

**整买优惠
轻松美家**

为家增添新意,而又无须费心选择?
美克美家为您精心配置,特别奉上整买优惠。
即日起至9月1日于美克美家购买同一套系指定产品组合,
即可享受此优惠,比单件购买至少节省1000元。
美克美家26种产品套餐包括伊森及伦均参加此优惠活动。
面对如此丰富的欧美生活元素,定有令您满意的心仪的之选。

夏日乐趣
7月12日、19日、26日及8月2日,请前往美克美家,听特邀设计师以亲身经历向您介绍家居布置的技巧与心得,小小创意,就能改变家的灵魂。此外,8月更有精彩店内活动等您来!
(详情请咨询客服专线)

M 美克·美家
Markor Furnishings
美·饰·具·美·家·生·活·

2008, 请和我们一起盘点

2008年上半年郑州楼市之十大新闻事件、十大影响力政策、十大营销事件、
十大吸引力广告、十大性价比楼盘;
中原地产十亿俱乐部成员2008年上半年生存状态调查,中原地产2008十亿俱乐部发展趋势报告;
预测下半年郑州房地产走势,点评置业者如何购房,评选出下半年值得期待的十大楼盘。

**广度 精度 深度
地产尺度****2008郑州楼市白皮书****7月17日盛装登场!****■参与方法**

- 填写《2008置业大调查》并反馈给我们或点击网络;
 - 写信给我们讲述您上半年的购房故事;
 - 关注郑州晚报·第一地产,提出自己的购房问题,来电、来信发表自己的观点。
- 我们将整理归纳您的故事和观点,通过郑州晚报·第一地产反馈给整个市场,让我们携手,一起发出最清晰最真实的地产之声。

我们的联系方式:
地址:陇海西路80号 郑州晚报地产部
邮编:450006
电话:67655028 13526587075
QQ:904212489
邮箱:diyidian@ sina.com
网络支持:商都房产 聊宅网 中原楼市网
搜房网 河南房产频道

(请沿虚线剪开)

2008置业大调查**■2008年中楼市调查**

姓名_____ 年龄_____ 职业_____ 电话_____

1.您认为2008年上半年郑州楼市关键词有哪些?
奥运 小户型 拐点论 住房保障 调控 贷房 资金链 百日剧变 住交会

降价 外资 精装修 抗震 其他_____

2.2008年上半年郑州楼市让您印象最深的事件是什么?

3.2008年上半年楼市让您印象最深的人物是谁?为什么?

4.2008您最关心的房地产政策是什么?

5.您对2008年上半年郑州楼市有何看法?

6.您对2008年下半年房地产的走势有何看法?

■购房调查1.您打算何时购房?
A最近 B年内 C明年 D以后再说 E不买房

2.您希望购房的区域?

3.您能承受的单价范围是多少?
A3000元以下 B3000~4000元之间 C4000~5000元之间 D5000~6000元之间

E6000~7000元之间 F7000~8000元之间 G8000元以上

4.您希望购买的面积是多少?

5.您希望购买的物业类型是
A酒店式公寓 B多层 C高层/D联排别墅 E独栋别墅 F无所谓6.您购房最主要的目的什么?
A结婚用 B改善居住条件 C给子女或父母 D投资 E度假休闲 F其他(请注明)

7.您购房时主要考虑哪些因素?首先_____其次_____第三_____

A建筑质量 B环境 C地段 D配套 E交通 F价格 G户型 H物业管理

I开发商信誉度 J其他(请注明)

8.您目前看好或想了解哪些楼盘?

上周六,具有外资背景的北京盛诺金基金召开投资说明会

20亿私募基金叩响中原房企新融资大门**面对外币基金开发商有顾虑**

认为会弱化自己对公司的掌控,利润也会被分化

选择股权基金的关键所在,“他们认为这样会弱化自己对公司的掌控,利润也会被分化。”

“当我们刚接触到国外基金的时候,同样有过排斥与犹豫的心理。”马世杰坦陈,“就当前情况来看,需要改变的不是外币基金的发展模式,而是开发商自身的观念。”

说明会后的几天内,已有多家省内房地产公司与马世杰联系,了解相关情况,但多数开发商都不太愿意接受股权融资的方式。“河南的开发商更愿意接受债权融资的方式。在沿海城市,股权融资的理念更容易被接受,我们在天津、广东、山东的工作也开展得十分顺利,达成合作意向的项目很多。”

但也有不少开发商对股权融资的方式心存疑虑。“利息高点无所谓,但要让基金介入公司董事会与公司的管理,我觉得这还是难以接受”,南阳某开发商告诉记者,他更希望基金通过债权的方式进入,而不是股权的方式。

“目前的开发商面临资金与观念的双重考验”,马世杰告诉记者,采取股权投资的方式,就是说盛诺金基金不仅要介入合作公司的董事会,并且拥有否决权,还要参与公司的管理,在必要的前提下重组项目部等。这是许多开发商不愿意

