

提醒新闻·照看好孩子

# 3岁娃误吞戒指

幸亏及时取出没有发生危险

昨天一上午儿童医院还为另3个孩子取出3枚硬币1节电池

□晚报记者 邢进 通讯员 刘妍

**本报讯** 一名3岁男童在玩耍时，不慎吞下了妈妈的戒指。幸亏发现及时，昨天上午，孩子被送进医院后，医生用电子胃镜取出了这枚惹祸的戒指。市儿童医院的专家说，暑假来临，儿童独自在家的机会大大增加，又到了各种意外的高发期。仅昨天一上午时间，该院的医生就用电子胃镜分别为3名儿童从食管及胃里取出3枚硬币和一个电池。

昨天天气凉爽，家住市郊的年轻妈妈王女士梳洗打扮停当，准备带3岁的儿子去逛街。临出门时，原本放在梳妆台上的戒指却不见了。王女士找遍了家里的犄角旮旯，也不见踪影。她试着问3岁的儿子洋洋有没有看到戒指，没想到孩子却指着自己的嘴巴哭了起来。原来，洋洋在等待妈妈梳洗打扮时，将戒指放

在嘴里玩，一不小心吞了下去。王女士闻言大惊失色，急忙和爱人一起带着孩子直奔市儿童医院。在儿童医院，医生为洋洋做了X光检查定位，发现戒指在孩子的上消化道食管第一狭窄处。经咽喉局部麻醉，医生使用电子胃镜将洋洋食道内的戒指钳取了出来，洋洋的食道黏膜无损伤及划破。当天上午，该科还用小儿电子胃镜异物钳分别为3名儿童从食管和胃里取出三枚硬币和一节电池。其中，家住柳林镇的松松是4天前将五角硬币放在饮料筒里玩，一次误吞两枚硬币。经吃蔬菜、喝蓖麻油没有排出来，才来医院求助的。

**医生提醒：**儿童吞入异物之后，临床主要表现为哭闹、呕吐、上腹部不适等。一旦发现孩子吞食异物后，不要吃东西，异物滞留处容易溃疡，吃东西会加重溃疡，造成取出困难，要尽快去医院。

## 巡防员送回3岁妞 父母还不知女儿走失

□晚报记者 董占卿 实习生 陈智

**本报讯** 昨日，一对父母只顾忙活着卖菜，竟忘了3岁女儿，走失的小女孩幸遇热心市民，一个小时的“拉网式”寻找，终将在街头哭泣的小女孩送到父母身边。

“小姑娘，你的家在哪儿？你爸爸妈妈叫什么名字？”昨日上午，在桐柏路与洛河路交叉口东北角，10多位市民正在询问一个不停哭泣的小女孩。后据林山寨办事处工业高专社区巡防队员郝成武说，他和同事贾庆杰巡逻到

此，发现这个小女孩在不停地哭泣，她也说不清楚家住哪里。随后，巡防队员再次询问时，小女孩模糊地说出“菜场”两个字。于是，巡防队员抱起小女孩便顺着桐柏路边走边问，走到了桐柏路菜市场，并对商户挨个询问。

10时20分，当巡防队员把小女孩送到刘先生怀中时，刘先生夫妇正忙活着卖菜，还不知道孩子走丢呢。

**巡防队员提醒：**卖菜很忙很辛苦，但还是要照看好孩子。咱宁愿少卖几捆菜，也不愿孩子出啥事对不对？

线索提供 薛咏歌

河南家电旗舰永乐二七广场店6月21日盛大庆典

# “王”中王 谁与争锋

——实力不在于面积大小，而在于优势的资源

全球家电厂家鼎力奉献

永乐二七广场店再续价格神话

本次二七广场店盛大庆典主要以新品降价为主，这是一次新的家电革命。通过与厂家签订销售大订单，有很多最新上市的家电产品只有在永乐卖场能买到。而且价格上绝对以进价销售，所以在货源方面绿城的消费者可以完全放心。通过大单采购，承担销售风险的情况下，永乐已经把正常进价压缩了将近20%以上，绿城消费者将在商业店开业时率先享受到全国最为优惠的价格。无论是从价格方面还是品质方面，永乐都做到最好，再加上厂家的高额直降，相信这样的优惠绝无仅有。

进入六月以来，空调销售一度火爆，尤其是刚刚过去的永乐电器的“爱我中华，龙腾端午”的促销狂潮中，空调的跳水促销更是火上浇油，将成为众多家电产品中的最大亮点，在特价、优惠活动、赠品方面都将给消费者带来意外惊喜。河南永乐负责人介绍，此次永乐共采购了万余台冰箱，节能环保冰箱的采购更是彩电总体采购的70%，其中包括高端新品机型。

目前市场上正为走俏的志高、海信、奥克斯、科龙、三洋、LG和三菱电机均使用了节能技术，主要为直流变频技术。其中，志高北奥之光的双节能产品以及科龙超过国际一级能效的双高效锋尚系列产品的节能效果较为出众。海信矢量直流王更是集世界领先的直流变频技术于一身，达到较好的节能效果。

永乐保证各种型号的空调品类齐全、货源充足、赠品丰富，在永乐二七广场店庆典期间将限量销售。河南永乐负责人用四个“低”一



据悉，在6月21日，位于郑州二七商圈的河南永乐二七广场店盛大庆典。在庆典期间，永乐电器将悄然为二七广场店准备的千万元资源全部低价推出，彻底挑战价格底线，来给消费者实实在在的折扣和实惠，尽领袖企业的资源实力。

