

下周五，为期3天的正商专场房展会将在省人民会堂举行

# 11年正商 11 盘同开

## 核心提示：

下周五开始，一场独特的楼盘展销会将在省人民会堂广场连续上演3天，说其独特，是因为参展的11个楼盘均来自正商地产，至此，正商11盘同耀绿城的局面已然形成。从11年发展史，到11盘同时登场，正商用品牌赢得了消费者的信赖，而品牌背后的品质物业，同样成为了正商的特色之一。



列队的正商物业安全员

## 下周五，正商11盘同耀绿城

此次集体登台的十一个楼盘，有住宅，也有商业，还有城市综合体和生态社区项目。

7月11日—13日，正商专场房展会将在省人民会堂揭开面纱，11个品质楼盘将隆重登场，掀起新的购房热潮。

正商·BU蓝钻、正商·世纪港湾、正商·蔚蓝港湾、正商·东方港湾、正商·颖河港湾、正商·花都港湾、国际总部花园、正商弓庄项目、正商芦邢庄项目、正商龙湖项目……正商11盘同时亮相，将重新定义传统城市的产品价值和市场价值。

据悉，这11个品质楼盘各具特色。比如正商·BU蓝钻，是未来大道上650亩的大户成熟社区；正商·世纪港湾，地处文化路，100万平方米双气社区，8层电梯洋房更是精品

中的精品；正商·蔚蓝港湾，是工人路臻品双气多层、小高层，汇聚全城购房目光；正商·东方港湾，位于郑东新区CBD核心居住区域，被誉为是绿色居住走廊上的私享领邸；正商·颖河港湾，是中原路旁罕见的多层双气社区；正商·花都港湾，210亩现房美景大社区，清盘特惠销售的多层次现房，更是引起了众多购房者的关注；国际总部花园，位于郑州市城市空间“十”字形向外扩展南向发展轴线上的重点节点——管城回族区金岱工业区西南部，被誉为是成长型企业的多功能服务专区；而正在开发中的芦邢庄项目，将与金色港湾、蓝钻一起，形成郑州市区内第一个千亩

大社区。

此次集体登台的11个楼盘，不仅有精于品质的住宅项目，如正商·BU蓝钻、正商·世纪港湾、正商·蔚蓝港湾等；有专为现代化企业打造的商业项目，如国际总部花园，专为成长型企业提供多功能服务；也有城市综合体项目，如正商芦邢庄项目；还有位于城市郊区的生态社区项目，如正商龙湖项目。

“到那天，我想带着家人一块去看看”，家住中原路的李先生，对正商的专场房展会充满了期待，他说，身边好几个朋友都是正商的业主，并且对正商评价都不错，他这次也准备在正商完成自己的二次置业。

## 在正商，40%的业主是老客户

在正商的购房者中，二次置业首选正商的不在少数，他们看重的除了正商的品质，更有正商物管细心尽心的贴心服务。

一个特殊现象引人注意，那便是在正商的众多业主中，有40%多的业主来源于其小区的老客户。为何正商能赢得如此多的老业主？一个重要原因在于业主对正商物业管理的忠实信赖。

二次置业选择正商的杨升的经历或许是个典型的事例。2002年，在生意上小有成就的杨升决定买房，由于是首次置业，他对房子的要求很简单，能住就行了。当时，西区一个价格不高的楼盘深深吸引住了他，实地考察过几次后，尽管发现不尽如人意，但杨升还是买了该楼盘的房子。

一年后，杨升带着家人住进了新房，然而，还没有享受完乔迁新居的喜悦，麻烦就接踵而来。由于开发商对后期物业管理偷工

减料，随便找了一家并不是很正规的物业公司，使得小区物业成了小区业主最大的心病。

杨升说，刚入住那会，小区除了大门有保安外，内部还经常有保安骑车机动巡逻，但不久后却连保安的影子都难得一见，丢车丢物简直成了“家常便饭”，让自己很没有安全感。另外，小区的整洁度每况愈下，“有几个地方甚至臭气熏天。”杨升告诉笔者，最让他受不了的是，小区有段时间经常停水，有时一停就是六七天，生活都没法继续了。“给小区物业打电话，不是没人接就是推三推四，迟迟不来维修。”

吃一堑，长一智。如今准备二次置业的杨升，选择楼盘的首要原则便是物业的好

坏。后来，身边的朋友都向他推荐正商，于是杨升来到了正商·BU蓝钻项目接待处。

正商·BU蓝钻邀请万科物业创始人陈之平担纲负责物业管理顾问与服务。作为全国一流物业管理品牌的创建者，他创立了“共管式管理”、“酒店式管理”、“无人化管理”、“个性化管理”模式，亲手打造了“万科物业”这一遐迩闻名的全国知名物业管理品牌。

“有了深圳之平物业作为蓝钻的物业管理顾问，我还有什么不放心的”，如今，已经成为正商业主的杨升对正商物业非常信赖。在正商的购房者中，二次置业首选正商的不在少数，他们看重的除了正商的品质，更有正商物管细心尽心的贴心服务。

## 讲品质，正商物业让品牌升级

正商之所以能成为郑州品质楼盘的代名词，除了正商对品质的不断追求之外，良好的物业管理也是原因之一。

随着人们生活质量、生活方式的不断提高和改变，购房消费者不仅对房屋本身非常重视，同时也对物业管理投入了更多的关注。物业管理服务质量的好坏直接影响到楼盘的保值和增值，是影响整个楼盘品质的关键。

一位业内人士告诉笔者，一个楼盘有好的物业管理，不仅是对全体业主的高度负责，更是提升楼盘自身形象和铸造开发商品牌的重要手段。好的物业服务不仅能赢得业主的信任，更能促进企业形象及品牌的树立。

“坚持‘以人为本’的指导方针，推广‘亲情式服务’和‘人性化管理’，始终追求‘心贴心的服务、零距离的接触’，让业

主住得舒心，过得温馨”，成立于2002年的河南正商物业管理有限公司，管理人员均为大专以上学历，且全部持证上岗，平均年龄25岁，是一支年轻化、专业化的队伍，具备了优秀物业管理企业的各项指标。该公司在不断发展的过程中追求更高的目标并结合自身特点，不断提高服务质量，完善服务管理机制，得到了广大业主的称赞和认可。

2005年，正商物业管理服务的“金色海湾”小区被评为“河南省物业管理优秀住宅小区”，随后又通过了“省级园林示范单位”的验收。2005年—2006年“金色海湾”先后被省市人民政府授予“文明社区”、“郑州市十大安全社区”等称号。

正商物业管理有限公司也于2005年荣获河南物业管理名企20强、河南省物业商会会员单位等荣誉称号。如今，正商物业更是携手著名物业管理企业——“深圳之平物业管理有限公司”强强合作，全面升级各项服务质量体系，为进一步提高公司的市场竞争力和管理水平奠定了坚实的基础。

正商负责人表示，“正商制造”之所以能成为郑州品质楼盘最靓丽的代名词之一，与正商人对施工质量、建筑规划、景观设计、物业管理等等主、辅环节精益求精的不懈追求密不可分。

专业铸就精品，实力成就未来。正商人正以勤劳、智慧之手，描绘着城市品质地产的美好明天。

袁瑞清



蓝钻实景