

道直野阔八面风 一骑缓辔意从容

——大名科贸(品牌电动车代理机构)总经理付敏专访

个儿中等,体态略壮,皮肤微黑,籍贯江苏——大名科贸总经理付敏:南人北相,现代商人,古典精神……这是记者采访其人的总体印象。而一场专访,其人谈的是商道,而载体常用《论语》《老子》等穿插,别开生面,异样花开。

晚报记者 李无双

独道:术业专攻不放松 风寒料峭一枝梅

“大型电动车行业系列论坛·商道”,这个‘商道’好。”得知本报将推出的系列报道定格为“商道”时,1998年从深圳转战至豫,如今已为省会乃至河南电动车卖场领袖人物之一的付敏甚是赞许。——资料显示,2002年~2007年为电动车行业的高速期,全国厂商从几十家迅速增至上千家,年产几万辆上升至

几十万辆。但从去年下半年起,电动车行业趋稳:品牌或倒下,卖场或收缩或关门……然而在这“秋风瑟瑟”中,郑州有几家依然柳绿花红:付敏账下的大名科贸,就是其中一棵逆寒傲挺的璀璨腊梅。

问其成功之道,“目标长远,专业专注”,付敏微笑,“去年我去了德国,感触颇深,德国

有许多企业是几代人兢兢业业做细做精做一个产品(产业)。像奔驰、宝马、西门子等知名巨企,占德国GDP的总值很小,占最大值是众多的中小企业,他们是德国奇迹的幕后英雄。我在中国看好自行车、电动车这个行业,且将其当成终生的事业来做,不会因一时一地的得失受影响!”

恒道:道不孤,德有邻 旭日初升气象新

“‘上善若水’,‘柔之胜刚’,‘以其无私,故能成其私’,老子讲的不是‘私’与‘水’、‘柔’与‘刚’,讲的是‘道’,是境界。中外营销方面的著作很多,但多把事情搞得过于复杂,多不如老子、孔子等来得透彻、通明”。谈起商道,付敏直陈要善于学习、领悟。“圣贤绝非虚至”,孔子、老子及毛泽东之语策,他虽领悟不多,亦获益匪浅。

“道不孤,德有邻”。付敏坦承能至今

天,除了目标长远,战备得当及专注用心外,做人无亏、大度,大家信赖也是要因。郑州一位并未深交的客户,曾在2003年其欲做强而急需资金的时候,一把给了他100万元……

“自行车、电动车行业我坚信是一个朝阳产业,目前在法、德、荷等发达国家贫富皆喜且日益兴盛就是一个明证。”

目前大名科贸经营的电动车主要品牌

有:阿米尼、爱玛、速派奇、大名、宝岛、见诚及美国顶级自行车品牌崔克(TREK)等,其中崔克10万余元一辆,购者多为有车一族。付敏介绍,大名科贸目前全省共有200家卖场,年销售量为同行业之冠。

工匠行方,大道走直;耐得炎凉,淡看得失……付敏,一个执著的行者,目光炯炯,始终在路上。

浓情盛夏 喜有此礼

——万和正式成立15周年感恩回馈

国内最大的燃气具专业制造企业万和集团值创业21周年、正式成立15周年之际,于2008年7月28日至9月10日,为全国广大消费者献上“喜有此礼”感恩回馈活动。活动期间,五重大礼连环送出,除了各类节能产品的“节能补贴”、对老用户的特别优惠,还包括烟道式热水器和不带熄保的台式灶的置换等。

以燃气热水器起家的广东万和集团有限公司是国内最早确定燃气具发展战略的企业,是中国燃气具行业的开创者。从1992年,万和以发明中国第一台超薄型水控式全自动

燃气热水器起家,引领中国热水器进入了“水阀一开,热水即来”的时代,到1994年研制的第一台微电脑控制强排热水器、1999年的第一台平衡式热水器、2001年的第一台冷凝式热水器等,截至目前,万和在燃气具领域已先后10次填补国内技术空白,引领中国燃气具行业技术上的升级换代。在国内市场,万和燃气热水器市场占有率已经连续6年位居全国第一,消毒柜市场占有率连续10年处于行业前两名,燃气灶、吸油烟机、电热水器的市场占有率均处于行业前列;国外市场,万和燃气热水器

