



专家提醒:保险并非买得越多越好

买保险宜量入为出

市民小天前几年在某保险公司买了一份保期10年的保险,年缴保费8000元。今年,由于准备结婚,这8000元的保费或许没法按时缴了,于是他想退保。但按保险公司的有关规定,只给退还了1000多元钱。小天说,通过自身的经历,他明白了,买保险一定要量入为出,否则就会给自己造成重大经济损失。

购买保险要切合实际,量入为出,保险并非买得越多越有保障。应该根据自身的年龄、职业和收入等实际情况,力所能及地适当购买人身保险,既要使经济能长时期负担,又能得到应有的保障。

买保险要选择好保险公司及其代理人。一些年轻人自己投保份数较多的保险,其年缴保费常常在几千元甚至万元以上。而日常的生活经验告诉我们,一个人的经济收入受到很多因素的影响,很难维持一成不变的水平。

年轻人收入不稳定,一旦将来经济收入状况变差,就很难继续缴纳高额的保险费,到时如果退保,就会造成重大经济损失。

而老年人经济收入相对稳定,趋于平衡,能够维持在一定的水平。但由于身体或其他方面的原因,可能导致某项开支出现剧增,如果投保了缴费比较高的保险,则到时可能缴不起保险费,这在现实中已不乏其例。

要想量入为出,理性地选择保险险种,投保人有三个因素要考虑:

一是适应性。为自己或家人买保险,要根据需要保障的范围来考虑。

二是经济支付能力。买保险是一种长期性的投资,每年需要缴存一定的保费,因此,每年的保费支出必须取决于自己的收入能力,一般不要超过年收入的10%~20%。

三是选择性。个人或家人都不可能投保保险公司推出的所有险种,只能根据家庭的经济能力和适应性来选择一些险种。在有限的经济能力下,为家里的“经济支柱”投保最为有效,当然,在有支付能力的前提下,要建立“全险”观念,这样,当发生意外、生了疾病、到了老年等等,都会有一定的赔付。 肖明



— 保险资讯 —

平安人寿派发特别红利

平安人寿日前宣布,自2008年6月起向客户派发分红保险的周年红利,同时派发2008年特别红利。平安人寿相关负责人介绍,2007年分红险账户的总可分配盈余达到51.38亿元,比2006年增长超过220%,其中有13.53亿用于分配特别红利。基于2007年平安分红业务超额的经营业绩水平,客户除了可以享受到高额的周年红利外,平安还将额外分配特别红利。在平安众多分红型保险产品,平安富有人生两全分红保险、平安世纪天使两全分红保险等产品尤其受到客户青睐。这些保险功能非常灵活,既有保险保障,又有生存返还,还可通过分红抵御通胀。不仅分红还可以留存公司复利生息。 张凯

长城保险实现无保单理赔

随着抗震救灾工作从抢救阶段进入安置阶段,保险行业的灾后理赔工作也全面展开,但因为家园的严重损毁,许多客户不能提供有效的身份证明,致使理赔遇到难题。为落实无保单理赔服务,协助受灾客户尽早得到保险赔款,长城保险与全国公民身份证号码查询服务中心签署了《灾后理赔身份信息服务合作备忘录》,在今后的地震理赔业务中,可通过公民身份信息服务以核实客户身份,为灾后理赔工作更迅速、更准确提供信息支持,既保证了灾区客户的切身利益,同时也防范了保险欺诈的发生。 孙瑾



投资型保险浅谈

随着家庭理财工具的不断丰富,以投资型保险为主体的银行保险因其在保障家庭财务安全方面作用突出,即使在证券市场持续火爆的情况下,老百姓对该类产品的投资热情依然高涨。那么从家庭理财的角度来讲如何做出选择呢?

本金安全最重要

对于家庭投资来说,本金的安全是最重要的,应是最先考虑的因素。本金安全即通常所说的“变现”能力。在一定期限内能具有保本功能的产品只有分红险和万能险,分红险只要不提前退保就可以保证本金的绝对安全,而万

能险则更为灵活,在持有一定期限后退保将不收取费用。

持续增长是关键

期限长短也是家庭投资考虑的主要因素,一般将投资的大部分用于中、长期投资,小部分用于短期投资。短期投资可以考虑固定收益的产品或者证券类产品,而长期投资则需要选择浮动收益的产品,可以说分红险和万能险都可以满足以上的条件,分红险在给客户提供一定保底收益的基础上,通过分红功能来实现浮动收益的功能,使整体收益水平与相应的存款利率水平相适应。万能险对利率的“反应”则更为

“灵敏”,通常按月公布收益率并进行结算,其收益水平在保底的基础上会随当时存款利率水平的上涨而上涨,实现“息涨随涨”。

保障功能要考虑

既然是保险产品,相比其他类型的投资品种最大的优势就是其具有的保障功能,一般这类产品都会附带一些保障,相对来说万能险和分红险的保障功能要强于投连险。例如,长城保险的金富利产品就附带账户价值10倍(最高200万元)的公共交通意外身故保障和账户价值108%的身故保障。

