

检察官就最近的几起案件发出提醒

# 去二马路招工小心“空手求职的”

□晚报记者 张华

**本报讯** 一说要去外地干活很乐意，先吃饱饭再坐车，还必须要坐火车去，可拿到火车票后却总是开溜。在二马路劳务市场，有人专“吃”外来的招工老板，混吃混喝混火车票。昨日，4名专吃外地招工老板的男子，因抢劫被二七区检察院提起公诉。检察官介绍，最近类似这样的案子起诉了3起，涉案10人，想去劳务市场招工，要多注意没行李的“求职者”。

## 怪了，4个求职者全都空着手

来招几个工人到老家淮阳干建筑活，结果却被人抢了，直到警察来救助时，还是惊魂未定。

4月17日13时，从外地来招工的娄军来到二马路劳务市场，看到路边蹲着一个男青年，娄军上前问了几句，不一会儿，两人商谈好了价钱，一天50元钱。听说娄军要招四五个人，男青年很热情帮忙拉来3人。

“去外地你们咋不带行李？”商定结账方式，路费娄军出，几人往火车站走，路上，娄军见

几人都空着手很好奇。4人说到地方后自己买，不带行李。刚到二马路桥头时，老家工地的人给娄军打了个电话，说人已经找好了。过意不去，娄军说给他们买盒烟，4个人都不同意，说一人赔20元钱，并围上来谩骂。娄军被几个人拽着领子往胡同里拖，幸被几个便衣民警解救。

## 拿到车票就开溜，再把车票换成钱

4名犯罪嫌疑人为孙某、陈某、赵某、陆某，开始他们供述只是想骗点钱，骗张火车票，骗不

成就动了拳脚抢钱。

孙某说，自己经常在二马路劳务市场混，4月17日，碰上了招工的外地老板（娄军），听说要4个人，就找来另外三人。几人协商骗娄军一把。孙某透露，在二马路劳务市场这种事比较多，好多都是不带行李，以和老板一起去外地打工为由把车票骗到手，然后各自溜了把车票换成钱。

昨日，因涉嫌抢劫罪，4人被二七区检察院提起公诉。

线索提供 冯渊博 张金环

# 接到暧昧电话 如果认真思索了 就不会赴约

□晚报记者 孙庆辉

**本报讯** 刘晓龙没有料到因自己的一夜风流而掉进了“桃色陷阱”，而且陷阱的设计者还是个专业人士——警校的学生。

## 警校毕业生设计“桃色陷阱”

今年24岁的张婷是南阳人，在郑州做美容美发。今年4月，她认识了在某司法警官学校上学的学生赵晋东。5月中旬，赵晋东从学校毕业，二人就回到赵晋东的老家开封市，租了一间宾馆供二人居住。

长期住宾馆，二人手头很是吃紧。这时张婷说，一个叫刘晓龙的男子很有钱，和她发生过性关系，但为人很小气，不如敲他一家伙。赵晋东觉得一个人对付不了刘晓龙，就打电话叫来自己的好友、大学还没毕业的洪玉东。三人分头准备好尖刀、胶带、绳索、口罩等作案工具后，就坐车到了郑州。

## 美女“艳电”背后是尖刀伺候

5月27日，刘晓龙接到了张婷的“艳电”，

说当晚要和他见面。当晚7时，刘晓龙开着自己的黑色轿车准时赴约。二人先在街上吃了饭，后到政六街上的海来城市酒店开房间。事毕，张婷以买烟的名义出了酒店，在酒店门口示意赵、洪二人“可以动手了”。赵、洪戴上口罩后，每人手持一把刀冲进了房间，将赤身裸体的刘晓龙当场摁倒捆了起来。赵说，你强奸了我老婆，咋办？刘晓龙当时就傻眼了，只好请求私了。赵就提出5万元了事，刘晓龙嫌太多，经过讨价还价，最后以3万元成交。

洪玉东从刘晓龙身上搜出600元钱和几张银行卡。刘晓龙说自己车上还有3800元，让他们拿去。为了防止刘晓龙事后报案，张婷搂着刘晓龙拍了几张艳照。

按照约定，赵分给洪1万元钱，给张婷4400元，又花6900元钱给她买了镯子和金项链、衣服等。赵也买了一些金首饰，其他的钱就留在自己手里。

刘晓龙报案后，赵、洪、张三人被捕。法院将于近日开庭审理此案。（文中当事人系化名）

线索提供 金刑



## 珠光宝气的，这是啥宝贝？

——经过打扮的手机，花了400多

昨日，一名女孩展示了自己最近经过精心打扮的手机。一部小巧的手机被大大小小的装饰品包裹得严严实实，原本的手机外形只剩下一个屏幕。女孩说，她这部手机用的是很普通的材料，“打扮”下来才花了400多元，而市场上比较好一些的包装则需要2000元以上。据了解，目前，为自己心爱的手机美容是我市手机市场上十分流行的一种时尚消费现象，一般一部手机的包装费用基本都在260元至2000元。

