

# 手机联姻百货，打造营销新模式

随着奥运大竞猜一系列活动的不断展开，晚报与郑百联合主办的奥运竞猜活动之二“手机传佳音”在本周末粉墨登场。

晚报记者 谢宽 周倩/文 赵楠/图



导读

B2 加速扩张步伐，各大商场纷纷攻城略地  
B3 家居建材业：十年来今年的竞争最残酷

手机和百货首次强强联合

其实从本次活动的促销活动来看，应该说是手机连锁普遍运用的促销手段。但本次促销，新亚手机连锁把如此大的促销活动放在百货商场之中，就连郑百对面的新亚连锁旗舰店也并未参与，可见新亚有自己的想法。

“手机零售业开始进入品牌、经营模式的竞争。与百货商场合作，能够很好的开拓市场，扩大影响力。”新亚手机连锁企划部经理王晓东认为，目前手机连锁的竞争更加激烈，如何选择带动销售的突破口，已是不少商家谋求的话题。本次与百货商场联合的促销活动，也是一次很好的机会。

而郑州百货大楼方面，对于手机的加入也有自己的打算。郑州百货大楼股份有限公司董事长兼总经理朱赵霞说：“新亚手机连锁的优势和郑州百货大楼的特点非常相似，郑州百货大楼长期以来都是以价格见长、以信誉见长，给市民提供以最实惠、最实在的优惠。从另一方面讲，与新亚手机的首次大型促销活动，更是体现了强强联合的利民活动。”

无论是新亚也好，还是郑州百货大楼也好，两种营销模式的结合，最终目的就是让市民得到更多的实惠，为企业搭建更广阔的平台。

手机传佳音活动多多

据悉，在6月28日至7月6日活动期间，凡在郑百新亚手机连锁店购买的奥运移动手机，均有移动话费赠送，最高赠送话费可达1200元。同时，为方便大学生以及高考后即将踏进大学校园的考生，郑百新亚手机还为学生们提供了12款奥运特价机。

王晓东告诉记者：“有些机型只有在郑百才有，就连新亚手机旗舰店也并未推出。只要广大学生凭高考准考证以及应届大学生的毕业证，就可以购买这些机型，最低价格只有222元。”

此外，为体现奥运会全民参与这一宗旨，在活动期间，凡进

郑百店的新老顾客无论消费与否均可到手机专柜免费领取抽奖券一张，中奖率100%。其中，一等奖29英寸彩电一台；二等奖自行车一辆；三等奖高档公文包一个；四等奖手机精套装；五等奖手机简套装。

本报与郑百联合举办的此次“中国加油奥运大竞猜”系列活动还将推出首届扑克牌双升比赛，7月5日至6日进行初赛，7月12日至13日举行复赛、决赛。有兴趣的读者从即日起可以2人组合形式到郑百一楼总服务台报名参赛，比赛前三名分别给予1000元、300元、100元的现金奖励。

年中报告之商业开篇语：  
**做商业的守望者**

这个夏天，所有的人都在守望。守望奥运会带给我们的欢乐，守望在雪灾、地震之后我们国家经济能有一个好的回转。之所以守望，是因为上半年我们国家有太多的困难，大家期待在困难之后能有一个好的开始。对于下半年，有人说下半年将是多年不遇的商业黄金发展期，也有人说，未来3年人们对经济发展的预期将使商业销售受到巨大冲击，到底明天会是什么样的形势？在这风云变幻的商战中，除了坚守，我们就是在冷静对待期盼，期盼我们的商业进入一个黄金发展期，还期盼我们的国家能克服困难，再次能让我们守望辉煌。

“我们都在流血，但就看谁最先把最后一滴血流干，剩下的就是胜利者。”这是欧凯龙总经理吴大伟说的一句话。是的，在这样的残酷的竞争中，能够做到坚守本身就是胜利，而这种胜利一定将属于那些坚韧的守望者。

樊无敌

**B4 超市：稳步扩张 填补商业空白区域  
B6 风云变幻，中原商业如何铿锵前行**



DENNIS  
丹尼斯

特卖快报：6月30日-7月09日

心系奥运  
为中国加油！

风雨相携 感恩十年

纯银奥运福娃  
大方送

活动时间：2008/6/30—7/09

凡光临大卖场，凭当日单张购物小票满88元即可参加奥运刮刮乐活动，我们为您准备了丰富的好礼，更有100g纯银奥运福娃送给你！（活动细则详见店内）



更多惊爆价详见店内

省25%

醒目2L

省33%

每人限三组

海飞丝洗发水

400ml送200ml

省25%

限制团购

玉兰油沐浴露400ml

省28%

高露洁冰爽美白牙膏100g

省20%

苏泊尔榨汁机SG25011

省28%

格兰仕D8023CSL-K4

省24%

可口可乐香草味600ml

1.90

原价：2.50元/瓶

省25%

OLAY

32.25

原价：43.00元/2瓶

省32%

巧媳妇T-368-608

79.0

原价：116元/套

贺丹尼斯大卖场第22家店花园店盛大开幕！