

聚焦金融机构入豫系列报道之一

从民生银行、汇丰银行等一系列银行机构布局中原，到首创安泰人寿、恒安标准人寿等多家保险机构落地郑州，中原金融行业正在迎来新一轮的“抢滩”潮。

“越来越多的新金融机构入驻中原，无疑将为郑州建设区域性金融中心增加砝码。”这是很多业界人士的共识。

本报记者 来从严/文
吴琳/图



各类金融机构争相入豫 金融业“郑州现象”有望重演

中原金融业迎来新一轮“抢滩”潮

新金融机构争相入豫

风乍起，吹皱郑州金融行业原本平静的水面。

6月19日，当民生银行那抹绿蓝相间、以古钱币组成的流线形“S”行徽首次在郑东新区CBD正式亮相时，吸引的不仅是众多省会媒体记者关注的目光，更多的则是省会各家银行人士的注意。

民生银行只是一个剪影。事实上，关注郑州金融行业发展的业内人士都会发现，自2007年以来，多家金融机构纷纷宣布或者已经在郑州设立分支机构，中原金融行业正在迎来新一轮的“抢滩”潮。

自2007年以来，已经先后有渤海财险、人民人寿、华夏人寿、嘉禾人寿、国华人寿、华泰人寿等多家保险公司进驻。仅2007年一年，我省就新增省级保险分公司9家，支公司39家，成为河南保险机构数量增加最多的一年。

进入2008年，银行、证券等各类金融机构也争相入驻。5月16日，光大证券郑州营业部正式开业。6月19日，民生银行郑州分行开业。

外资金融机构也纷纷将目光锁定中原。

2007年6月26日，首创安泰河南分公司正式宣告成立，这是我省设立的首家合资寿险公司。

2008年3月，汇丰银行正式宣布开始为筹建郑州分行“招兵买马”，这也将是我省成立的首家外资银行。

2008年5月，恒安标准人寿获批开始筹建河南分公司。作为一家英资背景的保险公司，恒安标准人寿的进驻无疑有着重要的意义。

面对纷至沓来的金融机构，增加了中原金融产业的容量，不仅能提升当地金融产业实力，而且还能吸引更多的企业来这里安家，这样就形成了一个良性的产业发展格局。

一方面是新金融机构不断进入，另一方面是有限的市场资源，金融“新秀”与金融“老军”之间的交锋已经无可避免。

6月20日，招商银行文化路支行宣布开业。而在该处方圆不足500米的区域内，分布着招行、中信、广发、交行、建行等多家商业银行。

“多家银行争相在科技市场区域设立分支机构，看中的除了这里庞大的资金流外，还有另一个目的就是抢占优势区域，应对新进金融机构的竞争。”一位业内人士向记者指出了多家银行布局科技市场背后的“深意”。

新金融机构进驻后，要想有较快的发展，

面对如今金融机构纷纷抢“滩”的格局，有金融业内人士在接受记者采访时明确指出，金融业“郑州现象”有望再度重演。

多家金融机构选择进军中原，看中的显然是中原巨大的市场发展前景。

“近年来，我省保险业保持了年均38%的增速，连续位于中西部前列，保费也稳居中西部之首。河南保险保持了领先姿态。”省会一家保险公司负责人在接受记者采访时表示。

统计数据显示，2007年，全省实现保费收入323.6亿元，与2002年相比，保险业务规模实现了从100亿元到300亿元的大跨越。财险公司保费收入66.9亿元，同比增长35.7%；寿险公司保费收入256.7亿元，同比增长26.4%；河南保险业的总资产已达601.2亿元。

郑州市政府也从多个方面为新金融机构

老金融机构“出招”应对

网点布置是很重要的一环。目前这些新金融机构立足未稳，还无暇设置新网点。老金融机构抓住有利时机，在重点区域多设置网点，这也是应对激烈竞争的一种策略。

“终端为王”——利用自己的优势与新机构拼抢网点设置，这只是策略之一，更有部分金融机构开始将目光盯向了省会以外的地市。

今年年初，中信银行高调宣布进军洛阳。目前该行正处于紧张的筹备期间。而据媒体报道，交通银行也筹划设立南阳分行，这也是继今年1月中旬，交通银行郑州新密支行开业后的又一“扩军”举措。

直面竞争，仅仅有网点的优势还是远远不

够的。省会多家金融机构纷纷将提升金融服务水平提到了更高的目标要求上来。

招商银行郑州分行率先推出“新概念银行”，致力于提供更高水平的服务。中国银行正筹建私人银行，以更好地服务高端客户。而多家银行均推出财富管理中心，为客户提供更有效的金融服务……