晚报记者 常亮 文/图

**Best 宝视达眼镜**



## 暑假期间特价免费现场体验正在进行，8小时恢复裸眼视力

宝视达眼镜特别引进风靡全球的“梦戴维角膜塑型镜”，一种非手术矫治近视的高科技硬性角膜塑形镜，专业控制近视度数加深。梦戴维镜片采用美国进口的RGP高透氧材料制成，遵循全闭合的弧度设计反向几何原理，通过夜间配戴，逐渐改变角膜形状达到降低近视或散光度数的目的。“梦戴维角膜重塑矫正术”以其科学严谨的技术含量，以良好的临床试验效果通过了美国FDA认证和中国SFDA认证。适合：当兵、考学、招工、体检身体、打球运动。无需手术，轻松换掉眼镜恢复裸眼视力（限600度以下近视）

详情请向河南各地宝视达眼镜连锁106家分店垂询

## 孩子近视眼 折磨两代人

可不戴眼镜吧，又看什么都模模糊糊。眼睛睁着孩子小小的脸，上架个这么重的眼镜，哪个做父母的不心疼？

### 揪心：近视不治未来咋办

每次体检都提心吊胆的。生怕孩子眼睛深戴又加重了；老师总是反映孩子不合群，前途也受到影响；体育学院肯定读不了，军校更别提了，连医学院的好多专业也对眼睛有严格要求。孩子最喜欢的航海专业也泡汤了。辛苦苦读了这么多年，真为孩子的未来担心。

### 我们承诺

每天晚上配戴6~8小时，

白天实现裸眼视力恢复正常

一觉醒来，近视消失。

## 九周年盛典 一路辉煌的河南永乐

2008年7月14日，河南永乐召开新闻发布会，邀请众多国内外知名家电厂家和河南各大媒体共同庆祝“河南人的永乐”九周年盛典开幕，来见证河南永乐辉煌的一幕。

河南永乐自1999年进驻中原，在郑州市内先后成功开设二七广场店、南阳路店等12家门店；在二级地市成功开业16家门店。从1999年的年销售28亿元起，河南永乐的销售几乎每年递增13%。2008年，河南永乐年销售预计超过20亿元。

时光回转，1999年的那个春天，当传统渠道不能满足整个市场的发展时，河南永乐的前身——河南通利家电量贩成立，标志河南家电零售业迈出了新的一步。2003年，两大巨头联姻，造就了河南家电巨无霸——河南通利·永乐，通利·永乐的出现体现了本土企业首次向全国扩张，大大改变了河南家电业的格局。2004年，世界最大的投资银行——摩根士丹利入股永乐生活

## 河南人的永乐 河南人的故事

——荣耀九年 河南永乐九周年庆典7月19日盛大开幕

电器，摩根士丹利注入了5000万美元。2005年，永乐电器全资收购通利家电量贩，河南通利正式地退出河南家电舞台，取而代之的是河南省家电销售“王中王”的河南永乐生活电器，成功地从地方企业转变为全国连锁巨头。

### 九周年盛典 快速发展的河南永乐

今天的河南永乐拥有着非常丰厚的行业积淀和优良传统，现在已经在河南拥有28家门店，占据河南家电零售50%的市场份额，这是一个非常好的铺垫和基础，河南永乐能在集团取得全国第二名的优秀成



绩成为了必然。

九周年盛典上，河南永乐生活电器有限公司总经理丁宁说：“我对永乐的明天充满信心，在我们继续发扬永乐优良传统和优势的同时，依托郑州良好的投资环境、开放的商业环境和人脉，借助科学运营、高效营销、人性管理等手段为永乐注入更多的激情和活力，这不仅体现我们品类架构、价格与品牌上，还要体现在我们的管理、服务、购物环境上，实施立体、全方位的综合提升。同时依托郑州良好的投资环境、开放的商业环境和人脉，使我们可以沿着我们既

定的目标和理想，一步一个脚印，不断前进，继而实现河南永乐‘建强势终端、做专业服务、创品牌效益’的经营目标。保持和提升河南永乐的强势地位。”

### 九周年盛典 翱翔未来的河南永乐

在九周年盛典上，河南永乐确立了下半年快速发展的计划，其中，以进一步提升单店经营质量和二级市场的销售为主要计划。在提升单店经营质量上，河南永乐要各门店以自身的条件开展特色的营销活动，并加大社区的推广；在针对提升二级市场的销售上，永乐要在洛阳、南阳、平顶山等成熟地区，通过各种营销策略和对外宣传，强力拉升单店销售，达到销售额的迅速增长。

回顾九载辉煌历程，展望永乐激情未来。据了解，河南永乐在继续扩大连锁步伐的同时，在提升单店经营质量上投入更多的精力，预计到2008年底，河南永乐下辖门店数量总和将达到36家，全面覆盖省内。