

第一卖场

2008年上半年,一连串利 好政策的实施, 给中原家电市 场注入一支支兴奋剂,"家电下 乡"惠民工程让国产 CRT 搭上 了政府普及三四级市场的直通 车;半年之间,增加清明、端午 小长假,着实给那些平日都苦 于造"节"无门的家电连锁们平 添了"搂金"的机会。粮,该丰收 的超量丰收了;天,该热的时候 热啦……一时间,让家电连锁、 厂家们一股脑地把优质产品、 优质超前的服务推向了中原市 场,于是,竞争也就加剧了,连 锁大战二七、空调涨涨降降、国 产平板系列核心技术突破…… 都在赶这些个好日子, 抓住机 会,大干快上,抢占市场份额, 搂金进银,一时间,竟有黑发掻 更短, 让这些家电精英们在中 原这片热土上尽情挥洒他们的 智慧与汗水吧。明天,又是一个 火辣辣的天气, 空调厂家的老

吴绍超









P读 B10:血战后的甜果,苦果? B12:年中报告之黑电与白电舞者 B13:年中报告之搏杀才刚刚开始

プ。永乐电器

板们一准儿会笑着睡觉!

班季不忘服务,是河南永乐空間销售的商提。6月26日和27日永乐素电刊登了空调累悬解价通知。他 着中原气温的上升。空間销售旺季的到来。作为河南领袖企业的永乐电器。率先联合16大主力空调品牌一起进行紧急降价。这次降价、势必成为08年夏季空明价格最低的一次。随着永乐进入空调销售的旺季。空调配送、安慰和售后保障理来了考验。为了给请费者提供在炎热的夏季购买空调的最佳机会及享受快速的配送安装和竞善的信保障。河南永乐将为城久保障增加2倍的人力物力来服务消费者。让消费者在永乐电器享受全程购物无忧。 诚久保障 我能做到

诚久保障是指原容在永乐门店购买特定商品,成为永乐会员后,以发票开具日为基准日而享有的9日内、19日内、39日内、99日内特定的服务保障。诚久保障以顾客为中心,以顾客利益最大化为标准,打造家电连锁服务第一品牌。为了更好地把握本条款带给您的利益,让您体验永乐家电域久保障服务,款请仔细阅读以下条款:

9 满意保障

◆**滿意保障** 持购物发票原件,于发票开具之日起9日内可办理退货 19 # 价格保障

+价格保障

自发票开具之日起19日内,如遇永乐家电相同商品降价,爆舞购物发票可获得差价补偿; 自发票开具之日起19日内,如发现同城市内其他向家同品牌、同型号商品的价格更低。 凭当地报纸广告或BIB单或其他商家的购物发票原件,经永乐核实后,您可获得差价补偿。

39 . 退货保障

· 通知 [集] 自发票开具之日起39日内,如发现商品川现本身质量问题。 经国家质检部门或厂家坚定真实,凭质量坚定单及购物发票原件,可为您亦理退货。 99 * 换 货 保 暲

◆ 损货保障

一次要用来之日起99日内,如发现商品出现本身质量问题,经国家质检部门或厂家坚定属实,持质量各定单及购物发票原件,可为您办理换货。

佯见《永乐家电/城久保障服务条款》

永乐家安保 延长保修

维修3次 更换新机 保修期外 免费维修

800-820-5339 400-820-5339



详情请咨询销售人员











更多选择 更多保障