“新金融机构的入驻，会从金融理念、经营模式、产品创新等多个方面带来新的启发。这对于促进整个中原金融业的发展是有利的。”省会一家银行负责人如此看待竞争问题。

山雨欲来风满楼。无论如何，新、老金融机构的新一轮较量已经开始，让我们拭目以待吧。

金融业“郑州现象”的新诠释

进驻提供便利。

2007年10月8日，郑州市政府出台《关于鼓励外资金融机构落户郑州的意见》，明确提出对来郑外资金融机构给予400万元到1000万元不等的资金支持，鼓励外资金融机构入郑。

在环境方面，目前市政府倾力打造的郑东新区CBD区域已经初具形态，目前该处已经有中国农业银行、平安保险、新华保险等多家金融机构入驻，已经成为全省金融机构的集聚区。

“在河南当前间接融资远远超过直接融资的前提下，银行对经济增长的贡献至关重要。”民生银行郑州分行相关负责人表示。招商银行郑州分行首席理财师赵磊认为，外资银行到来之后，有一个适应当地理财习惯的过程，竞争将会明显加剧，服务也会提高，对于客户来说，是

一件好事。

在金融产业对地方经济发展的“杠杆效应”逐步深入之时，越来越多的金融机构的进驻，无疑将会是经济发展的强劲助力剂。

如今，众多的金融机构纷纷进驻，在对金融业“郑州现象”的新诠释。

相关链接

金融业“郑州现象”

众所周知，大家经常提及的金融业“郑州现象”，包含两个意思：一是一些大的股份制银行在郑州的分行，他们的业绩大多是这些银行中的佼佼者或者是最好的；二是在目前，在一些银行总部担任领导职务的人士中，郑州的金融界人士也是非常多的，这是郑州金融业发展的骄傲。

易方达基金管理有限公司

理财专家

不要太看重短期排名

小时候读《隋唐演义》，对“排名”这回事有了很直观的理解。隋唐演义对英雄的处理挺有特色，它按照功夫的强弱给武将们做了排名，所谓“隋唐十八条好汉”。“十八条好汉”的排名异常稳定，接近终身制。如果基金行业也有这种稳定的排名就好了，可以预期，“李元霸基金”将成为业界的航母。投资者以后再也不必为选基金苦恼，按排名买下去就是了。然而投资要复杂多了，很难看到一只基金长期领先，位置的波动成为常态，依据短期排名来购买基金有很大的不确定性。

根据美国研究机构的统计，从1972年到1982年的这十年里，业绩排名处于前20位的股票型基金，此后的十年中（1982年~1992年）取得的平均业绩排名为142名，第二个

十年中仅有3只基金依然留在排行榜前20名，表现最差的则已经滑落至第245名。

中国市场的情况也很类似。按照天相系统的数据，2004年排名前10的股票型基金，2005年的平均排名为20，2006年的平均排名为33，2007年的平均排名进一步下降到78位，并且没有一只基金连续4年保持在前20的行列。

影响基金短期排名的因素很多，如基金经理的变动、基金规模的大幅增减、基金投资风格的转变，都有可能成为因素之一。这样看来，与其押宝于一只短期排名靠前的基金撞大运，不如选择业绩较为稳定、能够持续提供平均水平以上收益的产品，并通过资产配置，降低单一产品的重要性，使收益更稳健。子木

基金投资忌短炒

在市场上，常常听到一些人说买卖股票要“低买高卖”，赚取差价。不少投资者于是在基金投资上如此操作，进行频繁的申购赎回，希望获得更多收益。按波段进行操作的想法固然美妙，但投资者往往忽略了实际操作中会遇到障碍。

首先是很难把握市场的趋势和操作时机。即便是在不断上扬的牛市行情中，也常会出现一定幅度的市场回调，不少投资者就在当时认为的所谓“高位”赎回，但市场调整很快结束，并再次上升，此时投资者不得不在更高的价格上进行申购。

其次，即使正确地把握了交易时机，赚取的差价可能也不足以弥补频繁操作产生的交易费用。以股票基金为例，赎回费一般为0.5%，赎回后再买回来的申购费通常要1.5%，也就是说，在进行波段操作时，只有在

确保差价超过2%才有赚。基金采取的是组合投资方式，净值的波动一般比较小，不像单只股票，每天的涨跌幅度可以达到10%，收益率可能远高于交易成本。

另外，不容忽略的是短线频繁申购赎回要考虑资金的时间成本。目前，多数股票型基金赎回的资金需要几个工作日才能到账，往往是这边资金还没有到账，那边市场短期的趋势已经发生了变化。

实际上，基金本身就是一个鼓励投资者长期投资的产品。无论是监管部门的要求，还是基金产品的设计，都为投资者长期投资创造便利。例如长期投资者可以获得申购赎回费用的减免，事实上，在基金投资上获取最多收益的也往往是那些长期持有的投资者。海通