本栏目由长城保险河南分公司联办

生命人寿快速理赔 25 万元

近日,生命人寿河南分公司完成了三笔给付金额累计高达25万余元的大额理赔。该公司总经理助理萧彦于6月24日,亲自将理赔款项送到了荥阳王女士等3位保户家属手中。2007年9月份,荥阳王女士在生命人寿购买了10万元的重大疾病保险,附加1万元的住院医疗,累计缴纳保费4800元。2008年5月,客户突然爆发系统性红斑狼疮疾病。经公司核赔部门确认后,本息累计赔付10.28万元。现场另外两名客户,也得到了生命人寿河南分公司快速周到的理赔服务,累计赔付近15万元。生命人寿本次现场向三位客户支付理赔额度高达25万余元。 郭艳芳

通通有 www.totouyou.net **教育培训**

广告服务热线:63396000 67655128
地址:紫荆山路与商城路交叉口金成国贸大厦1610室
陇海西路80号晚报大厦一楼西大厅

河南省贝蕾拉丁舞专修学校 **两个月成为舞界高手 史丰收速算法**

拉丁舞、跆拳道 暑期成人班、少儿班 **全面招生**

电话:13137103018 13838338862
分校地址:郑州市城东南文汇路口大亚二号楼

北京大学中国青少年成长训练营

第6届北京大学中国青少年成长训练营
现面向河南省招收(8-18岁)优秀中小学生学习训练

您的孩子一定要参加的六大理由

权威:由北京大学举办,也是国内唯一由著名大学官方举办的专业提升青少年综合学习能力和解决成长问题的最前沿的高级综合训练营课程。
高效:提升青少年综合学习能力和解决成长问题的有效率属国内前沿领先水平。
强大:由国家科学院院士、北大、北师大心理学和教育学专家及高考状元组成国内独一无二的强大训练营专家团队。
全面:由北京大学社会学系科学设计的针对性多模块训练及中小学阶段的全程跟踪指导,一次训练,一生改变!
安全:北京大学提供全方位安全保障及顶级的训练设施和环境,所有训练和学习全部在北京大学完成。
证书:由北京大学颁发学习证书,高度提升青少年的自信力和自我价值感,是青少年成长过程中具有划时代意义的一次人生经历!
申明:河南省组委会(名硕教育)为北京大学授权常设的唯一合法法人机构,其他任何单位和个人以北京大学名义进行招生的均属非法行为。

北京大学中国青少年成长训练营河南省组委会报名咨询电话:0371-67381158 66221995 15837157676
地址:郑州市西大街198号瑞贝卡大厦926/919室
北京大学官方网站:www.pku.edu.cn 河南组委会网站:www.pkums.cn

东方作文 1周年校庆

6月28、29日 **大型公开课**

暑期特色课程

小六语文综合冲刺班 小学快乐作文班
小升初语文衔接班 幼小语文衔接班
初中作文提高班 海滨之旅夏令营

免费试听 试听有礼 6月30日前报名优惠200元 赠价值128元礼物 详情登陆:www.zdfzw.com

大学路分校:大学路陇海路口富丽大厦7楼 电话:67003900
文化路分校:文化路黄河路口文化路二小旁7楼 电话:63823922
工人路分校:工人路伊洛路口111号院4楼 电话:67003911
城东路分校:城东路与陇海路口兴亚商务3楼 电话:66338366

郑州市教育局对外交流服务中心

百分之一 工薪留学首选之地 日本

★政府机构 ★教育为本 ★专业诚信 ★签证率高

◆日本各地语言学校、大学别科、大学
勤工俭学,自给自足,后顾之忧,18-26岁高中或同等以上学历者均可申请

◆中日交换留学生
食宿统一,1+4课程,直读本科,政府支持,全程呵护,17-20岁高中在读或毕业生均可申请

◆硕士研究生
全日本国立大学,奖学金种类多,费用低廉,签证率高,国家统招本科毕业有学位证者可申请,日语培训期间即可开始

招生热线:0371-66993810 66993772 地址:郑州市教育局1楼(京广路与中原路交叉口)

起点教育 Start Education 北京起点教育 郑州中心

个性化教育“3+N对1”辅导模式 保您进入理想学府

专业学习心理测试 全面分析学生潜能,提出科学、可行的个性化辅导计划
一线老师1对1,三师全程跟踪 有力保障辅导计划的实现
签订家教辅导协议 以法律手段来规范教学行为,保障您的权益

我们始终不曾放弃

网站:Http://www.startedu.com

本总:郑州市金水区黄河路26号中孚大厦8楼B室 家长热线:0371-63588786/96
分校:嵩山路与建设路交叉口南50米天龙大厦1203A/B室 家长热线:0371-67935255/77