成为一个成熟、规范、有生命力的大企业,一定要实实在在、诚信地面对客户,欺诈客户的事情坚决不能干。”李久立说。

他说:“和银信担保有过良好合作的投资者都将成为我们的尊享会员,不仅可以享受积

分送好礼的优惠,还能体验很多人性化服务。多为客户着想,多让支持银信担保的客户享受到高质量的服务,是银信担保一直坚持的理念。”

“在诚信面对客户的同时,多年来银信担保时刻在践行着一个企业的社会责任。‘5·12’

四川汶川大地震发生后,银信担保在第一时间内向灾区捐款数万元。责任诚信是担保企业的立身之本。”李久立这样说着,也这样做了。他表示,伴随银信担保郑州公司搬入新的办公区,以及洛阳新建的旗舰店落成开业,银信担保必将再次迎来新的发展与挑战。