和燃气炉具的出口量位居行业首位。

万和是燃气具业内唯一的“中国航天事业合作伙伴”、“中国航天事业赞助商”,迄今为止也是业内拥有“中国名牌”数量最多的企业。2008年,万和在节能技术方面保持了最高热效率的燃气灶(70%)和中国最高热效率的燃气热水器(107%)纪录,继续领跑中国燃气具行业。

一路走来,万和稳扎稳打、步步攀升,在成立15周年之际,以专业的品质和感恩的心,倾情回馈广大用户。

小韩

盛事情浓格力“送”

当距离8月8日越来越远的时候,业内人士预料,空调领导品牌格力将会引领冷冻行业掀起势不可挡的促销风暴。据了解,格力空调将延续2008年度河南突破百万套的精彩,重磅奏响格力“送”,开始一场视觉与感官的冰爽盛宴。

购机送增值服务:作为行业领导品牌,格力的售后服务自然值得信赖,再加上送一年内免费移机、三年内免费清洗、保

养、功能检测,更令消费者高枕无忧;电熨斗、电风扇、高档蒸锅和环保休闲篮,台台送得有“礼”由;买柜机送分体,怎么算怎么实惠;组合大优惠,达到指定金额后返现金还送落地扇、电磁炉、饮水机等高档小家电,一应俱全;更有惊爆特价机挑战价格底线。

国人当如何过奥运?去现场看有点不现实,那就只有待在家里看电视。时值8月,正

值高温肆虐华夏大地。品质好、制冷快的格力空调,就成了高清电视的最佳搭档。无论您是万里之遥的世界友人,还是近在咫尺的中原市民,都必须配置一台至COOL至GOOD的格力空调,她将带给您五千年文明积淀的“中国风”、13亿人民热情似火的“奥运风”、21世纪的创意“文化风”,还有格力空调本色的“清爽风”……

鲁艺

看盛会,选金牌微波炉

奥运会即将开幕,为了省出时间看精彩比赛,我提前买了一台美的微波炉,用它做蒸菜,省心,省时间。如果你问我:为什么要选择美的微波炉?

这是我表哥推荐的。我表哥是国美的采购员,可以说是我们家的电器选购顾问,他告诉我:美的微波炉有五大绝招。

一是它的蒸功能既有国家专利,又符合协会标准。美的微波炉是最早推出蒸功能的品牌,早在2004年就已经上市销售了,它的蒸

菜效果能够达到传统的蒸菜水平;而且,可以智能控制,省心又省时。

二是它的平板也有国家专利,不仅加热更均匀,而且不需转盘,空间更大,可以放更多的食物。

三是纳米银内胆,更易清洁,还可以自动杀菌,用起来省力省时。

四是品质绝对可信赖,美的微波炉是国内唯一获得“质量免检”与“出口免检”双证书的品牌,其品质成为行业的标杆。

五是环保,美的微波炉是唯一同时通过欧盟ROHS认证与中国版ROHS认证的品

牌。“环保”,不仅是世界的潮流,也是企业应该承担的社会责任。买回家之后,我用我的微波炉煮方便面,煮粥,蒸水蛋,蒸包子,蒸馒头,还做了粉蒸肉,蒸鱼,蒸排骨!我对我的这台美的微波炉太满意了!自己授予它一枚奖牌;还为其取了个名字“金牌”!