私募基金提供一种新融资渠道

不管是债权融资,还是股权融资,只要有利于发展都可以尝试

银行信贷的紧缩,使得面临资金缺口的开发商开始在民间寻求资金支持,铩羽上市之路的恒大便是明显的例子。

除恒大外,近段时间以来,房地产业股权融资举动频繁。“私募股权基金的发展之路会越走越宽”,马世杰对股权基金的发展充满信心,私募基金一个显著的特点就是基金发起人、管理人必须以自有资金投入基金管理公司,基金运作的成功与否同他们的自身利益紧密相关,“一旦发生亏损,管理者拥有的股份将首先被用来支付参与者,因此,私募基金的发起人、管理人与基金是一个唇齿相依、荣辱与共的利益共同体。”

郑州亿国金顺房地产开发有限公司总经理管营在接受记者采访时表示,“就河南来讲,郑州的

核心提示 “我们预计在今年下半年,拿出10亿~20亿元的资金投入到河南的房地产市场”,上周六,北京盛诺金基金投资管理有限公司董事长马世杰在投资说明会上表达了自己想法。

随着国家银根紧缩政策的不断出台,开发商资金链的愈发紧张,融资成为许多开发商的迫切之需。在此情况下,具有外资背景的基金投资房地产市场,或许不失为一条有效的融资渠道,对于“有地没钱”的开发商来说,可以解一下燃眉之急。但是,开发商也有着自己的顾虑,他们担心外币基金进入后,要介入董事会,还要参与公司管理,不仅会弱化自己对公司的掌控,利润也会被分化。外币基金投资股权究竟利大于弊,还是弊大于利,有关专家认为,这是一种新的融资方式。

20亿外币基金瞄向河南市场

住宅、城市综合体、写字楼等为主要投资目标

作的项目。”

在当天的说明会上,马世杰也对开发商比较关注的投资方式进行了解释,“可以直接投资,也可以全资收购兼并,以及参股股权投资”,他表示,盛诺金基金像许多外币基金一样,倾向于股权投资,而不是债权投资。

“目前的土地政策、预售政策、金融政策以及市场的观望情绪,导致开发商资金日益紧张,众多开发商正在运作的项目急需股权融资、过桥融资等方式的支撑”,在马世杰看来,目前正是地产基金入市的良好时机。

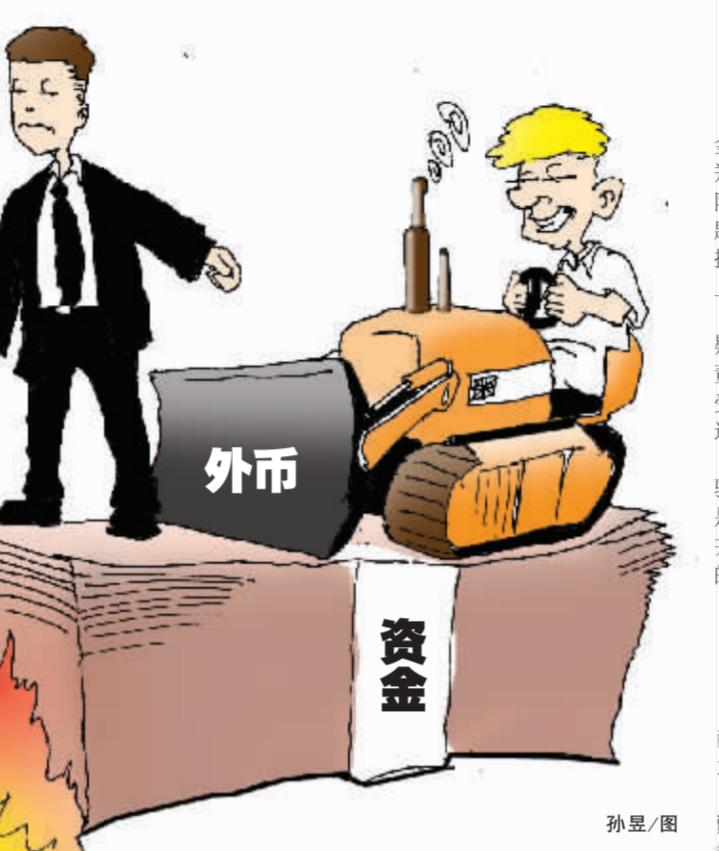
据悉,盛诺金基金是一只专注于投资中国房地产、新能源的私募股权投资基金,主要合伙人来自中东的科特勒主权基金、美国的力博资本。

“我们主要寻找住宅、城市综合体、写字楼、酒店、旅游休闲度假及工业园等项目作为投资目标”,马世杰介绍,2004年以来先后在国内直接股权投资了18个地产项目,累计完成了3.15亿元的资本投资,“21世纪社区和凯旋门就是我们运

在这个时代,有地并不一定是好事,资金才是最终的制胜利器。缺钱,成了眼下开发商集体面临的困局。采访中,一名业内人士说,

“如今开发商100%的缺钱”。此话

或许有点言过其实,但开发商资金链条紧张却也是事实。



孙昱/图

央行银根紧缩,上市之路变得迷离,留给开发商的融资渠道并不多。于是,不少开发商寄希望于海外基金的投资来缓解资金饥渴,而海外基金多以股权投资为主,其思路与模式并不为多数内地开发商所接受。而现实却是,要想让海外基金作出符合中国特色的改变,似乎不太可能,可能的方式只有开发商转变自身的观念,接受新的理念与发展模式。