

2008 郑州冰夏赏车夜 演绎车市狂欢

详见 B04



晚报记者 赵楠/图

夏季攻势

虽然油价上涨,虽然6月是常规淡季,虽然7月天气更加炎热,但汽车商家并未就此放弃了这个夏季,相反,多款重磅新车选择在此时上市,一场化淡季为旺季的“夏季攻势”就此展开。

在上周上市及发布的新车中,一个鲜明的主题贯穿其中,那就是“精品两厢”,最重要的就是广汽丰田雅力士、名爵MG 3SW和东风雪铁龙世嘉,这三款风格各异的车型被认为将对两厢车市场造成巨大的影响。

携着凯美瑞横扫车市的威风,广汽丰田首款小车雅力士上市,没有人敢轻视广汽丰田的销售能力。一直以来,广汽丰田做的就是追求品位的客户。名爵MG 3SW被称为国内首款英伦风格的两厢车,直到3SW登场,人们才发现名爵在不知不觉中已经施展了一套剑法,招式凌厉;作为法国雪铁龙C4轿车的国产车型,世嘉QUATRE取自法国巴黎著名景点——亨利世嘉港,法国元素自然而然被延续下来,东风雪铁龙多年后再次染指两厢车令人期待……

在一周时间内市场上出现了日系、英系、法系的两厢车绝非偶然,在油价再次上调的背景下,小型化必然成为未来消费趋势。

而志在掌握A级车话语权的上海大众朗逸无疑是本周市场的焦点。朗逸是上海大众第一款时尚型的中级轿车,这款车不仅填补了上海大众产品线的空缺,还与斯柯达明锐形成了犄角对外的态势。

这轮由新车发起的攻势将使这个夏季不再平淡。

晚报记者 陈娟

度势·行天下



火红7月●炙热特惠!

所有套餐均赠送3年10万公里共**20次免费保养**。
A: 全款购车,送商业全险+交强险
B: 半价购车,余款半年交付免利息,免担保。
C: 首付4万宾悦开回家,两年内分期,免担保。
D: 首付5万宾悦开回家,两年内分期,免担保,再送交强险。
电话预约,送车上门鉴赏试驾,免除您酷暑劳顿。实在的优惠,轻松的购车。赶快拨打各网点电话吧!



河南省第十一届人民代表大会指定用车

河南中星江淮汽车销售服务有限公司

4S店销售热线: 0371-60612111 地址: 郑州市花园路与开元路交叉口南100米
中博店销售热线: 0371-66521177 地址: 郑州郑汴路中博汽车广场院内
北林销售 销售热线: 13073769983 西林销售 销售热线: 13633842342
河南宾悦 销售热线: 0371-66066185

安阳三尧 0372-3729999	周口周运 0394-8398235
开封万宝 0378-3887911	驻马店乐华 0398-2120633
信阳昌源 0376-6556678	南阳亚飞 13193698989
永城梁天 0370-5122033	开封裕鑫 0371-62850586

“Super Auto 龙泊圣地试驾体验营”即将开幕

报名电话: 0371-67655767

报名QQ群: 61169283



晚报记者 陈栋/文 赵楠/图

在风景如画的湖边,你可以轻踩油门,吹着让人心旷神怡的微风,驾驶着自己中意的车型穿梭在林间小道;或者在一条直道上将油门一踩到底,感觉一下喜欢的这款车动力是否能让自己满意……这样在风景胜地驾车游玩的场景,相信是不少市民及车友的梦想和愿望。现在,这个愿望可以实现啦!

据汽车行业有关人士分析,今年多款全新车型和更新换代车型都将纷纷涌入汽车市场,各商家促销活动也全面展开,车型竞争、服务竞争、营销竞争等会促使车市竞争再上新台阶。一个有影响力的、让广大消费者心动和信赖的汽车营销活动亟待出现。

为了引导和促进郑州市汽车消费,让更多消费者认识产品和商家,也让商家更好地展示形象、促销产品,更为了给消费者提供一个选车购车的绝佳舞台,由郑州晚报与龙泊圣地联手打造的“Super Auto 试驾体验营”在这个7月即将开幕。

据了解,在“Super Auto 龙泊圣地试驾体验营”的活动现场将举办试乘试驾活动,让消费者在第一时间接触到心仪的车型,还将由专业车手进行汽车驾驶表演,展示不同车型的完美性能。除此之外,真人CS大赛、龙湖泛舟、畅游……这些诱人的活动都可以在“龙泊圣地”这个集休闲、旅游于一身的度假胜地得以实现。

另外,参加“Super Auto 试驾体验营”的消费者,在现场订车还可以享受到让您意想不到的震撼低价。

有兴趣吗?赶快拨打电话报名吧!