今日，永乐电器百盛广场店推出会员折扣专场。来永乐百盛店可享受免费停车，并办理会员卡即送精美礼品。在会员折扣专区，会员不但购物可享受独有的折扣，还可以参加单品满388元送精美礼品、满2888元送电话机、满5888送DVD的活动。

悄然筹集1000万资源

永乐电器二七广场店盛大庆典来临

随着永乐电器二七广场店旗舰盛典的开幕，永乐电器为二七广场店开业专备了千万元的充足资源，将以绝对的资源优势和挑战底线的价格打造郑州二七商圈第一家电卖场。业界人士认为，夏季销售旺季促销中，消费者货比三家，充足的资源更能显示出卖场

的实力，而不是简简单单的卖场大小。河南永乐负责人介绍，价格保持优势，商品丰富度优势，服务水平的优势，卖场环境的优势在日益竞争激烈的市场中得到极好的彰显，同时更好的服务消费者将作为河南永乐长期的追求。不少消费者购买家电时考虑的首位可能是价格，不少消费者认为好东西不便宜，便宜的东西不一定是好货！但是永乐在购物期间，将以多方的书面保障和第一卖场责任心，并以优势的资源和突破底线的价格提供又好又便宜的商品。

永乐电器二七广场店位于二七商圈中心，霸占二七商圈对于卖场来说是一种荣誉，是一种实力象征。永乐电器二七广场店从进驻起至今一直稳居二七商圈家电卖场龙头地位，成为了中原家电业的领先旗舰店。本次的盛大庆典，二七广场店将以1000万的资源开展一场声势浩大的促销战；以独有的充足资源和让人难以理解的价格，带上众多的商品和非凡的气势给今天的二七商圈带来购物狂潮。

永乐二七广场店盛大庆典中，将会有很多最新上市的家电产品只有在永乐卖场能买到。而且价格上绝对以进价销售，所以在货源方面绿城的消费者可以完全放心。通过大单采购，承担销售风险的情况下，永乐已经把正常进价压缩了将近20%以上，绿城消费者将在商业店开业时率先享受到全国最为优惠的价格。无论是从价格方面还是品质方面，永乐都做到最好，再加上厂家的高额直降，相信这样的优惠绝无仅有。



巡防队员终于把老教授送回家中

# 我今天又丢了 多亏这些好“警察”

90岁老人5次迷路，5次都被好心人送回

□晚报首席记者 徐富盈 实习生 王阳 /文

晚报记者 王银廷/图

**本报讯** 90岁的老教授患有脑萎缩，多次迷路走失，也记不清家人的联系方式，话音中方言极浓，路人多听不懂。昨日上午，老教授在陇海路迷路了，巡防队员找来“翻译”，问清老人的家后，把老人送回家。

昨日9时许，绿东村办事处桐柏社区巡防队员闪桂龙和周明巡逻到陇海西路儿童公园北门口时，一位拄着拐杖的老人急急地来回走动，口中喃喃不已。老人看到穿制服的队员，上前就说“警察同志，我丢了”。队员询问老人家在哪里时，他说记不清了，而且说的是南方方言

言，队员无法听明白。就在队员急着询问时，一名行人停了下来，他说他是湖南人，能听懂老人的话。经过询问，老人名叫黄建国，住在陇海西路的河南工业大学家属院。

原来，老人6时许就起了床，到一家药店去买药，买过药后，老人就迷失了方向。9时30分，巡防队员带着老人赶到了陇海西路395号院。一到家属院门口，老人就记起来了，连说“我就住在这里”。老人对着家属院门卫说：“我今天又丢了，多亏这些好警察把我送回来。”队员连称自己不是警察，但老人就是不相信。家属院门卫介绍，黄教授已经90岁了，患有脑萎缩，此前已经“丢过”4次了，都是被好心人送回来的。

线索提供 王风生

语道破天机：“能够做到真正的低价，永乐主要存在4个方面的优势。其一，永乐是国内几乎所有家电厂家最大的合作伙伴，供货价一般都给得低；其二，永乐采用的是全国集中采购，具备最大的说话权，可以与家电厂家直接谈判，价格当然低；其三，永乐采取的是直购方式，去除了过去销售渠道中众多的中间环节，这也就去除很多中间费用，价格自然低；其四，永乐有专门的定制、包销、买断产品，价格肯定低。”由此可见，永乐避免中间商与厂商的面对面接触就是永乐低价的保证，而其采购大单的签订更是给其吞噬郑州二七中心商圈的家电市场加重了砝码。

永乐二七广场店盛大庆典

空调将成为卖场新贵

进入五月以来，空调冰洗一度火爆，尤其是刚刚过去的永乐端午节的促销狂潮中，空调的跳水促销更是火上浇油，将成为众多家电产品中的最大亮点，在特价、优惠活动、赠品方面都将给消费者带来意外惊喜。河南永乐负责人介绍，本次永乐二七广场店盛大庆典将采取“挑战价格底线”的价格攻势，卖场内商品整体普降40%，全面掀起作为旗舰店庆典的让利狂潮。此次永乐枪挑二七商圈在其商品资源方面做了充足的准备与合理的分配，高端新品和特价商品悉数供应。在为二七广场店大单采购中，空调的采购占整体采购的30%，冰洗产品的采购占比为20%，而空调让利将占全部让利份额的38%，一场空前规模的冰洗促销大战也将展现在消费者面前，另外冰洗产品的让利占全部让利份额的26%，可见空调冰洗将是永乐此次稳胜二七商圈的“杀手锏”。