卢晓庆

商讯播报

海尔新极光独获最佳创新奖

近日,历经60多天激烈角逐,并由多家知名网站的业内专家、大众评审等多方甄选,海尔高清晰润眼新极光,在众多优秀产品中脱颖而出,荣登2008年CBI中国IT龙虎榜最佳创新奖。海尔新极光,在其具备领跑全高清PC业界的“五大全高清技术”中,最吸引眼球的当属海尔全球首款分辨率为1920×1200的22英寸全高清晰润眼屏,可实现劲超1080P的全高清晰显示,与同类产品相比,清晰度提升30%,而特有黑晶α涂层滤光润眼技术,则带来超凡高清晰视觉享受之时,更驱除了长时用眼的眼、痛、流泪等不适感;内置蓝光光驱,为用户提供出5倍于传统DVD的高清影像和高保真声音效果……配合主机上镶嵌的全球首款、微软唯一授权的MCE多媒体控制键等多项创新工业设计,此款科技与设计完美合一的产品一经出炉,即得到业界与消费者的一致认可。

吴绍超

海尔人雨中送真情

7月21日晚上8时许,家住郑州西郊的李女士,正准备给孩子放热水洗澡时,突然闻到家中有煤气味,好像是家里的海尔燃气热水器漏气了!这时,外面下着暴雨,李女士想到爱人到外地出差还没回来,自己一个人在家带着孩子,这可怎么办呢?

万般无奈之下,李女士翻出了4年前安装海尔热水器时,安装师傅留下的电话,抱着试试看的想法,她拨通了海尔热水器售后服务电话。接到电话的是栗小国师傅,没多久,栗师傅带着工具和材料就准时赶到,身上的衣服全湿透了,进屋后,二话不说,马上检查,原来是我家的燃气软管老化,产生漏气。很快,栗师傅麻利地就把软管换好,整个过程不到20分钟。

“我心里很感激,当场拿出100元钱给师傅作为感谢,但是栗师傅说什么也不要,并且说海尔公司规定,要按售后服务标准收费,还让我看了海尔的售后服务标准,最终,师傅只收了30元钱,给我开了收据,就冒着大雨离开了”。李女士十分感动。

吴绍超

奥运火炬 新亚巡游



7月26日,新亚手机连锁金运大厦店的门前广场排起了长长的队伍,前来新亚手机连锁购买手机的顾客及市民都被在此展出的奥运火炬吸引,纷纷排队等候与奥运火炬合影,表达对北京奥运会的期盼。

新亚手机连锁企划部经理王小东介绍说,展示的奥运火炬是由2008年北京奥运会赞助商三星电子提供,共在新亚手机连锁展示两天时间,25日在大康路店展示,吸引了众多市民与其合影留念。26日在金运大厦店展示,展示柜台前又排起了长长队伍。据了解,新亚手机连锁是郑州唯一一家拥有奥运火炬手的手机零售连锁企业,其企业负责人为奥运火炬传递郑州站的火炬手。王小东认为,奥运火炬的到来对振奋企业员工精神、提高工作热情和树立良好企业形象有着非同寻常的意义。

亚文

中鑫手机运动“惠”掀优惠狂潮

奥运即将拉开帷幕,中鑫通信手机运动“惠”盛大促销活动本周盛大开幕。为了让消费者体验岁末司庆促销的购物快感,中鑫通信联合全球知名手机厂家重拳出击,疯狂让利的促销活动,让消费者在奥运会期间体会到低价购物的实惠。此外,在中鑫通信手机运动“惠”盛大促销期间,各手机厂家、运营商、合作伙伴为贺中鑫通信手机运动“惠”盛大开幕,将抛出厚礼来回馈消费者。据悉,此次中鑫手机运动“惠”活动期间中鑫通信联合厂家拿出5000部超低特价机投放市场的同时更拿出10000份豪礼普惠中原。活动期间进店的顾客就可免费获得中鑫通信送出的488元的购物红包,红包内附有价值不等的优惠券,凭该优惠券购买手机可在零售价基础上直降现金。

钟飞